

ИНДИВИДУАЛЬНЫЙ ОТЧЕТ О СОВОКУПНОМ ДОХОДЕ	1
ИНДИВИДУАЛЬНЫЙ ФИНАНСОВЫЙ ОТЧЕТ	2
ОТЧЕТ О ДВИЖЕНИИ ДЕНЕЖНЫХ СРЕДСТВ	3
ОТДЕЛЬНЫЙ ОТЧЕТ ОБ ИЗМЕНЕНИЯХ КАПИТАЛА	4
ПРИЛОЖЕНИЯ К ОТДЕЛЬНОМУ ГОДОВОМУ ФИНАНСОВОМУ ОТЧЕТУ	
1. ИНФОРМАЦИЯ О КОМПАНИИ	5
2. ОСНОВНЫЕ ПОЛОЖЕНИЯ УЧЕТНОЙ ПОЛИТИКИ ОБЩЕСТВА	7
3. ДОХОД	54
4. ПРОЧИЕ ОПЕРАЦИОННЫЕ ДОХОДЫ И УБЫТКИ	57
5. СТОИМОСТЬ ЗА СЫРЬЯ И МАТЕРИАЛОВ	59
6. РАСХОДЫ НА ВНЕШНИЕ УСЛУГИ	60
7. ЗАТРАТЫ НА ПЕРСОНАЛ	61
8. ПРОЧИЕ РАСХОДЫ О ДЕЯТЕЛЬНОСТИ	61
9. ОБЕСЦЕНЕНИЕ ОБОРОТНЫХ АКТИВОВ	62
10. ОБЕСЦЕНЕНИЕ ВНЕОБОРОТНЫХ АКТИВОВ, обхвата МСФО	62
11. ФИНАНСОВЫЙ ДОХОД	63
12. ФИНАНСОВЫЕ ЗАТРАТЫ	63
13. РАСХОДЫ НА ПОДОХОДНЫЙ НАЛОГ	64
14. ПРОЧИЙ СОВОКУПНЫЙ ДОХОД	65
15. ИМУЩЕСТВО, МАШИНЫ И ОБОРУДОВАНИЕ	66
16. НЕМАТЕРИАЛЬНЫЕ АКТИВЫ	70
17. ИНВЕСТИЦИОННАЯ НЕДВИЖИМОСТЬ	71
18. ИНВЕСТИЦИИ В ДОЧЕРНИЕ ПРЕДПРИЯТИЯ	75
19. ИНВЕСТИЦИИ В СВЯЗАННЫЕ И СОВМЕСТНЫЕ ОБЩЕСТВА	78
20. ДРУГИЕ ДОЛГОСРОЧНЫЕ КАПИТАЛЬНЫЕ ИНВЕСТИЦИИ	81
21. ДОЛГОСРОЧНАЯ ДЕБИТОРСКАЯ ЗАДОЛЖЕННОСТЬ СВЯЗАННЫЕ ПРЕДПРИЯТИЯ	83
22. ПРОЧАЯ ДОЛГОСРОЧНАЯ ДЕБИТОРСКАЯ ЗАДОЛЖЕННОСТЬ	85
23. ЗАПАС МАТЕРИАЛОВ	86
24. ДЕБИТОРСКАЯ ЗАДОЛЖЕННОСТЬ СВЯЗАННЫЕ ПРЕДПРИЯТИЯ	88
25. ТОРГОВАЯ ДЕБИТОРСКАЯ ЗАДОЛЖЕННОСТЬ	94
26 (А). КРЕДИТЫ, ПРЕДОСТАВЛЕННЫЕ ТРЕТЬИМ ЛИЦАМ	98
26 (Б). ПРОЧАЯ ДЕБИТОРСКАЯ ЗАДОЛЖЕННОСТЬ И РАСХОДЫ ПРЕДОПЛАТЫ	99
27. ФИНАНСОВЫЕ АКТИВЫ, ПРЕДНАЗНАЧЕННЫЕ ДЛЯ ТОРГОВЛИ	101
30. ДОЛГОСРОЧНЫЕ БАНКОВСКИЕ КРЕДИТЫ	107
31. ОТЛОЖЕННЫЕ НАЛОГОВЫЕ ОБЯЗАТЕЛЬСТВА	109
32. ГОСУДАРСТВЕННОЕ ФИНАНСИРОВАНИЕ	111
33. ОБЯЗАТЕЛЬСТВА ПО ЛИЗИНГОВЫМ ДОГОВОРАМ ПЕРЕД СВЯЗАННЫМИ ПРЕДПРИЯТИЯМИ	112
34. ОБЯЗАТЕЛЬСТВА ПО ДОГОВОРАМ ЛИЗИНГА ПЕРЕД ТРЕТЬИМИ ЛИЦАМИ	113
35. ДОЛГОСРОЧНЫЕ ОБЯЗАТЕЛЬСТВА ПЕРЕД ПЕРСОНАЛОМ	114
36. КРАТКОСРОЧНЫЕ БАНКОВСКИЕ КРЕДИТЫ	117
35. ТОРГОВЫЕ ОБЯЗАТЕЛЬСТВА	118
38. ОБЯЗАТЕЛЬСТВА перед связанной предприятия	120
37. НАЛОГОВЫЕ ОБЯЗАТЕЛЬСТВА	120
40. ОБЯЗАТЕЛЬСТВА ПЕРСОНАЛА И СОЦИАЛЬНОГО ОБЕСПЕЧЕНИЯ	121
41. ПРОЧИЕ ТЕКУЩИЕ ОБЯЗАТЕЛЬСТВА	121
42. УСЛОВНЫЕ ОБЯЗАТЕЛЬСТВА И ангажементы	122
43. РАСЧЕТЫ РЕЗУЛЬТАТ слияние	123
44. УПРАВЛЕНИЕ ФИНАНСОВЫМИ РИСКАМИ	132
44. СЕГМЕНТНАЯ ОТЧЕТНОСТЬ	149

1. ИНФОРМАЦИЯ О КОМПАНИИ

„Софарма” АД – коммерческая компания, зарегистрированная в Болгарии, с юридическим адресом и адресом управления София, ул. „Илиенко Шосе“ № 16, Компания зарегистрирована в Торговом реестре на 11.04.2008 с ЕИК 831902088.

Судебная регистрация компании от 15.11.1991, решение № 1/1991 Софийского городского суда.

1.1. Собственность и управление

„Софарма” АД является публичной Компанией в соответствии с Законом о публичном размещении ценных бумаг.

По состоянию на 31.12.2024 г. распределение уставного капитала общества следующее:

	%
„Донев Инвестментс Холдинг“ АД	40.24
„Телекомплект инвест“ АД	16.03
„Софарма“ АД (выкупленные акции)	7.46
Другие юридические лица	21.71
Огнян Иванов Донев	9.07
Физические лица	5.49

„Софарма” АД имеет одноуровневую систему управления с Советом директоров из пяти человек. Руководство общества в виде Совета директоров имеет следующий состав по состоянию на 31.12.024 г.:

Д.и.н. Огнян Донев	Председатель
Весела Стоева	Зам. председатель
Бисера Лазарова	Член
Александр Чаушев	Член
Иван Бадинский	Член

Компанию представляет и управляет Исполнительный директор Д.и.н. Огнян Донев.

Комитет по аудиту поддерживает работу Совета директоров, выполняет функции лиц, наделенных общим руководством, которые контролируют и контролируют систему внутреннего контроля, управления рисками и систему финансовой отчетности компании.

Комитет по аудиту имеет следующий состав:

Васил Найденов	Председатель
Цветанка Златева	Член
Кристина Атанасова - Елиът	Член

На основании договора коммерческого управления, заключенного 9 июня 2020 года, прокурором компании является Симеон Донев.

„СОФАРМА” АД
ПРИМЕЧАНИЯ К ПРЕДВАРИТЕЛЬНЫЙ ИНДИВИДУАЛЬНОЙ ГОДОВОЙ ФИНАНСОВОЙ ОТЧЕТНОСТИ ЗА 2024 г.

Среднесписочная численность компании на 2024 год составляет 1,758 рабочие и служащие (2023 год: 1,773 рабочие и служащие).

1.2. Предмет деятельности

Предмет деятельности общества включает в себя следующие виды операций и сделок:

- производство и торговля лекарственными субстанциями и лекарственными формами;
- научно-техническая и опытно-конструкторская деятельность в области лекарственных средств;
- производство и торговля ветеринарно-медицинской продукцией и оказание лабораторных услуг, связанных с исследованием проб крови животных;
- производство и продажа лекарственных средств, косметической продукты, пищевых добавок, упаковка активных веществ, химических веществ и смесей.

Компания имеет разрешение на производство/импорт лекарственных средств.

№ БГ/МІА- 0481 из 17.12.24 г., выдано Исполнительным агентством по лекарственным средствам (ИАЛ).

1.3. Основные показатели экономической среды

Основные показатели деловой среды, оказывающие влияние на деятельность Компания, на период 2020-2024 г. представлены в таблице ниже:

Показатель	2019	2020	2021	2022	2023	2024
БВП в млн. лева*	120 342	121 088	139 602	168 360	185 233	145 274
Реальный рост БВП**	4.0 %	- 3.2%	7.8%	4.0%	1.9%	2.3 %
Инфляция на конец года (ХИПЦ)***	3.1 %	0.0 %	6.6 %	14.3 %	5.0 %	2.1 %
Средний курс доллара США за год****	1.75	1.72	1.65	1.86	1.81	1.81
Обменный курс доллара США на конец года*****	1.74	1.59	1.73	1.83	1.77	1.88
Безработица (на конец года)*****	5.9 %	6.7 %	4.8 %	5.4 %	5.6 %	5.2 %
Ключевая процентная ставка на конец года *****	0.00	0.00	0.00	1.30	3.80	3.04
Кредитный рейтинг Р. Болгария по версии Standard&Poors (долгосрочная перспектива)	BBB	BBB	BBB	BBB	BBB	BBB
Кредитный рейтинг Р. Болгария по версии Moody's (долгосрочная)	Baa2	Baa1	Baa1	Baa1	Baa1	Baa1
Кредитный рейтинг Р. Болгария по версии Fitch (долгосрочная перспектива)	BBB	BBB	BBB	BBB	BBB	BBB
Кредитный рейтинг Р. Болгария согласно Score Ratings (долгосрочные)	BBB	BBB	BBB+	BBB+	BBB+	BBB+

* Предварительные данные БНБ по состоянию на Q4 2024 год.на 17.01.2025

**Предварительные данные БНБ за 2024 год. на Января 2025 г.

*** Предварительные данные НСИ за 2024 год. По состоянию на декабря 2024 г.

****Предварительные данные БНБ на 2024 год. по состоянию на 31.12.2024 г.

***** Предварительные данные БНБ за 2024 год. по состоянию на 31.12.2024

***** Предварительные данные БНБ за 2024 год. по состоянию на 17.01.2025

1.4. Макроэкономическая ситуация

Компания поддерживает стабильную капитальную базу и коэффициент левереджа. Менеджменту удалось сохранить хорошее финансовое состояние компании за счет индексации ее доходов и расходов в разумных пределах.

1.5. Война в Украине – влияния и последствия

Возникший военный конфликт между Россией и Украиной и связанные с ним экономические санкции и другие меры, принятые правительствами всего мира, оказывают существенное влияние как на местную экономику отдельных стран, так и на мировую экономику. Обычно в таких конфликтах фармацевтическая продукция не подвергается санкциям или другим ограничениям во избежание гуманитарного кризиса. По этой причине деятельность компании на территории обеих стран ограничена и может быть ограничена в основном из-за таких причин, как сложная логистика и ограничения на свободное перемещение денежных средств.

Компания имеет инвестиции в два дочерних предприятия в Украине. По состоянию на 31 декабря 2024 года сумма инвестиций в дочернюю компанию Софарма Украина составляет 9 669 тысяч левов, а сумма инвестиций в Витамины составляет 1 283 тыс. левов. На дату утверждения данной отдельной финансовой отчетности активы этих дочерних компаний физически не пострадали от боевых действий, но не исключено, что в будущем стоимость этих инвестиций может потребоваться пересмотреть в зависимости от развития войны и его влияние на деятельность компаний.

В 2024 году Компания сообщает о снижении продаж в России по сравнению с 2023 годом на 19% и росте продаж в Украине по сравнению с 2023 годом. на 11%.

Несмотря на потенциальные негативные экономические последствия войны и вероятность ее перерастания в длительный и затяжной конфликт, компания располагает достаточными оборотными активами и финансированием, чтобы продолжать свою деятельность.

1.6. Климат имеет значение

Компания воспринимает защиту окружающей среды и снижение частоты возникновения изменения климата как часть своей политики корпоративной социальной ответственности и развивает свою деятельность в соответствии с требованиями по охране окружающей среды. Компания реализует мероприятия по: раздельному сбору мусора, минимизации, утилизации и переработке промышленных и бытовых отходов; обеспечение соответствующей подготовки персонала по вопросам охраны окружающей среды и предотвращения загрязнения. Компания активно инвестирует в возобновляемые источники электроэнергии для собственного потребления.

По состоянию на 31 декабря 2024 г. компания не выявила существенных рисков, вызванных изменением климата, которые могли бы повлиять на ее активы и обязательства. Компания отслеживает изменения в законодательстве, вызванные проблемами климата, и на данном этапе не выявила возможного прямого влияния на ее будущие денежные потоки, финансовые результаты и финансовое состояние.

2. ОСНОВНЫЕ ПОЛОЖЕНИЯ УЧЕТНОЙ ПОЛИТИКИ ОБЩЕСТВА

2.1. Основа для составления индивидуального финансового отчета

Индивидуальный годовой финансовый отчет „СОФАРМА” АД подготовлен в соответствии со всеми Международными стандартами финансовой отчетности (МСФО), которые состоят из: стандартов

финансовой отчетности и интерпретаций Комитета по интерпретациям МСФО (КРМСФО), одобренных Советом по международным стандартам финансовой отчетности (СМСС), а также Международные стандарты финансовой отчетности и интерпретации Постоянного комитета по интерпретации (ПКР), одобренные Комитетом по международным стандартам финансовой отчетности (КМСС), которые вступают в силу 1 января 2024 года и которые были приняты Комиссией Европейского союза. МСФО, принятые ЕС, — это общепринятое название концепции с основой учета общего назначения, эквивалентной концепции, введенной с определением согласно § 1, пункту 8 Дополнительных положений Закона о бухгалтерском учете под названием «Международные стандарты бухгалтерского учета». (МСС).

В текущем финансовом году компания приняла все новые и/или пересмотренные стандарты и интерпретации, выпущенные Советом по международным стандартам финансовой отчетности (СМСС) и соответственно от Комитета по разъяснениям МСФО, которые имели отношение к его работе.

С момента принятия настоящих стандартов и/или интерпретаций, вступающих в силу для годовых периодов, начинающихся с 1 января 2024 года, в учетной политике компании не происходило никаких изменений, за исключением некоторых новых и расширения уже установленных раскрытий, не приводящих к иным последствиям. изменения в классификации или оценке отдельных объектов отчетности и операций.

Новые и/или измененные стандарты и интерпретации включают:

- Изменения в МСС 1 Представление финансовой отчетности (вступает в силу для годовых периода с 01.01.2024 г., приняты ЕК). Данные изменения направлены на критерии классификации обязательств как краткосрочных и долгосрочных. Согласно им, предприятие классифицирует свои обязательства как краткосрочные или долгосрочные в зависимости от своих прав, существующих на конец отчетного периода, и на него не влияет вероятность того, что оно воспользуется своим правом на отсрочку погашения обязательств. На классификацию не влияют ожидания предприятия или события после даты финансовой отчетности. Поправки разъясняют, что «погашение» обязательств означает передачу третьей стороне денежных средств, долевых инструментов, других активов или услуг. Классификация не применяется к производным инструментам в конвертируемых обязательствах, которые сами по себе являются долевыми инструментами. Изменения применяются ретроспективно. Допускается досрочное применение, но одновременно с применением изменений в МСС 1 Представление финансовой отчетности, на долгосрочные обязательства распространяются ограничительные условия. Руководство рассмотрело и установило, что изменения не влияют на учетную политику, а также на стоимость, представление и классификацию отложенных налоговых активов и обязательств, возникающих в результате этих операций.

- Изменения в МСС 1 Представление финансовой отчетности, долгосрочные обязательства, на которые распространяются ограничительные ковенанты» (вступают в силу для годовых периодов с 01.01.2024 г., приняты ЕК). Эти изменения указывают, что только ограничительные условия, которые предприятие обязано соблюдать на конец отчетного периода или до него, влияют на право предприятия отложить погашение соответствующих обязательств на срок не менее двенадцати месяцев после отчетной даты и, соответственно, только те, которые следует учитывать при оценке классификации обязательств как краткосрочных и долгосрочных. Эти договоренности влияют на существование права на конец отчетного периода, даже если соответствие условиям оценивается впоследствии (например, ограничительное условие, основанное на финансовом положении предприятия на конец отчетного периода, но оцениваемое после окончания отчетного периода). Период). Ограничительные условия, которые рассчитываются исходя из финансового положения предприятия после окончания отчетного периода (например, исходя из

финансового положения предприятия через шесть месяцев после отчетной даты), не должны учитываться при определении классификации обязательств и права на их отсрочку. Однако предприятиям следует раскрывать информацию об ограничительных ковенантах, охватывающих наблюдаемый период, в течение двенадцати месяцев после окончания отчетного периода, чтобы оценить риск наступления срока погашения обязательств. Изменения применяются ретроспективно. Допускается досрочное применение, но одновременно с применением изменений МСС 1 «Представление финансовой отчетности» относительно классификации обязательств на краткосрочные и долгосрочные. Руководство рассмотрело и установило, что изменения не влияют на учетную политику, а также на стоимость, представление и классификацию отложенных налоговых активов и обязательств, возникающих в результате этих операций.

- Изменения к МСС 7 «Отчет о движении денежных средств» и МСФО 7 «Финансовые инструменты: раскрытие информации: механизмы финансирования поставщиков» (вступает в силу для годовых периодов с 01.01.2024 г., приняты ЕК). Изменения направлены на повышение прозрачности отчетности о соглашениях о финансировании поставщиков и помогают пользователям финансовой отчетности оценить их влияние на обязательства, потоки денежных средств и риск ликвидности, которому подвергается организация, путем добавления дополнительных раскрытий в отношении этого типа соглашений. Изменения связаны с требованием добавить информацию для оценки влияния этих соглашений на обязательства и потоки денежных средств, а именно: а) порядок и условия соглашений; б) балансовую стоимость и соответствующую строку из отчета о финансовом положении обязательств, входящих в состав договоров; в) балансовая стоимость и соответствующая строка отчета о финансовом положении сумм, которые поставщик уже получил от финансирующей организации (финансового учреждения); г) временной диапазон условий оплаты по финансовым обязательствам по соглашениям о финансировании поставщиков и сопоставимые условия по финансовым обязательствам, которые не являются частью этих соглашений; д) характер и влияние неденежных изменений балансовой стоимости финансовых обязательств, которые являются частью соглашений о финансировании поставщиков. МСФО 7 добавлены требования по раскрытию оценки подверженности предприятия риску ликвидности и того, какое влияние прекращение соглашений может иметь на предприятие. Изменения применяются ретроспективно, с освобождением от нераскрытия информации за периоды, предшествующие дате начала периода, в котором изменения впервые применяются, а также в отношении определенного количественного раскрытия информации, относящегося к дате начала периода первоначального применения. Допускается более раннее применение. Руководство провело расследование и установило, что изменения не влияют на учетную политику, а также на стоимость, представление и классификацию отложенных налоговых активов и обязательств, возникающих в результате этих операций.

- Изменения к МСФО 16 «Аренда – Обязательства по аренде при продаже и обратной аренде» (вступают в силу для годовых периодов с 01.01.2024 г., приняты ЕК). Целью изменений является дальнейшее развитие требований к продавцу-арендатору при оценке обязательства по аренде в сделках продажа-обратная аренда. Они требуют, чтобы после даты начала аренды (даты поставки базового актива) продавец-арендатор определял арендные платежи и пересмотренные арендные платежи таким образом, чтобы не признавать прибыль или убыток, относящийся к праву пользования, принадлежащее ему. Изменения не распространяются на признание прибылей и убытков в связи с частичным или полным прекращением аренды. Изменения применяются ретроспективно и особенно сделки за продажа и обратен

лизинг, лизинговите такси включват депозити и такси, които не зависят от индекса или процента. Ранното прилагане е разрешено. Ръководството насочи проучването и определи, че обменът няма да окаже влияние върху висшата счетоводна политика и висшето ръководство, представени и класифицирани за забавяне на дадените активи и пасиви, произтичащи от естеството на операцията.

В связи с новыми стандартами, обменом стандартами и принятием интерпретации, которая была опубликована, но еще не вступила в силу в прошлом году, по состоянию на 1 января 2024 г. руководство пришло к выводу, что они не оказывают потенциального влияния на обмен Учетная политика и дружелюбие финансовой отчетности:

- Изменения в МСФО 21 Эффекты изменения обменных курсов: обменные курсы отсутствуют (действителен для годовых периодов с 01.01.2025 г., приняты ЕС). Эти изменения разъясняют и требуют от предприятий применять последовательный подход при определении: а) когда одна валюта конвертируема в другую, а когда нет, поскольку они вводят для этого определение. Одна валюта может считаться конвертируемой в другую, если организация может приобрести другую валюту в обычные сроки, включая обычные административные задержки и рыночный механизм, который позволяет операции по обмену валюты привести к юридическим правам и обязательствам. Если предприятие может получить лишь незначительную часть другой валюты на дату оценки для указанной цели, считается, что данная валюта не конвертируется в другую валюту; б) какой обменный курс применять, когда одна валюта неконвертируема в другую, с указанием двух механизмов: 1) первый - это использование наблюдаемого обменного курса - без дальнейших корректировок, например - наблюдаемого курса для другой цели или первого обмена курс, по которому может быть произведен обмен; 2) второй – за счет использования другой методики определения и оценки. (в) информацию, которую предприятие должно раскрывать, когда одна валюта не конвертируется в другую, чтобы дать возможность пользователям его финансовой отчетности понять, как это влияет на финансовые результаты, финансовое положение и движение денежных средств предприятия. Изменения применяются ретроспективно. Допускается более раннее применение.

- Изменения к МСФО 9 Финансовые инструменты и МСФО 7 Финансовые инструменты: Раскрытие информации – Договоры, относящиеся к электроэнергии из возобновляемых источников (вступают в силу для годовых периодов с 01.01.2026, не приняты ЕС). Поправки вводят требования к учету договоров на электроэнергию из возобновляемых источников, а именно: а) добавляют факторы и требования, которые организация должна учитывать при применении пункта 2.4 МСФО 9 при учете договоров на электроэнергию из возобновляемых источников с целью разъяснение, при каких обстоятельствах покупка электроэнергии может быть указана как собственное использование и можно получить освобождение от требований отчетности; б) добавлены требования по учету договоров на электроэнергию из возобновляемых источников как инструментов хеджирования; в) введение новых требований к раскрытию информации, которые позволят инвесторам понять влияние этих контрактов на финансовые результаты и потоки денежных средств предприятий, использующих такие договоры.

- Изменения в МСФО 9 Финансовые инструменты и МСФО 7 Финансовые инструменты: раскрытие информации – классификация и оценка финансовых инструментов (вступает в силу для годовых периодов с 01.01.2026 г., не принят ЕС). Изменения связаны с: а) уточнением даты первоначального признания и списания финансовых активов и обязательств и введением нового исключения для финансовых обязательств, урегулированных через электронную платежную систему; б) добавление дополнительных

указаний по оценке того, соответствует ли данный финансовый актив критерию «выплата только основной суммы долга и процентов (СПГЛ); (в) обновление информации о долевых инструментах, учитываемых по справедливой стоимости через прочий совокупный доход; и (г) добавление новых раскрытий для определенных инструментов с договорными условиями, которые могут изменить сроки или сумму договорных денежных потоков.

• Ежегодные усовершенствования, Часть 11 в: МСФО 1 Первое применение Международных стандартов финансовой отчетности, МСФО 7 Финансовые инструменты: раскрытие информации, руководство по внедрению МСФО 7 Финансовые инструменты: раскрытие информации, МСФО 9 Финансовые инструменты, МСФО 10. Консолидированная финансовая отчетность, МСФО 7 Отчет о движении денежных средств (вступает в силу для годовых периодов с 01.01.2026 г., не принят ЕС). Эти улучшения вносят частичные изменения в следующие стандарты: а) МСФО 1 – в требованиях к учету хеджирования организацией, впервые применяющей МСФО, с целью унификации терминологии между МСФО 1 и МСФО 9 в отношении учета хеджирования. В МСФО 1 термин заменен „условия“ с термином „критерии“ далее относятся к параграфам МСФО 9, касающимся учета хеджирования; б) МСФО 7 – в требованиях к раскрытию прибыли или убытка от списания. Поправка исправляет ссылку на пункт 27А в МСФО 7, который был удален из стандарта после вступления в силу МСФО 13 „Оценка справедливой стоимости“, и содержит новую ссылку на соответствующие пункты МСФО 13. Терминология "существенная информация, которая не была на основе данных наблюдаемого рынка" со „значительными неблагоприятными факторами“; в) Руководство по внедрению МСФО 7: - во „Ведении“ указано, что руководство не иллюстрирует все требования цитируемых пунктов МСФО 7; - при раскрытии отложенной разницы между справедливой стоимостью и ценой сделки при первоначальном признании финансовых инструментов исправлены несоответствия между пунктом НВ14 руководства и пунктом 28 МСФО 7, возникшие с вступлением в силу МСФО 13. ; - в раскрытии кредитного риска формулировка изменена для облегчения понимания текста; г) МСФО 9 – при списании обязательства по аренде – улучшения включают ссылку на пункт 3.3.3 МСФО 9, чтобы устранить потенциальную путаницу у арендатора, применяющего требования к списанию в стандарте; - в цене сделки – термин „цена сделки“ исключен из пункта 5.1.3 и Приложения А МСФО 9, как и в пункте 5.1.3. улучшения относятся к определению в МСФО 15, значение которого требуется в конкретном параграфе; е) МСФО 10 – Определение агентов де-факто – улучшения устраняют несоответствия между пунктами В73 и В74 МСФО 10, чтобы устранить потенциальную путаницу, связанную с определением того, действуют ли лица в качестве агентов де-факто; е) МСФО 7 – Метод затрат – улучшения устраняют этот термин „метода затраты“ из пункта 37 МСФО 7, поскольку этот термин больше не существует в качестве определения МСФО.

• МСФО 18 — Представление и раскрытие информации в финансовой отчетности (вступает в силу для годовых периодов с 01.01.2027 г., не принят ЕК). МСФО 18 заменяет МСФО 1 Представление финансовой отчетности. Требования МСФО 1, которые остались без изменений, были перенесены в МСФО 18 с несущественными исправлениями к отчетности или в МСФО 8 Учетная политика, изменения в бухгалтерских оценках и ошибках и МСФО 7 Финансовые инструменты: раскрытие информации, опять же с несущественными исправлениями к отчетности. Новый стандарт вносит несущественные изменения в МСФО 7 Отчет о движении денежных средств, МСФО 33 Чистая прибыль на акцию и МСФО 34 Промежуточная финансовая отчетность. МСФО 18 направлен на улучшение финансовой отчетности путем: а) добавления определенных категорий (операционная, инвестиционная и финансовая) и промежуточных итогов (операционная прибыль и прибыль до финансовых доходов и расходов и налогов на прибыль) в

отчет о прибылях и убытках, чтобы облегчить сопоставимость и сопоставимость финансовой информации; б) требование раскрытия в приложениях к финансовой отчетности определенных руководством показателей, связанных с отчетом о прибылях и убытках, в целях повышения прозрачности их расчета и получения представления о том, как руководство предприятия рассматривает свои финансовые показатели. результаты; в) введение новых принципов группировки (агрегирования и дезагрегирования) информации, определение требований к тому, должна ли информация быть представлена в составе компонентов (элементов) финансовой отчетности или в приложениях к ней. Предоставление принципов требуемого уровня детализации делает раскрытие информации более эффективным. Хотя МСФО 18 не повлияет на то, как предприятия рассчитывают свои финансовые результаты, стандарт внесет изменения в то, как они представляются и раскрываются.

- МСФО 19 — Дочерние компании без публичной отчетности: раскрытие информации (вступает в силу для годовых периодов с 01.01.2027 г., не принят ЕК). МСФО 19 позволяет дочерним компаниям, отвечающим критериям, предоставлять сокращенную информацию при применении МСФО в своей финансовой отчетности. Сокращенные требования МСФО 19 к раскрытию информации уравнивают потребность пользователей финансовой отчетности в информации с экономией средств, необходимой для подготовки полного раскрытия информации по МСФО дочерними компаниями, отвечающими критериям. МСФО 19 является добровольным стандартом для квалифицируемых дочерних компаний. Дочерняя компания соответствует критериям, если: отсутствует публичная отчетность; и имеет конечную или промежуточную материнскую организацию, которая готовит консолидированную финансовую отчетность, доступную для публичного использования и соответствующую требованиям МСФО.

- МСФО 10 (с поправками) Консолидированная финансовая отчетность и МСФО 28 (с поправками) Инвестиции в ассоциированные компании и совместные предприятия в отношении продаж или вкладов активов между инвестором и его ассоциированными компаниями или совместными предприятиями (с отсроченной датой вступления в силу, которая будет определена СМСС). Эти изменения направлены на изменение порядка учета продаж или вкладов активов между инвестором и его ассоциированными компаниями или совместными предприятиями. Они подтверждают, что порядок учета зависит от того, составляют ли проданные активы или внесенные неденежные активы по существу „бизнес“ в значении МСФО 3. Если эти активы в целом не соответствуют требованиям При определении „бизнеса“ инвестор признает прибыль или убыток в пределах процента, соответствующего доле других несвязанных инвесторов в ассоциированной компании или совместном предприятии. В случаях, когда активы продаются или вносятся неденежные активы, которые в совокупности составляют „бизнес“, инвестор полностью признает прибыль или убыток от сделки. Эти изменения будут применяться перспективно. СМСС отложила дату начала применения этих изменений на неопределенный срок.

Индивидуальная финансовая отчетность компании составляется на основе первоначальной стоимости, за исключением основных средств, инвестиционной недвижимости, финансовых активов в виде долговых ценных бумаг (облигаций) через прибыль или убыток и финансовых активов в виде капитальные вложения через прочий совокупный доход, которые оцениваются по переоцененной или справедливой стоимости.

Компания ведет бухгалтерский учет в болгарских левах (BGN), которые она принимает в качестве валюты отчетности для представления. Данные в индивидуальном финансовом отчете и приложениях к нему представлены в тысячах левов, если явно не указано иное.

Представление финансовой отчетности в соответствии с Международными стандартами финансовой отчетности требует от руководства составления наилучших **оценок**, оценок и разумных допущений, влияющих на отражаемую стоимость активов и обязательств, доходов и расходов, а также раскрытие информации об условной дебиторской задолженности и обязательствах. отчетную дату. Эти оценки, начисления и допущения основаны на информации, доступной на дату финансовой отчетности, поэтому будущие фактические результаты могут отличаться от них (поскольку в условиях финансового кризиса неопределенности более значительны). Статьи, которые связаны с более высокой степенью субъективного суждения или сложности, или где допущения и бухгалтерские оценки существенны для отдельной финансовой отчетности, раскрыты в *Приложении № 2.33, Приложение № 15 и Приложение № 17, Приложение № 20, Приложение № 27.*

2.2. Консолидированная финансовая отчетность компании

Компания начала процесс подготовки консолидированной годовой финансовой отчетности за 2024 г. в соответствии с МСФО, действующими на 2024 г., которая будет включать текущую индивидуальную годовую финансовую отчетность. В соответствии с запланированными сроками руководство ожидает, что консолидированная годовая финансовая отчетность будет одобрена к выпуску Советом директоров компании не позднее 30.04.2025 г., после чего отчет станет публично доступен третьим лицам.

2.3. Слияние „Вета Фарма” АД в „Софарма” АД

а) правовая форма настоев

Слияние „Вета Фарма” АД (конвертирующей компании) с „Софарма“ АД (Принимающей компании) было осуществлено через юридическую форму конверсии, регулируемую Коммерческим законом. Запись о слиянии была внесена в Коммерческий регистр Регистрационного агентства 02.09.2024 г.. В результате сделки все активы „Вета Фарма” АД переходят в „Софарма” АД, а „Вета Фарма” АД прекращает свое существование без ликвидации.

На 16.01.2024 г. между „Софарма” АД (Принимающая компания) и „Вета Фарма“ АД (Трансформирующаяся компания) был подписан договор о преобразовании путем слияния, который регламентирует порядок проведения преобразования. Справедливая цена акций компаний, участвующих в конвертации, была определена на основе общепринятых методов оценки, на основании которых был сформирован коэффициент обмена 0,22.

Договор конверсии и аудиторское заключение утверждены Общим собранием принимающей компании 09.08.2024 г..

Целью сделки по преобразованию двух компаний было:

- реструктуризация компаний группы Софарма с целью устранения дублирующей деятельности;
- сосредоточение усилий на производственной и коммерческой деятельности соответственно оптимизации административных расходов;

- повышение эффективности и достижение синергетического эффекта как для управления и осуществления производственной и коммерческой деятельности, так и для оптимизации затрат.

б) учетный метод учета вливаний

Для целей бухгалтерского учета за дату проведения инфузии принята дата 01.01.2024. Вот этот момент „Вета Фарма” АД было дочерней компания „Софарма” АД. и сделка рассматривается как реструктуризация деятельности двух компаний. Учет вливаний осуществлялся бухгалтерским путем с применением метода “совмещения долей”. Согласно требованиям и правилам данного метода деятельность и имущество компаний представлены в настоящей финансовой отчетности так, как если бы они всегда были едины с начала самого раннего периода, представленного в финансовой отчетности (01.01.2023 г.), независимо от юридические события и процедуры и их влияние на правовой статус и жизнь принимающей стороны и преобразователя все компания. Эффекты всех хозяйственных операций между принимающей и конвертирующей компанией, включая расчеты между ними, независимо от того, произошли ли они до или после даты реструктуризации, устраняются. Все разницы от операции по вливанию отражаются в составе собственного капитала - компонент „нераспределенная прибыль“ и компонент „Резерв переоценки основных средств“ (*Приложение № 43*).

2.4. Сравнительные данные

Компания обычно представляет сравнительную информацию в своей финансовой отчетности за предыдущий год.

При необходимости сравнительные данные реклассифицируются (и пересчитываются) для достижения сопоставимости с изменениями показателей в текущем году.

Сравнительная информация за 2023 г., представленная в отчете о финансовом состоянии, отчете о совокупном доходе и отчете о движении денежных средств компании, была подготовлена на основе объединенных данных отдельной годовой финансовой отчетности „Софарма“ АД (принимающая компания) и „Вета Фарма“ АД (трансформирующая компания) в связи о слиянием, осуществленным в соответствии с единой учетной политики и исключены внутренние расчеты, операции и платежи между ним. С отчетом о финансовом состоянии включает два сопоставимых периода – 31.12.2023 г. и 01.01.2023 г., поскольку объединение данных отчетов двух компаний приводит к показателям, существенно отличающимся по сравнению с отдельными показателями самой компании „Софарма“ АД для этих периоды (*Приложение № 43*).

Сравнительная информация за 2023 г. в отчете об изменениях в капитале также представляет собой агрегированные показатели остатков и изменений каждого компонента собственного капитала (акционерный капитал, резервы, нераспределенная прибыль) из отдельных отчетов принимающей и трансформирующей компании за 2023 г., независимо от того, что организационно-правовая форма присоединения осуществлена 02.09.2024 г..

Информация о составе составляющих капитала принимающего и преобразующего общества раскрыта в *Приложении № 29*.

2.5. Функциональная валюта и признание курсовых разниц

Функциональной и отчетной валютой представления индивидуальной финансовой отчетности компании является болгарский лев. С 01.07.1997 г., в соответствии с Законом о БНБ, лев зафиксирован к немецкой марке в соотношении 1 лв: 1 немецкая марка, а с введением евро в качестве официальной валюты Евросоюза - к евро в соотношение 1,95583 лв. : 1 евро.

При первоначальном признании операция в иностранной валюте отражается в функциональной валюте с применением обменного курса на момент операции или операции к сумме в иностранной валюте. Денежные средства, дебиторская задолженность и обязательства, как объекты денежно-кредитной отчетности, выраженные в иностранной валюте, отражаются в функциональной валюте с применением обменного курса, опубликованного БНБ на последний рабочий день соответствующего месяца. По состоянию на 31 декабря они оцениваются в болгарских левах по текущему обменному курсу БНБ.

Объекты неденежной отчетности в отчете о финансовом положении, первоначально выраженные в иностранной валюте, отражаются в функциональной валюте с применением исторического обменного курса на дату операции и впоследствии не переоцениваются по курсу закрытия.

Эффекты курсовых разниц, связанные с расчетами по операциям в иностранной валюте или отражением коммерческих операций в иностранной валюте по курсам, отличным от тех, по которым они были первоначально признаны, включаются в отчет о совокупном доходе (в составе прибыли) или убыток за год) на момент их возникновения учитываются как “прочие доходы/(убытки) от деятельности”(в составе прибыли или убытка за год) и представляются нетто.

2.6. Доход

Выручка по договорам с клиентами

Обычный доход компании получен от деятельности, раскрытой в *Приложении № 3.1.*

2.6.1. Признание выручки по договорам с покупателями

Доход компании все узнать, когда контроль на обещано в *контракте с клиентом* товары и/ или услуги все переведен на клиент. Контроль все передача на клиент в удовлетворение на обязательства для производительность к контракт через передача на обещанные товары и/ или производительность обещал услуги.

Оценка на договор с клиентом

Заклучен договор с клиентом только когда в Вход в действительности он : а) имеет коммерческий сущность и мотив, б) стороны являются это утвержден (устно, письменно или на основе “установленных и общепризнанных экономический практика”) и таковы преданный идее Да это выполнять, в) права на каждый страна можно идентифицировать и г) условия для оплата они могут Да быть идентифицировано и е) существует вероятность награда, из который компания есть верно в производительность обязательства ты для производительность, да быть получил. В оценка на собираемость все они берут данный все соответствующий факты и обстоятельства к сделка, в т.ч. прошлое опыт, обычный бизнес практики опубликованы правила и сделал заявления от страна на компания, залог и возможности для удовлетворение.

Договор на который кто-то от выше критерии все более не выполнено, при условии на новый оценка каждый сообщил период. Полученный награды к такой договор все признавать нравиться ответственность (*ответственность к договор*) в отчете для финансовый состояние, пока : а) все критерии для признание на договор с клиентом нет быть выполнено; б) компания выполнить обязательства ты для производительность

и получил целый или почти целый вознаграждение (которое нет при условии на восстановление); и/ или с) когда договор расторгается и получено вознаграждение нет при условии на восстановление.

В начальный оценка на контракты ты с клиентами компания делает дополнительный анализ и суждение ли два или более контракт должен Да быть рассмотрены в их комбинация и да быть приходилось нравиться один и соотв. ли обещанные товары и/ или услуги в каждый отдельный и/ или комбинированный договор должен Да быть приходилось нравиться либо и/ или более обязательства для реализация.

Каждый Обещание для передача на товары и/ или услуги, которые являются различные (сами к сам ты тоже в контексте на договор), се отчеты нравиться один обязательство для реализация.

Компания признает доход для каждый *в отдельности обязательство для производительность* на уровень *индивидуальный договор с клиентом* нравиться все анализировать тип, срок и условия для каждый специфический контракт. В контракты с похожий характеристики доход все признавать на кошелек база только если группировка они в кошельке нет бы там было существенный другой влияние на финансовые отчеты.

Когда в производительность на обязательства для производительность участвует другое (третье) лицо, компания определяет ли действует в качестве на главный или агент нравиться оценивает природа на обещание ты к клиент - да предоставил независимо указанный товары или услуги (принципал) или Да все Техника другой страна Да их предоставляет (агент). Компания является принципалом и признает доход нравиться брутто сумма на награда, если элементы управления обещанные товары и/ или услуги до Да их переведен к клиент. Однако если компания нет получает контроль на обещанные товары и/ или услуги и его обязательство является единственным Да организовать третий страна Да предоставил эти товары и/ или услуги, это компания является агентом и признает доход от сумма сделки на сеть сумма, которая сдерживаться для предоставил нравиться агент услуг.

2.6.2. Измерение / (оценка) доход к контракты с клиентами

Доход все мера вверх основа на указанный для каждый договор *цена на сделка*.

Цена на дело в размере на награда, из который компания надеется Да есть верно, кроме на суммы, собранные от имя третьего лица страны. В решимость на Цена на сделка, компания я беру данный условия на контракт и обычное дело ты коммерческий практики, в т.ч. Влияние на переменные оплата, доступность на существенный финансовый компонент, немонетарный сборы и сборы к оплате на клиент (если есть такой). В контракты с более от один обязан для производительность Цена на сделка все распределяет к каждый обязательство для производительность на база индивидуальные продажи Цены на каждый товары и/ или услуга определена к один от методы, разрешенные в МСФО 15, такие как приоритет все дает на метод из “наблюдаемых продажи цены”.

Изменение масштаба или цена (или и то, и другое) контракт все отчеты нравиться разделенный контракт и/ или нравиться часть от существующий контракт в зависимости от этот ли изменение связано с добавлением на товары и/ или услуги, которые являются различимы и от указанный для их цена. В зависимости от от это : а) модификация все отчеты нравиться разделенный контракт, если диапазон на контракт все расширяется из-за дополнение на товары и/ или услуги, которые являются различимы, а изменение договорных цена отражает индивидуальные продажи Цены на добавленные товары и/ или услуги; б) модификация все отчеты нравиться прекращение на существующий договор и заключение на новый договор (реализация в будущем) если оставшиеся товары и/ или услуги являются различимый от

переведен до модификация, но изменение в контракте цена нет отражает индивидуальные продажи Цены на добавленные товары и/ или услуги; в) модификация все отчеты нравиться часть от существующий контракт (накопительный отрегулировать), если оставшиеся товары и/ или услуги нет являются различимый от переведен до модификация и, следовательно, являются часть от один обязательство для производительность это согласованный частично.

2.6.3. Обязательства для производительность к контракты с клиентами

Продажи на производство

Продажи на оптовая на лекарственный вещества и лекарственные средства формы находятся в стране и за рубежом, а также к спецификация (технология) компания, а также спецификация (технология) клиент. Нравиться весь компания достигла к вывод, что оно работает нравиться главный в договоренности ты с клиентами, кроме если явно не разглашается что-то другое для определеннй транзакции, поэтому нравиться обычный компания элементы управления товары и/ или услуги до Да их переведен к клиент.

Продажи на производство к Спецификация на компания

В распродажа на производство к Спецификация на компания контроль все передача к клиент точно определеннй временнй момент.

В *продажи в стране* этот обычный с трансмиссией покончено на выход и физическое владение на ее на клиент, когда клиент может Да все заказы с товары, такие как управляет использование он их получает к существо все остались преимущества.

В *продажи за границу* решение для момент, в котором клиент получает контроль на производство та все делает на база на согласовано условия на распродажа согласно ИНКОТЕРМС.

Продажи на производство к спецификация на клиент

Для произведенная продукция к Спецификация на клиент, компания есть законодательные и договорные ограничение для перенаправление для другой использование (продажа на другой страна) и она здесь нет альтернатива использовать. Путь для передача на контроль в этих случаи все определяет конкретный для каждый договор с клиентом (уровень индивидуальный контракт). Для цель все определяет ли компания есть верно Да полученнй оплата для выполненнй к момент работа которая наименее Да это компенсирует для те, что сделаны затраты плюс разумнй маржа, в случае контракт быть прекращено из-за причины, разные от по умолчанию от страна на компания (юридическая осуществимый верно на оплата).

В случае для конкретнй договор компания *есть юридически осуществимый верно* на оплата, доход все признавать *текущий на погода*, нравиться для измерение на прогресс к договор (стадия на завершение) да использует *отчет о методе достигнуто результаты*. Вот этот метод определен нравиться Самый подходящий для измерение на прогресс, так что нравиться достигнуто Результаты лучшее описывать активность на компания к полнй удовлетворение на обязательство для реализация. Прогресс все меры *на база на произведено единицы относительно общий заказал от клиент*. Рейтинги для доходы, расходы и/ или степень на прогресс к полнй удовлетворение на обязательства все исправления в конце на каждый сообщил период, в т.ч. в изменять на обстоятельства и/ или вхождение на новые такой.

Каждый впоследствии поднимать или снижение на ожидаемые доход и/ или затраты все отражение в прибыли или убыток в периоде, в котором обстоятельства, которые привели к пересмотр, стать известнй на гид.

Если компания здесь нет юридически осуществимый верно на оплата, доход все признавать в точном определенный временный момент, когда контроль на проданный производство все переведен к клиент : с передачей на выход и физическое владение на ее на клиент (в продажи в стране) и согласно условия на распродажа согласно ИНКОТЕРМС (при продажи за границу).

Транспорт на проданный производство

Обычный в продажа за границу компания есть обязательство Да транспорты товары к согласованный пункт назначения, как транспорт все организовать от компания и ценность на транспорт все включает (рассчитывает) в продажу цена. В зависимости от от согласован с заказчиком условия обслуживание к транспорт может Да все выступает и после нравиться контроль на проданный вывод был перенесен на клиент. До момент на передача на контроль на Производство распродажа на продукт и услуга к транспорт все отчет нравиться *один обязательство для производительность*, поэтому нравиться являются часть от один интегрированный обслуживание.

Обслуживание к транспорт после передача на контроль на Производство все отчеты нравиться в *отдельности обязательство для производительность*, поэтому нравиться транспорт может Да все выполненный от другой поставщик (то есть заказчик) может Да все воспользоваться от проданный производство совместно с другими легкий доступный ресурсы) и сервис к транспорт нет изменить и не модификации к никто способ проданный производство. В этом случай, награда, из который компания надеется Да есть правильно (цена на сделка), се распределяет между отдельные обязательства для производительность на база индивидуальные их продажи цены. Человек продается цена на проданный производство все определяет в соответствии с текущий к Дата на сделка цена листья, и для обслуживание к транспорт человек продается цена все определяет примерно нравиться все использует метод затраты плюс маржа.

Для делает на обслуживание к транспорт все они используют транспорт компании - субподрядчики. Компания определила, что элементы управления конкретные услуги, прежде их Да быть предоставил на клиент и, следовательно, действует в качестве ты на директор, так что как : а) это носит главный ответственность, что услуги являются сделано и есть приемлемый для клиент (то есть компания носит ответственность для представление на обещание в контракте, независимо от ли сам компания выполняет услуги или помолвлен поставщик на услуги - третья страна, которая Да их выполнено; и б) это ведет переговоры Цена на услуги самостоятельно и без вмешательство от страна на клиент.

Доход от распродажа на транспорт услуга все признавать *текущий на погода*, как нравиться в этом нет необходимости выполненный к момент работа Да все повтори, если другой страна должен Да выполненный оставшийся часть от работа и, следовательно, клиент получает и потребляет выгоды одновременно с исполнением на услуга. Для измерение на прогресс к договор (стадия на завершение) да использует *метод, связанный с вложенным ресурсы*. Этот метод определен нравиться Самый подходящий для измерение на прогресс, так что нравиться лучшее описывает активность на компания к передача на контроль и удовлетворение на обязательства и соответственно наиболее точно отражает уровень на производительность на обязательства, насколько между усилия на компания (сделанная расходы) и трансфер на обслуживание к клиент существует прямой соединение. Прогресс все меры *на база на те, что сделаны затраты относительно обций запланированные затраты для производительность на контракт*.

Цена сделки в Словении для оплата

Продажи Цены являются зафиксированный к общий или клиент цена листья и являются определенным индивидуально для каждый специфический продукт. Обычный кредит срок от 30 до 270 дней. В некоторых случаи компания собирает короткий срок достижения от клиенту, которые не имеют существенный компонент на финансирование. Собравшиеся заранее платежи от клиент все присутствует в отчете для финансовый состояние нравиться обязательства к договоры с заказчиками.

Переменное вознаграждение

Переменная вознаграждение все включено в цену на сделка только настолько, насколько это много наверное, это здесь нет Да произошел существенный коррекция размера на признанный кумулятивно доход. Формы на переменная вознаграждение, применимо для компания включить :

- Скидки для объема : Ретроспектива коммерческий скидки, которые все предоставлять на клиент для достижение на заранее определенным ежемесячный, квартальный и/или годовой оборот, определяемый как единый порог и/или как схема прогрессивных бонусов. При оценке переменного вознаграждения компания определяет ожидаемый оборот клиента, используя метод наиболее вероятного значения. Предоставленные скидки засчитываются в счет сумм задолженности клиента.

- Защита цена : При продажах на болгарском рынке компания обязуется в случае снижения цен, наложенного государственным регулирующим органом, компенсировать покупателю и/или его клиентам продукцию, приобретенную компанией по более высокой цене., которые не были проданы конечным потребителям. Выплата этого вознаграждения зависит от политики правительства по регулированию цен на лекарственные средства и находится вне контроля компании.

- Компенсация скрытых дефектов : Покупатель может предъявлять претензии по скрытым дефектам (претензии по качеству) в течение всего срока годности реализуемого товара, который может составлять от одного до пяти лет. Представленные жалобы для качество все договариваться через обеспечение на новый подходящий товар или через восстановление на сумма, уплаченная клиентом. При определении размера компенсации по итогам отчетного периода за скрытые дефекты учитываются внедренная на предприятии система гарантии качества продукции и накопленный опыт.

- Штрафные санкции, подлежащие выплате клиенту : В случае неточного выполнения компанией договорных обязательств, как правило, в связи с несоблюдением оговоренного срока поставки. Они включаются в сделку по снижению цены только в случае высокой вероятности их оплаты. Опыт компании показывает, что исторически оговоренные условия соблюдались и у компании не возникало обязательств по уплате неустойки.

- Штрафы, подлежащие уплате клиентом : Переменное вознаграждение в виде штрафов за просрочку платежа со стороны клиента. Получение этих вознаграждений зависит от действий клиента и находится вне контроля компании. Они включаются в цену сделки только тогда, когда решена неопределенность в их получении.

Включение штрафных санкций (причитающихся клиенту и причитающихся ему) в цену сделки оценивается в каждом конкретном случае и подлежит пересмотру в конце каждого отчетного периода.

Ожидаемый переменная вознаграждение под форма на другой скидки, штрафы и компенсации все определяет и оценивается как база накопленный исторический торговый опыт с клиентами и так далее признает нравиться исправление в целях Цена к транзакция и, соответственно, на доход (как только

компонент “увеличение” или “уменьшение”) к степени, чтобы это много наверное, это здесь нет произошел существенный обеспечить регресс изменение размера на кумулятивно признанный выручка, в т.ч. из-за доступность на Пределы для оценка. Все последующий изменения в размере на переменная вознаграждение все признавать нравиться исправление на доход (как поднимать или уменьшиться) до Дата на изменение и/или разрешение на неопределенность. В конце на каждый сообщил период компания обновлено цена на транзакции, в том числе ли приблизительный оценка содержит ограничения, да что Да представлен истинный существующее и произошедшее через составление отчетов период обстоятельства. В оценка на переменная вознаграждение, компания использует метод на наиболее вероятно ценность. Заряженный, но неурегулированный к конец на составление отчетов период скидки для ВОЗ клиент все более здесь нет безоговорочно верно на получение, се подарок нравиться обязательство для восстановление в отчете для финансовый статус.

2.6.4. Затраты к контракты с клиентами

Нравиться затраты к контракты с клиентами компания лечит :

- дополнительные и непосредственно связанные с этим расходы, которые оно несет при заключении договора с клиентом и которые не возникли бы, если бы договор не был заключен и ожидает, что эти затраты будут возмещены в течение периода, превышающего двенадцать месяцев (*расходы на заключение договора с покупателем*) и

- затраты, которые компания несет при выполнении контракта с покупателем и которые непосредственно связаны с конкретным контрактом, помогают генерировать ресурсы для использования при выполнении самого контракта и, как ожидается, будут возмещены в течение периода, превышающего двенадцать месяцев. (*затраты на выполнение таких договоров*).

По своей обычной деятельности он был плотником. нет я беру на себя прямые и конкретно понесенные затраты для получение на договоры с клиентами и затраты для производительность на такой контракты, которые не бы произошло, если соответствующий контракты не бы заключил.

2.6.5. Остатки по договорам с клиентами

Коммерческая дебиторская задолженность и активы к договорам

Актив к договор это закон компания полученный награда взамен на товары или услуги, которые он передал на клиент, но который не является безусловным (начисление для беру). Если через передача на товары и/или обеспечение на услуги компания выполнить обязательство ты до клиент Да зарплаты соответствующий вознаграждение и/или до Оплата Да вставить причитающийся, актив к договор все признает для заработанное вознаграждение (которое находится в состоянии). Признанные ресурсы к договор все реклассифицировать нравиться коммерческий принимая, когда право на вознаграждение вставить безоговорочно. Право на вознаграждение все считает для безусловно, если единственный состояние для это, оплата на награда Да вставить срок истекает на определенный период от время.

Обязательства по договорам

В качестве обязательства по договору компания представляет полученные от клиента платежи и/или безусловное право на получение оплаты до исполнения ею своих обязательств по договору. Обязательства по договору признаются в качестве выручки, когда (или по мере) выполнения обязанностей к исполнению.

Активы и обязательства по договору представлены к прочей дебиторской и кредиторской задолженности в отчете о финансовом положении. Они включаются в группу оборотных активов при сроке

их погашения в пределах 12 месяцев или участвуют в обычном операционном цикле компании, а остальные - как внеоборотные. Активы и обязательства, возникающие из одного договора, отражаются в отчете о финансовом положении нетто, даже если они возникают в результате различных договорных обязательств по договору.

После первоначального признания торговая дебиторская задолженность и активы по договору проверяются на предмет обесценения. в соответствии с правилами МСФО 9 “*Финансовые инструменты*”.

2.6.6. Обязательства по возмещению расходов по договорам с клиентами

Обязательство по возврату средств включает в себя обязательство компании по возврату части или всего вознаграждения, полученного (или подлежащего получению) от клиента в соответствии с контракты с условиями для верно на вернуться - для ожидаемых ретроспективных оптовых скидок и/или компенсаций за качество. Первоначально обязательство по возмещению оценивается в сумме, на которую компания не ожидает иметь право и которую компания ожидает вернуть покупателю. В конце каждого отчетного периода компания обновляет оценку обязательств по возмещению соответственно цены сделки и признанного дохода.

Обязательства по возмещению расходов по контракты с покупателями представлены в разделе „Прочие текущие обязательства“ в отчете для финансовом положении.

Прочие доходы

Прочие доходы включают в себя реализованный доход от предоставленной инвестиционной недвижимости и основные средства, находящиеся в операционной аренде. Они представлены в отчете о совокупном доходе (в составе прибыли или убытка за год) по статье/статье “Доходы”.

2.7. Затраты

Расходы в компании признаются в момент их возникновения и на основе принципов начисления и сопоставимости, а также в той степени, в которой это не приведет к признанию активов/обязательств, которые не соответствуют определениям таковых согласно МСФО.

Расходы будущих периодов откладываются для признания в качестве текущих расходов за период, в течение которого выполняются контракты, к которым они относятся.

Убытки, возникающие в результате переоценки инвестиционного имущества до справедливой стоимости, отражаются в отчете о совокупном доходе (в составе прибыли или убытка за год) по строке “прочие доходы/(убытки) от деятельности”.

Убытки, возникающие в результате переоценки сельскохозяйственной продукции (акции желтой) при первоначальном признании по справедливой стоимости, отражаются в отчете о совокупном доходе (в составе прибыли или убытка за год) по строке “прочие доходы/(убытки) от активность”.

2.8. Финансовые доходы

Финансовые доход все включить в отчет для всеобъемлющий доход (в прибыли или потеря для год), когда встань и увидишь состоит из откуда : доход от интерес к предоставил кредиты и сроки депозиты, доходы от интерес к дебиторская задолженность к особенный контракты, доходы от интерес к дебиторская задолженность к контракты по назначению, дивиденды от капитальных вложений, нетто выгода от курсы

различия к кредиты в иностранных валюта, доход от предоставленных гарантий, доход от операции к урегулирование на долг, прибыль от переоценки до справедливой стоимости долгосрочных капитальных вложений, являющихся частью поэтапного приобретения дочерней компании. Процентные доходы по долговым ценным бумагам (облигациям), предназначенным для торговли; прибыль от операций с долговыми ценными бумагами, предназначенными для торговли.

Процентный доход все вычислить через приложение на эффективный процентная ставка процент на брутто баланс ценить на финансовые активы, кроме на финансовые активы, которые являются кредит амортизируется (Этап 3), для чего рассчитывается процентный доход все вычислить через приложение на эффективный процентная ставка процент на их обесцененный стоимость (т.е. валовая баланс стоимость, исправлено с обеспечение для потери).

Финансовые доход все подарок в отдельности от финансовые затраты на уход за лицом страна на сообщить для всеобъемлющий доход (в прибыли или потеря для год).

2.9. Финансовые затраты

Финансовые расходы все включить в отчет для всеобъемлющий доход (в прибыли или потеря для год), когда возник, как все указывать в отдельности от финансовые приди и поешь состоит из от : расходы для интерес как получено кредиты, расходы, связанные с выплатой дивидендов, процентные расходы по договорам лизинга, банковское дело сборы к кредиты и гарантии, нетто потеря от курсы различия к кредиты в иностранных валюты, девальвации комиссий по предоставленным гарантиям, резервов по договорам финансовых гарантий и девальвации предоставленных коммерческих кредитов.

Финансовые время идет все подарок в отдельности от финансовые доход на уход за лицом страна на сообщить для всеобъемлющий доход (в прибыли или потеря для год).

2.10. Основные средства

Основные средства, в т.ч. биологические активы (носители) представлены по переоцененной стоимости за вычетом накопленного износа и убытков от обесценения.

Первоначальное приобретение

При первоначальном приобретении материальные основные средства оцениваются по первоначальной стоимости (себестоимости), которая включает цену приобретения, таможенные пошлины и все другие прямые затраты, необходимые для приведения актива в рабочее состояние. Прямые затраты в основном включают в себя: затраты на подготовку площадки, первоначальные затраты на доставку и погрузочно-разгрузочные работы, затраты на установку, затраты на оплату труда лиц, связанных с проектом, невозвратные налоги, капитализированные процентные расходы по соответствующим активам и т. д.

В случае приобретения долгосрочных материальных активов на условиях отсрочки платежа цена приобретения эквивалентна текущей стоимости обязательства, дисконтированной исходя из процентной ставки по привлеченным предприятием кредитным ресурсам с аналогичным сроком погашения и целевым назначением..

Компания определила порог стоимости в 500 лв., ниже которого приобретенные активы, независимо от того, что они имеют характеристики долгосрочного актива, списываются как текущие расходы на момент их приобретения.

Последующая оценка

Подходом, выбранным компанией для последующей балансовой оценки материальных основных средств, является модель переоцененной стоимости согласно МСС 16 – переоцененная стоимость, уменьшенная на впоследствии начисленную амортизацию и накопленные убытки от обесценения.

Переоценка основных средств обычно проводится лицензированными оценщиками каждые 5 лет. Если их справедливая стоимость существенно меняется через более короткие промежутки времени, переоценка может проводиться чаще.

Последующие затраты

Затраты на ремонт и техническое обслуживание признаются текущими в том периоде, в котором они были понесены. Последующие затраты, понесенные в отношении основных средств, имеющих характер замены отдельных составных частей и агрегатов или реконструкции и реконструкции, капитализируются до балансовой стоимости соответствующего актива, а остаточный срок его полезного использования пересматривается по состоянию на дата капитализации. При этом неамортизированная часть замененных комплектующих списывается с балансовой стоимости основных средств и признается в составе текущих затрат на период реконструкции.

Методы амортизации

Компания использует линейный метод амортизации основных средств. Амортизация активов начинается тогда, когда они становятся доступными для использования. Земля (кроме земель с правом пользования) не амортизируется.

Срок полезного использования по группам активов учитывает физический износ, специфику оборудования, будущие цели использования и предполагаемое моральное устаревание.

Срок использования по группам активов следующий:

- для зданий – от 20 до 70 лет;
- для объектов и передающих устройств - от 5 лет до 30 лет;
- для машин и оборудования - от 6 лет до 3,5 лет;
- для компьютеров и мобильных устройств – от 2 лет до 5 лет;
- для серверов и систем - от 4 лет. до 18 лет;
- на транспортные средства - от 5 лет. до 13 лет;
- для товарно-материальных ценностей - от 3 лет до 13 лет;
- для прочих материальных активов - от 3 лет до 12 лет.
- для биологических активов (носителей) – от 10 до 12 лет.

Срок использования группами активов с правом пользования определяется следующим образом:

- для земель - от 4 до 5 лет;
- для зданий – от 2 лет до 10 лет;

- для объектов и передающих устройств - от 2 лет до 10 лет;
- на транспортные средства - от 2 лет. до 5 лет;
- для товарно-материальных ценностей - от 2 до 3 лет;

Установленные сроки полезного использования материальных основных средств пересматриваются в конце каждого отчетного периода и в случае существенных отклонений от будущих ожиданий на период использования основных средств корректируются перспективно.

Обесценение активов

Балансовая стоимость основных средств подлежит проверке на предмет обесценения в случае возникновения событий или изменений обстоятельств, указывающих на то, что балансовая стоимость может постоянно отличаться от их возмещаемой стоимости. Если имеются такие показатели, что оценочная возмещаемая стоимость ниже их балансовой стоимости, то последняя записывается рядом с возмещаемой суммой активов. Возмещаемая стоимость основных средств равна наибольшей из справедливой стоимости за вычетом затрат на продажу или ценности использования. Чтобы определить ценность использования активов, будущие денежные потоки дисконтируются до их текущей стоимости с использованием ставки дисконтирования до налогообложения, которая отражает текущие рыночные условия и оценки временной стоимости денег и рисков, характерных для рассматриваемого актива. Убытки от обесценения отражаются в отчете о совокупном доходе (в составе прибыли или убытка за год), если для актива не создан резерв по переоценке. Тогда обесценение осуществляется за счет этого резерва и отражается в отчете о совокупном доходе (по статьям прочих компонентов совокупного дохода), если только оно не превышает его сумму (резерва), а превышение включается в качестве расход в отчете о совокупном доходе (в составе прибыли или убытка за год).

Прибыли и убытки от продажи

Основные материальные активы списываются из отчета о финансовом положении тогда, когда они окончательно выведены из использования и от них не ожидается будущих экономических выгод или проданы, на дату перехода контроля к получателю актива. Прибыль или убытки от реализации отдельных активов из группы “основные средства” определяются путем сравнения возмещения, на которое компания ожидает иметь право (выручки от продажи), и балансовой стоимости актива на дату его получения получателем. получает над ним контроль. Они отражаются нетто в разделе “Прочие доходы/(убытки) от операционной деятельности, нетто” в отчете о совокупном доходе (в составе прибыли или убытка за год). Часть компонента резерва переоценки, относящаяся к проданному активу, переносится непосредственно в компонент нераспределенной прибыли отчета об изменениях в капитале.

2.11. Биологические активы и сельскохозяйственное производство

При первоначальном приобретении биологические активы (непроизводственные) оцениваются по цене приобретения (себестоимости), которая включает цену приобретения и все прямые затраты, необходимые для приведения актива в продуктивное состояние. К прямым затратам в основном относятся: затраты на подготовку и обработку земли, затраты на посадку, удобрение, полив и другие мероприятия, которые осуществляются в течение длительного периода времени (4-5 лет), в течение которых биологические активы (неплодородные) будут преобразованы в биологические активы (носители).

Сельскохозяйственная продукция (урожай желтой акации) оценивается по справедливой стоимости на дату приобретения урожая за вычетом затрат на продажу. Справедливая стоимость сельскохозяйственной продукции определяется с помощью независимого лицензированного оценщика.

Собранная сельскохозяйственная продукция – семена акации желтой представлена в товарной группе компании по строке “травы” и в дальнейшем оценивается в соответствии с требованиями МСС 2 “Инвентаризация”.

Прибыль или убыток от оценки сельскохозяйственной продукции по справедливой стоимости за вычетом затрат на реализацию признаются в отчете о совокупном доходе (в составе прибыли или убытка за год) в периоде возникновения и представляются по статье “Прочие доходы/убытки”. (убытки) от деятельности, нетто”.

2.12. Нематериальные активы

Репутация

Гудвилл представляет собой превышение цены приобретения (предоставленного вознаграждения) над справедливой стоимостью доли “Софарма” АД в чистых отличимых активах дочерних компаний („Българска роза – Севтополис“ АД, „Медика“ АД, „Юнифарм“ АД и „Биофарм Инжиниринг“ АД и „Вета фарма“ АД). на дату его приобретения (объединения бизнеса). Гудвил, образовавшийся в результате слияния дочерних компаний с материнской компанией, признается в отдельном отчете о финансовом положении материнской компании. Репутация отнесена к группе „нематериальные активы”.

Гудвилл оценивается по цене приобретения (себестоимости), определенной на дату фактического объединения бизнеса, за вычетом накопленных убытков от обесценения. Он не амортизируется. Подлежит ежегодной проверке на наличие признаков обесценения. Убытки от обесценения гудвила представлены в отдельном отчете о совокупном доходе (в составе прибыли или убытка за год) по статье „обесценение внеоборотных активов”.

Прочие нематериальные активы

Нематериальные активы представлены в финансовой отчетности по стоимости приобретения (себестоимости) за вычетом накопленной амортизации и убытков от обесценения. Компания применяет линейный метод амортизации нематериальных активов.

Срок использования по группам активов следующий:

- для программных продуктов – от 2 г. до 12 г.;
- для патентов и лицензий – от 2 г. до 10 г.;
- для товарных знаков – от 5 г. до 15 г.;
- разрешения на торговлю – 20 лет;
- для прочим нематериальным активам – от 5 г. до 15 г.

Балансовая стоимость нематериальных активов подлежит проверке на предмет обесценения в случае возникновения событий или изменений обстоятельств, указывающих на то, что балансовая

стоимость может превысить их возмещаемую стоимость. Затем обесценение включается как расход в отчет о совокупном доходе (в составе прибыли или убытка за год).

Нематериальные активы списываются из отчета о финансовом положении, когда они окончательно выведены из использования и от них не ожидается будущих экономических выгод или они проданы. к Дата на передача на контроль к получатель на активы. Прибыли или убытки от реализации отдельных активов из группы “нематериальные активы” определяются путем сравнения возмещения который компания надеется Да есть право (выручка от продажи) и балансовую стоимость актива на дату который получатель получает контроль на его. Они отражаются нетто в разделе “Прочие доходы/(убытки) от операционной деятельности, нетто” в отчете о совокупном доходе (в составе прибыли или убытка за год).

2.13. Инвестиционная недвижимость

Инвестиционная недвижимость – это недвижимость, которой компания долгосрочно владеет для получения дохода от аренды и/или для внутреннего увеличения ее стоимости. Они представлены в отчете о финансовом положении по справедливой стоимости (*Приложение 2.32*). Прибыли или убытки от изменения справедливой стоимости инвестиционной недвижимости отражаются в отчете о совокупном доходе (в составе прибыли или убытка за год) по статье “Прочие доходы/(убытки) от операционной деятельности, нетто” за период, в котором они были получены. возникнуть. Реализованный доход от инвестиционной недвижимости представлен в отчете о совокупном доходе (в составе прибыли или убытка за год) под заголовком “Доход”.

Инвестиционная недвижимость списывается из отчета о финансовом положении, когда она окончательно выведена из эксплуатации и от нее не ожидается будущих экономических выгод, или она продается. Дата на передача на контроль к получатель на активы. Прибыли или убытки от продажи отдельных активов из группы “инвестиционная недвижимость” определяются путем сравнения вознаграждения, который компания надеется Да есть право (выручка от продажи) и балансовую стоимость актива на дату, на которую получатель получает контроль на его. Они отражаются нетто в разделе “Прочие доходы/(убытки) от операционной деятельности, нетто” в отчете о совокупном доходе (в составе прибыли или убытка за год).

Переводы из группы “инвестиционная недвижимость” и в нее производятся при изменении функционального назначения и целей данного объекта недвижимости. В случае перевода из категории „инвестиционное имущество” в „имущество для использования в собственной деятельности” актив заносится в новую группу по установленной исторической цене, которая представляет собой его справедливую стоимость на дату перевода. И наоборот, при переводе из „недвижимости для собственного использования” в „инвестиционную недвижимость” актив оценивается по его справедливой стоимости на дату перевода, а разница от его балансовой стоимости представляется как компонент отчета о прибылях и убытках. совокупный доход (в составе прочих компонентов совокупного дохода) и отражается в составе „резерв переоценки основных средств” в отчете об изменении капитала.

2.14. Инвестиции в дочерние, ассоциированные и совместные предприятия

Долгосрочные инвестиции в форме акций и долей в дочерних, ассоциированных и совместных предприятиях представлены в финансовой отчетности по цене приобретения (себестоимости), которая

представляет собой справедливую стоимость уплаченного вознаграждения, включая прямые затраты на приобретение. приобретение инвестиций, за вычетом накопленной амортизации.

Инвестиции компании в дочерние, ассоциированные и совместные предприятия подлежат ежегодной проверке на предмет обесценения. При возникновении условий обесценения оно признается в отчете о совокупном доходе (в составе прибыли или убытка за год).

При покупке и продаже инвестиций в дочерние, ассоциированные и совместные предприятия применяется “дата заключения” сделки.

Дивидендный доход

Дивидендный доход, относящийся к долгосрочным инвестициям, в форме акций и долей участия в дочерних, ассоциированных и совместных предприятиях, признается в качестве текущих доходов и представляется в отчете о совокупном доходе (в составе прибыли или убытка за год) по статье пункт “Финансовые доходы”.

Списание инвестиций осуществляется в случае перехода вытекающих из них прав к другим лицам при возникновении для этого правовых оснований и при этом теряется контроль над экономической выгодой от соответствующего конкретного вида инвестиций. Прибыль/(убыток) от их реализации отражается в отчете о совокупном доходе (в составе прибыли или убытка за год).

2.15. Другие долгосрочный капитал вложения

Прочие долгосрочные капитальные вложения представляют собой производные финансовые активы в форме акций и долей капитала других компаний (миноритарное участие), удерживаемые с долгосрочной перспективой.

Первоначальная оценка

Изначально капитальные вложения все признавать к цена на приобретение, которое является справедливым ценить на награда, которая была платный, в т.ч. прямые затраты к приобретение на инвестиции (финансовые актив) (приложение № 2.26).

Все покупки и продажи долевых инвестиций признаются на “дату сделки” сделки, т.е. дата, когда компания обязуется купить или продать актив.

Последующая оценка

Капитальные вложения, принадлежащие обществу, впоследствии оцениваются по справедливой стоимости (Приложение № 2.32), установленной с участием независимого лицензированного оценщика.

Эффекты последующей переоценки до справедливой стоимости представлены в отдельном компоненте отчета о совокупном доходе (в других компонентах совокупного дохода) и соотв. в резерв финансовых активов, оцениваемых по справедливой стоимости через прочий совокупный доход.

Эти эффекты переносятся в состав нераспределенной прибыли при выбытии (продаже) соответствующих инвестиций.

Дивидендный доход

Дивидендный доход, относящийся к долгосрочным капитальным вложениям, представляющим акции других компаний (неконтролирующая доля участия), признается текущим доходом и представляется

в отчете о совокупном доходе (в составе прибыли или убытка за год) по статье “финансовые доходы”. доход”.

При списании акций в связи с продажей используется метод средневзвешенной цены: определенный к концу на месяц, в котором все выполняет списание.

2.16. Запасы

Запасы оцениваются в финансовой отчетности следующим образом:

- сырье, материалы и товары - по наименьшей из следующих величин : цены поставки (себестоимости) и чистой стоимости реализации;
- готовая продукция, полуфабрикаты и незавершенное производство - наименьшее из: себестоимости производства и чистой стоимости реализации;
- сельскохозяйственная продукция – по наименьшей из справедливой стоимости при первоначальном приобретении и чистой стоимости реализации.

Затраты, понесенные по приведению товарно-материальных запасов в текущее состояние и местонахождение, включаются в цену приобретения (себестоимость) следующим образом

- сырье, материалы и товары – все расходы по доставке, включающие в себя закупочную цену, ввозные пошлины и налоги, транспортные расходы, невозвратные налоги и другие затраты, способствующие приведению материалов и товаров в готовый к использованию/продажный вид.;

- готовая продукция, полуфабрикаты и незавершенное производство - все необходимые производственные затраты, формирующие себестоимость продукции, включая прямые затраты материалов и труда и вычитаемую часть общепроизводственных затрат (переменных и постоянных), за исключением управленческих расходов, обменных курсовые разницы и стоимость привлеченных финансовых ресурсов. Включение условных Постоянные общепроизводственные затраты в себестоимости изготовленной готовой продукции, полуфабрикатов и незавершенного производства осуществляются исходя из нормальной мощности, определяемой исходя из обычного среднего сохраняемого объема, подтвержденного планом производства. Выбранной базой для их распределения на уровне отдельной продукции является норма человеко-часов персонала, непосредственно занятого в производстве конкретной продукции.

Компания применяет в качестве текущей оценки “нормативную себестоимость продукции” в отношении готовой продукции, полуфабрикатов и незавершенного производства и соответственно “нормативную стоимость доставки “- для основного сырья и материалов для производства.

В конце каждого отчетного периода руководство проводит анализ факторов, приведших к образованию отклонений по: а) поставкам сырья и материалов для производства - путем сравнения фактических и нормативных затрат на доставку и б) производству готовой продукции., полуфабрикатов и незавершенных изделий - путем сравнения фактических и нормативных затрат на производство. При необходимости вносятся корректировки в оценку имеющихся материальных запасов в финансовой отчетности. На основании исследований надлежащей практики отчетности в фармацевтической отрасли приняты пороги существенности для: а) отклонения поставок сырья и материалов для производства - до 2% и б) производственного отклонения - до 1,5%, в пределах которая, текущая оценка имеющихся конечных запасов сырья, готовой продукции и незавершенного производства не корректируется для целей бухгалтерской отчетности (*приложение № 2.33*).

Непроизводственные запасы и запасы, связанные с производством ветеринарных вакцин, списываются по мере их использования (инвестирование и продажа) методом средневзвешенной стоимости (себестоимости).

Чистая стоимость реализации представляет собой расчетную цену продажи актива в ходе обычной деятельности за вычетом расчетных затрат на коммерческое завершение этого актива и расчетных затрат на реализацию.

2.17. Торговая дебиторская задолженность

Коммерческие дебиторская задолженность представлять безоговорочно верно на компания Да полученный вознаграждение к контракты с клиентами и др. контрагентов (т.е. он связан только с истечением срока действия на время до выплата на награда).

Изначально оценка

Коммерческие дебиторская задолженность все представить и сообщить изначально к справедливый ценить на база цена на транзакция, которая значение обычное равный на счет их значение, кроме если их содержать существенный финансист компонент, который нет все сборы дополнительно. С Вот этот случай их все признавать к текущий их значение, указанное в скидка норма по размеру на процентная ставка процент, оцененный для присущий на заказчик- должник.

Следующий оценка

Компания держать коммерческие дебиторская задолженность только с целью встреча на договорной денежный потоки и они оценивает впоследствии к обесцененный значение, уменьшенное на размер на накоплено амортизация для кредит потерялся. (Приложение № 2.26).

Амортизация

Компания применяется модель на ожидаемые кредит потерянный для целый срок на все коммерческий дебиторская задолженность с использованием упрощения подход разрешен из МСФО 9 и далее база матрица модель для процент на потеря (Приложение № 2.26 и Приложение № 2.33).

Амортизация на дебиторская задолженность все сборы и сообщает через соответствующий корреспондент корректирующий счет для каждый разновидность принимая к статья “прочие эксплуатационные расходы” на уход за лицом страна на Отчет для всеобъемлющий доход (в прибыли или потеря для год).

2.18. Предоставленные процентные кредиты и другие финансовые ресурсы

Все кредиты и другие предоставленные финансовые ресурсы первоначально представлены по цене приобретения (номинальной сумме), которая принимается за справедливую стоимость сделки за вычетом прямых затрат, связанных с этими кредитами и предоставленными ресурсами. После первоначального признания процентные кредиты и другие предоставленные ресурсы впоследствии оцениваются и представляются в отчете о финансовом положении по амортизированной стоимости, определенной с применением метода эффективной процентной ставки. Они являются классифицировано в этом группа как нравиться бизнес модель на компания является единственной целью встреча на договорной денежный

потоки на основная сумма и проценты. Амортизированная стоимость рассчитывается с учетом всех видов сборов, комиссий и других сумм, связанных с данными кредитами. Прибыли и убытки признаются в отчете о совокупном доходе (в составе прибыли или убытка за год) как финансовые доходы (проценты) или расходы в течение периода амортизации или при погашении, списании или уменьшении дебиторской задолженности.

Процентные доходы признаются соответственно со стадией, на которой соответствующий кредит или другая дебиторская задолженность классифицируется в соответствии с предоставленным финансовым ресурсом на основе метода эффективной процентной ставки.

Процентный кредиты и другие предоставил финансовый Ресурсы все классифицировать нравиться текущий, кроме для часть от их, для который компания есть безоговорочно верно Да Техника обязательство ты вовремя более 12 месяцев от конец на составление отчетов период (*Приложение № 2.26*).

2.19. Денежные средства и их эквиваленты

Деньги средства включать кассиры акции и акции к оплата счета и наличные эквиваленты - вклады в банках с первоначальным зрелость к три месяца и средства на депозиты с более длительным сроком действия зрелость, которая являются свободно доступный для компания в соответствии с условия на договоренности с банками к время на депозит.

Следующий оценка

Деньги средства и их эквиваленты в банках все подарок впоследствии к обесцененный ценить уменьшилось с накопленный амортизация для ожидал кредит потерянный (*Приложение № 2.26*).

Для цели на подготовка на Отчет для денежный потоки :

- денежный квитанции от клиенту и деньги платежи к поставщики являются представлен брутто, включая ДДС (20%);
- интерес к полученный инвестиции кредиты все включать нравиться платежи для финансовый деятельность и проценты, связанные с обслуживанием кредитов текущий деятельность (для оборот значит), се включить в оперативную деятельность;
- проценты, полученные по депозитам в банках, включаются в состав потоков денежных средств от инвестиционной деятельности;
- ДДС, уплаченный за покупки на долгоиграющий ресурсы от иностранный поставщики все указывает на то на позиция “оплачиваемая налоги “, и в доставка на долгоиграющий ресурсы от страна все указывает на то на позиции “приобретение основных средств “, “приобретение нематериальных активов”и “покупка инвестиционной недвижимости”денежный потоки от инвестиции деятельность;
- поступления и платежи от и до овердрафты являются отображается сеть от компания;
- постоянно заблокированные денежный средства более 3 месяцев нет видишь обращаться нравиться денежный средства и их эквиваленты;
- доходы к контракты для факторинг все подарок к денежный потоки от финансовый деятельность.

2.20. Коммерческие и другие обязательства

Коммерческие и другие текущий обязательства в отчете для финансово состояние все подарок к Значение на оригинальные счета-фактуры (цена на приобретение), которое все принимает для

справедливый ценить на сделка будет быть оплата в будущем против полученный товары и услуги. В случаях на перенесено платежи над обычный кредит срок, в ВОЗ не предоставлено кроме того оплата на интерес или интерес существенно все отличается от обычный рынок процентная ставка проценты, обязательства все ценить изначально к их справедливый ценить на база текущий их ценить в скидка норма, присущая для компанией, а впоследствии - обесцененный значение (*Приложение № 2.26*).

2.21. Процентные кредиты и другие привлеченные финансовые ресурсы

В отчете о финансовом положении все кредиты и прочие заемные финансовые ресурсы первоначально представлены по цене приобретения (номинальной сумме), которая, как предполагается, равна справедливой стоимости поступлений от сделки за вычетом прямых затрат, связанных с этими кредитами и заемными ресурсами. После первоначального признания процентные кредиты и прочие заемные ресурсы впоследствии оцениваются и представляются в отчете о финансовом положении по амортизированной стоимости, определенной с применением метода эффективной процентной ставки. Амортизированная стоимость рассчитывается с учетом всех видов сборов, комиссий и других затрат, в т.ч. скидки или премии, связанные с этими кредитами. Прибыли и убытки признаются в отчете о совокупном доходе (в составе прибыли или убытка за год) как финансовые доходы или финансовые расходы (проценты) в течение периода амортизации или при списании или уменьшении обязательств (*приложение № 2.26*).

Процентные расходы признаются в течение срока действия финансового инструмента на основе метода эффективной процентной ставки.

Процентный кредиты и другие привлеченный финансовый Ресурсы все классифицировать нравиться текущий, кроме для часть от их, для который компания есть безоговорочно верно Техника обязательство ты вовремя более 12 месяцев от конец на составление отчетов период.

2.22. Капитализация затрат по кредитам

Затраты по займам, которые непосредственно связаны с приобретением, строительством или производством соответствующего /соответствующего требованиям/ актива, капитализируются как часть стоимости этого актива. Квалифицируемый /соответствующий/ актив – это актив, которому обязательно требуется не менее 12-месячного периода времени, чтобы он был готов к использованию по назначению или продаже.

Сумма затрат по займам, которая может быть капитализирована в стоимость приемлемого /квалифицированного/актива, определяется ставкой капитализации /ставка/. Коэффициент капитализации представляет собой средневзвешенное значение затрат по займам, примененное к кредитам компании, непогашенным в течение периода, исключая кредиты, выданные специально с целью приобретения квалифицируемого / квалифицированного / актива.

Капитализация затрат по займам как часть стоимости квалифицируемого /квалифицируемого/актива начинается, когда выполняются следующие условия: затраты на актив понесены, затраты по займам понесены и деятельность, необходимая для подготовки актива к использованию по назначению, продолжается. или продажа.

Затраты по займам также уменьшаются за счет любого инвестиционного дохода от временного инвестирования средств по этим кредитам.

2.23. Лизинг

Лизингополучатель

Договор представляет собой аренду или содержит элементы аренды, если в силу этого договора право контролировать использование актива в течение определенного периода времени передается за вознаграждение.

Компания приняла решение учитывать все арендные платежи по краткосрочным договорам (до 12 месяцев) как текущие затраты линейным методом в течение срока действия договора.

Изначально оценка

На дату начала аренды (день, когда базовый актив становится доступным для использования) арендатор признает актив в форме права пользования и обязательство по аренде.

Цена приобретения актива в форме права пользования включает в себя:

- сумму первоначальной оценки обязательства по аренде;
- арендные платежи, произведенные на дату начала аренды или до нее, за вычетом полученных льгот по аренде;
- первоначальные прямые затраты арендатора;
- резерв на покрытие затрат, связанных с демонтажем и перемещением актива.

Компания амортизирует активы в форме права пользования линейным методом в течение более короткого из сроков их полезного использования и срока аренды.

Активы в форме права пользования отражаются в отчете о финансовом положении по строке „Основные средства”, а их амортизация – в отчете о совокупном доходе по строке „Расходы на амортизацию”.

Обязательства по аренде включают чистую приведенную стоимость следующих арендных платежей:

- фиксированные платежи за вычетом льгот по аренде;
- переменные арендные платежи, зависящие от индексов или ставок;
- цена исполнения опциона на покупку, если существует достаточная уверенность в том, что компания исполнит этот опцион;
- выплаты штрафов за расторжение договора аренды;
- гарантии остаточной стоимости.

Арендные платежи дисконтируются по процентной ставке, предусмотренной договором, если она может быть непосредственно определена, или по дифференцированной процентной ставке компании, отражающей процентную ставку, которая была бы применима при привлечении средств на аналогичный период времени с аналогичным обеспечением. и аналогичные экономические условия.

Арендные платежи содержат в определенном соотношении финансовые расходы (проценты) и вычитаемую часть обязательства по аренде (основную сумму долга). Финансовые расходы периодически отражаются в отчете о совокупном доходе в течение срока аренды, чтобы обеспечить постоянную процентную ставку на оставшуюся непогашенную основную сумму обязательства по аренде.

Следующий оценка

Компания решила применить модель затрат ко всем своим активам в форме права пользования. Они представлены по стоимости приобретения за вычетом накопленной амортизации, убытков от обесценения и корректировок. в связи с переоценками и корректировками обязательств по аренде.

Впоследствии компания оценивает обязательство по аренде как:

- увеличивается Баланс ценность, для Да отраженный заряженный интерес;
- уменьшается Баланс ценность, для Да отраженный выполненный лизинг платежи;
- переоценить Баланс ценить на обязательства, за Да отраженный переоценки или перемены на лизинговый контракт.

Отчетность по переоценке стоимости аренды и изменениям в ней

В результате переоценки арендатор признает сумму переоценки обязательства по аренде как корректировку актива в форме права пользования. Если балансовая стоимость актива ниже, оставшаяся сумма переоценки признается в составе прибыли или убытка.

Арендатор учитывает поправку к договору аренды как отдельный договор аренды, если:

- поправка увеличивается диапазон на лизинговый контракт, как добавляет новое право на использование “из один или более дополнительный базовый активы; и
- награда к лизинговый договор все увеличивается с сумма, соразмерная с независимый цена для увеличение масштабов и, в конечном итоге, исправления, отражающие обстоятельства к конкретный контракт.

Платежи, относящиеся к краткосрочной аренде и договорам, в которых базовый актив имеет низкую стоимость, а также переменные арендные платежи, которые не включены в оценку обязательства по аренде, признаются непосредственно как текущие расходы в отчете о совокупном доходе. линейным методом на период аренды.

Арендодатель

Финансовая аренда, при которой значительная часть всех рисков и экономических выгод, возникающих в результате владения активом по договору финансовой аренды, передается за пределы компании, списывается из состава активов арендодателя при передаче актива в собственность. арендатору и представляется в отчете о финансовом положении как дебиторская задолженность по стоимости, равной чистым инвестициям в аренду. Чистые инвестиции в аренду представляют собой разницу между суммой минимальных арендных платежей по финансовой аренде и негарантированной остаточной стоимостью, относимой арендодателю, и незаработанным финансовым доходом.

Разница между балансовой стоимостью арендованного актива и его непосредственной (справедливой продажной) стоимостью признается в отчете о совокупном доходе (в составе прибыли или убытка за год) на дату начала аренды (при передаче актива) как доход от продажи активов.

Признание полученного финансового дохода в качестве текущего процентного дохода основано на применении метода эффективной процентной ставки.

При операционной аренде арендодатель продолжает Да владеет существенный часть от все риски и экономическая преимущества от собственность на данный актив. Из-за этот Вот этот активный

продолжается быть включенным в состав на его имущество, машины и оборудование нравиться амортизация его для Период все включает в себя текущий затраты на арендодатель.

Доход от аренда от оперативный лизинг все признает на база на линейный метод в продолжении на последний срок на подходящий лизинг. Изначально те, что сделаны прямой затраты в отношение к переговорам и урегулированию на оперативный лизинг, SE они добавляют к Баланс ценить на преданный активы и се признавать на база на линейный метод в продолжении на последний срок на аренда.

2.24. Пенсионные и иные обязательства перед персоналом согласно социально-трудовому законодательству

Трудовые и страховые отношения с работниками компании основаны на положениях Трудового кодекса и положениях действующего страхового законодательства Болгарии.

Краткосрочный доход

Краткосрочный доход работающего персонала в виде вознаграждения, премий и социальных льгот и пособий (необходимых выплатить в течение 12 месяцев после окончания периода, в течение которого персонал работал у него или выполнял необходимые условия), признается расходы в отчете о совокупном доходе (в составе прибыли или убытка за год), за исключением случаев, когда МСФО требует капитализации этой суммы в себестоимость конкретного актива за период, в котором выполняются работы, и/или требования для получения они погашаются, и как текущие обязательства (после вычета всех уже уплаченных сумм и причитающихся вычетов) в размере их недисконтированной суммы.

На дату составления каждого финансового отчета компания оценивает сумму ожидаемых накопленных расходов на компенсируемые отпуска, которые, как ожидается, будут выплачены в результате неиспользованного накопленного отпуска. Оценка включает примерную оценку сумм самих вознаграждений и отчислений на обязательное социальное и медицинское страхование, которые работодатель должен по этим суммам.

Роялти и бонусные программы

Согласно Уставу общества и по решению Общего собрания акционеров исполнительный директор имеет право на получение единовременного вознаграждения (премии) в размере до 1% от чистой прибыли общества, а также как быть уполномоченным определять круг работников, среди которых будет распределяться в качестве премии денежная сумма в размере до 2% от стоимости чистой прибыли общества за каждый календарный год. Когда определенную часть необходимо отложить на срок более 12 месяцев, эта часть оценивается по ее текущей стоимости на дату составления финансовой отчетности и указывается в составе долгосрочных обязательств в отчете о финансовом положении, статья “Обязательства” персонала”.

Долгосрочный пенсионный доход

Планы с установленными взносами

Основным обязательством компании как работодателя в Болгарии является осуществление обязательного страхования своего наемного персонала в фонд „Пенсионное”, дополнительное обязательное пенсионное страхование (ДЗПО), фонд “Общая болезнь и материнство” (ОЗМ), „По безработице”. фонд „Трудовая страхования и профессиональных заболеваний”(ТЗПБ), фонд „Гарантийные претензии рабочих

и служащих” (ГВРС) и медицинское страхование. Размеры страховых взносов ежегодно утверждаются Законом о бюджете Службы общественного здравоохранения и Законом о бюджете Национальной кассы медицинского страхования на соответствующий год. Взносы распределяются между работодателем и застрахованным лицом в соответствии с правилами Кодекса социального страхования (КСО).

Эти пенсионные планы социального обеспечения, которыми управляет компания в качестве работодателя, представляют собой планы с установленными взносами. При них работодатель ежемесячно уплачивает определенные взносы в государственный фонд “Пенсии”, фонд “ОЗМ”, фонд “Безработица”, фонд “ТЗПБ”, а также в универсальные и профессиональные пенсионные фонды – исходя из установленных законом процентов. и не существует юридического или конструктивного обязательства платить дополнительные будущие взносы в фонды в случаях, когда у них нет достаточных средств для выплаты соответствующим лицам сумм, заработанных ими в течение периода их трудового стажа. Обязанности в отношении медицинского страхования аналогичны.

Компания не имеет созданного и действующего частного фонда добровольного страхования.

Взносы, подлежащие уплате компанией по планам с установленными взносами на социальное обеспечение и медицинское страхование, признаются в качестве текущих расходов в отчете о совокупном доходе (в составе прибыли или убытка), за исключением случаев, когда МСФО требует, чтобы эта сумма была капитализирована в стоимость конкретного актива. и как текущие обязательства в недисконтированной сумме вместе со сроком трудоустройства и начислением соответствующих доходов работающих лиц, с доходами которых связаны взносы.

Планы с установленными льготами

Согласно Трудовому кодексу, компания в качестве работодателя в Болгарии обязана выплачивать работникам компенсацию по достижении пенсионного возраста, которая, в зависимости от стажа работы в компании, может варьироваться от 2 до 6 брутто. заработная плата на день прекращения трудовых отношений. По своей природе эти схемы представляют собой необеспеченные планы с установленными выплатами.

Расчет суммы этих обязательств требует участия квалифицированных актуариев, чтобы иметь возможность определить их текущую стоимость на дату финансовой отчетности, на которую они представлены в отчете о финансовом положении, и соответственно изменение их стоимости. стоимость представлена в отчете о совокупном доходе, например: а) текущие и прошлые затраты на услуги, процентные расходы, а также последствия увольнений и расчетов признаются немедленно, в том периоде, в котором они возникли, и представляются в составе текущей прибыли или убытка, согласно заголовку “Расходы на персонал”, и б) последствия последующих оценок обязательств, которые по существу представляют собой актуарные прибыли и убытки, признаются немедленно, в том периоде, в котором они возникли, и представляются в составе других компонентов совокупного дохода, как статью “Последующие оценки пенсионных планов с установленными выплатами”. Актуарные прибыли и убытки возникают в результате изменений в актуарных допущениях и опыте.

На дату каждого годового финансового отчета компания назначает сертифицированных актуариев, которые публикуют отчет со своими расчетами относительно ее долгосрочных обязательств перед персоналом по пенсионным выплатам. Для этой цели применяется кредитный метод оценочных единиц. Текущая стоимость обязательства по пенсионным планам с установленными выплатами рассчитывается

путем дисконтирования будущих денежных потоков, которые, как ожидается, будут выплачены в течение срока погашения этого обязательства, и использования процентных ставок государственных долгосрочных облигаций с аналогичным сроком, котируемых в Болгарии, где оно осуществляет свою деятельность. и сама компания.

Платежи, основанные на акциях

Выплаты, основанные на акциях, работникам и другим лицам, предоставляющим аналогичные услуги, оцениваются по справедливой стоимости долевых инструментов на дату предоставления. Для вознаграждений, основанных на акциях, с непереходными условиями, справедливая стоимость выплат, основанных на акциях, на дату предоставления оценивается с учетом этих условий, и не существует существенных различий между ожидаемыми и фактическими результатами.

Доход при выходе

Согласно местным положениям трудового и страхового законодательства Болгарии, компания как работодатель обязана выплачивать определенные виды пособий при расторжении трудового договора до выхода на пенсию.

Общество признает обязательства перед персоналом по льготам при увольнении до достижения пенсионного возраста, когда продемонстрировано обязательное обязательство на основании публично объявленного плана, в том числе по реструктуризации, расторгнуть трудовой договор с соответствующими лицами без возможности расторжения трудового договора с соответствующими лицами. аннуляции или при официальной выдаче документов на добровольный выезд. Выходные пособия, подлежащие выплате в течение 12 месяцев, дисконтируются и отражаются в отчете о финансовом положении по приведенной стоимости.

2.25. Акционерный капитал и резервы

Компания является акционерным обществом и обязана зарегистрировать в Коммерческом регистре определенную сумму **акционерного капитала**, которая будет служить обеспечением требований кредиторов компании. Акционеры несут ответственность по обязательствам общества в пределах размера своей доли в капитале и могут требовать возврата этого пакета только в рамках процедуры ликвидации или банкротства. Компания сообщает о своем уставном капитале по номинальной стоимости акций, зарегистрированных в суде.

Согласно требованиям Коммерческого закона и устава, компания обязана сформировать резервный **“резервный фонд”**, поскольку источниками фонда могут быть:

- не менее одной десятой части прибыли, которая распределяется до достижения средствами фонда одной десятой части уставного капитала или большей части, определяемой решением общего собрания акционеров;
- средства, полученные сверх номинальной стоимости акций при их выпуске (премиальный резерв);
- другие источники, предусмотренные решением Генеральной Ассамблеи.

Средства фонда могут быть использованы только для покрытия годовых убытков и убытков прошлых лет. Когда средства в фонде достигают минимальной суммы, определенной в уставе, средства, превышающие эту сумму, могут быть использованы для увеличения уставного капитала.

Выкупленные собственные акции отражаются в отчете о финансовом положении по первоначальной стоимости (цене приобретения), а собственный капитал компании уменьшается на их стоимость. Прибыль или убытки от продажи выкупленных собственных акций отражаются за счет нераспределенной прибыли и отражаются непосредственно в капитале компании в составе компонента “нераспределенная прибыль”.

Резерв по переоценке основных средств формируется за счет:

- положительная разница между балансовой стоимостью основных средств и их справедливой стоимостью на дату каждой переоценки; и
- положительная разница между балансовой стоимостью объектов недвижимости, отраженных в группе “недвижимость для собственного использования”, и их справедливой стоимостью на дату их перевода в группу “инвестиционная недвижимость”.

Влияние отложенных налогов на резерв переоценки отражается непосредственно за счет этого резерва.

Резерв по переоценке переносится в состав нераспределенной прибыли при списании активов из отчета о финансовом положении или полной амортизации.

Резерв по переоценке покрывает обесценение активов, к которым он относится. Его можно использовать при реализации дивидендной и капитальной политики компании только после перевода ее в составляющую “нераспределенная прибыль”.

Резерв к финансовый ресурсы к справедливый ценить через другой всесторонний доход формируется от эффекты от оценка к справедливый ценить на другие долгосрочный капитал инвестиции. В отказаться от подписки на эти инвестиции, сформированные бронировать переносится в компонент “нераспределенная прибыль”.

Остальные компоненты капитала представляют собой резерв для выпущенных warrants, который формируется за счет разницы между стоимостью выпуска подписанных warrants и транзакционными издержками, связанными с выпуском. Warrants выпускаются и подписываются по фиксированной цене, выраженной в левах, и дают будущие права на конвертацию в фиксированное количество обыкновенных, дематериализованных, именных, свободно передаваемых акций компании, поэтому они классифицируются как долевые инструменты.

2.26. Финансовые инструменты

Финансовый каждый является инструментом контракт, который рождает в то же время как финансовый актив в одном предприятия, а также финансовые пассивный или инструмент на собственный капитал в другом предприятие.

Финансовый ресурсы

Изначально признание, классификация и оценка

В оригинал их признание финансовые ресурсы все классифицируется на три группы, по мнению ВОЗ их как результат все ценить к обесцененный значение, по справедливый ценить через другой всесторонний доход и справедливый ценить через прибыль или потеря.

Компания изначально оценивает финансовые ресурсы к справедливый значение, и в случае на финансовый активы, которые нет все отчет к справедливый стоимость в прибыли или потеря, се они добавляет прямые затраты к сделка. Исключение являются коммерческие дебиторская задолженность, которая нет содержать существенный компонент на финансирование - их все ценить на база Цена на указанная транзакция согласно МСФО 15 (*Приложение № 2.6.1*).

Покупки или продажи на финансовый активы, чьи условия требуют доставка на активы внутри на данный период от время установлено обычно с нормативом обеспечение или действующий упражняться на подходящий рынок (обычный покупки), да признавать на Дата на торговля (сделка), т.е. на дата который общение совершил Да куплен или продал активы.

Классификация на финансовые ресурсы в оригинал их признание это зависит от характеристики на договорные денежные потоки на подходящий финансовый актив и бизнес модель на компания для его управление. Для Да быть классифицированы и оценены к обесцененный ценить или к справедливый ценность в другом всесторонний доход, условия на данный финансовый активный должен Да родить денежные потоки, которые представляют “только платежи к основная сумма и проценты (SPGL)” в соответствии с выдающийся сумма на директор. Для цель все выполняет анализ через тест SGHL на уровень на инструмент.

Бизнес модель на компания для управление на финансовые ресурсы отражает путь который компания управляет финансовые ты ресурсы для поколение на денежный течет. Бизнес модель определяет ли денежный потоки являются результат на Коллекция на договорной денежный ручки, из распродажа на финансовые активы, или и то, и другое.

Следующий оценка

Для целей последующей оценки финансовые активы компании классифицируются на следующие категории:

- Финансовые активы, оцениваемые по амортизированной стоимости (долговые инструменты);
- Финансовые активы, оцениваемые по справедливой стоимости через прочий совокупный доход, без “переработки” накопленных прибылей и убытков (долевые инструменты);
- Финансовые активы, оцениваемые по справедливой стоимости через прибыль или убыток (долговые ценные бумаги – облигации)

Классификационные группы

Финансовый ресурсы к обесцененный стоимость (долги инструменты)

Компания оценивает финансовые ресурсы к обесцененный ценить когда являются доволен оба условия ниже :

- финансовый актив удерживается и используется в рамках бизнес-модели, направленной на его удержание с целью получения от него предусмотренных договором денежных потоков, и
- условия договора по финансовому активу приводят к возникновению потоков денежных средств в определенные даты, которые представляют собой только выплаты основной суммы долга и процентов на непогашенную сумму основного долга.

Финансовые ресурсы к обесцененный ценить как результат все ценить на база метод на эффективный процентная ставка процентов (ЕЛП). Они при условии на амортизация. Прибыли и убытки все признано в

отчете для всеобъемлющий доход (в прибыли или потеря для год), когда актив быть списано, изменено или обесценился.

Финансовые ресурсы к обесцененный ценить на компания включая : наличные средства и их эквиваленты в банках, коммерческих дебиторская задолженность, в т.ч. от связанных сторон, кредиты выданные на родственные предприятия, дебиторская задолженность по договорам поручения и займам на третий люди (*Приложение № 21, Приложение № 22, Приложение № 24, Приложение № 25, Приложение № 26 (а) и Приложение № 28.*

Финансовый ресурсы к справедливый ценность в другом всесторонний доход (капитал инструменты)

В оригинал их признание компания может Да делать безвозвратный выбор Да классифицированный определенный капитал инструменты нравиться такой, указанный к справедливый ценность в другом всесторонний доход, но только когда их отвечать на Определение для собственнй капитал согласно МСФО 32 „Финансовые инструменты“. Классификация все определяет на база индивидуально уровень, инструмент к инструмент.

При списании этих активов прибыли и убытки от оценки до справедливой стоимости, отраженные в составе прочего совокупного дохода, не перерабатываются в составе прибыли или убытка. Дивиденды признаются как “финансовый доход “в отчете о совокупном доходе (в составе прибыли или убытка за год), когда установлено право на их выплату, за исключением случаев, когда компания получает выгоду от этих поступлений в виде возмещения части цены приобретения финансовый актив, и в этом случае прибыль отражается в составе прочего совокупного дохода. Долевые инструменты, оцениваемые по справедливой стоимости в составе прочего совокупного дохода, не подлежат тестированию на обесценение.

Компания сделала безвозвратный выбор Да классифицировано в этом категория меньшинства ты капитал инвестиции, которые это держать в долгосрочной перспективе и в связь с их бизнес интересы в этих компании. Часть от их все торговля на рынках капитала, а другое - нет. Они являются представлено в отчете для финансово состояние к статью „Прочие долгосрочные капитальные вложения“ (*долговые ценные бумаги – облигации.*

При первоначальном признании они оцениваются по цене приобретения, которая включает справедливую стоимость финансового актива и все затраты, связанные с приобретением – комиссии, сборы, разрешения и тому подобное.

Все последующие изменения справедливой стоимости немедленно признаются как „финансовые доходы“ или „финансовые расходы“ в отчете о совокупном доходе (в составе прибыли или убытка за год).

Они представлены в отчете о финансовом положении по статье „Финансовые активы, предназначенные для торговли“.

Отписаться

Финансовый актив (или, где применимо, часть финансового актива или часть группы аналогичных финансовых активов) прекращает признаваться в отчете о финансовом положении компании, когда:

- права для получение на денежный потоки от ресурсы являются срок действия истек, или
- права для получение на денежный потоки от ресурсы являются переведен или компания была захвачена обязательство Да оплаченный полностью полученный денежный потоки, без существенный весело, чтобы третий страна через соглашение для трансфер; в который : или (а) компания перешла к

значительному степени все риски и преимущества от собственности на активы; или б) компания ни передано, ни сохранено в значительных степени все риски и преимущества от собственности на активы, но не удержал фр. контроль на его.

Когда компания передала права ты для получение на денежный потоки от ресурсы или заключили договор для трансфер, это делает оценка на этот ли и чтобы какие степень сохранилась риски и преимущества от собственности. Когда компания не переданы и не сохранены в значительных степени все риски и преимущества от собственности на финансовый актив и не был передан контроль на он, это продолжается Да признает переведен активный к степень на продолжающийся ты участие в нем. В этом случай компания признает и связан обязательство. Получатель актив и связанные с ним обязательство все ценить на база, которая отражает права и обязанности, которые компания сохранила.

Непрерывный участие, которое находится под форма на гарантия на переведен актив, се оценивает к нижний откуда : оригинал баланс ценить на активы и максимальный сумма на вознаграждение, которое может Да все требование компания Да расплатиться.

Амортизация на финансовый ресурсы

Компания признает корректирующее (положение для амортизация) за ожидал кредит потерянный для все долги инструменты, которые нет все отчет к справедливый ценить через прибыль или потеря. Ожидаемый кредит потерянный все вычислить нравится разница между договорные денежный течет, из-за в соответствии с условия на договор и все денежный потоки, которые компания надеется Да получил, со скидкой оригинал эффективный процентная ставка процент. Ожидаемый денежный потоки включить наличные потоки от распродажа на держал залог или другие кредит улучшения, которые представлять неотделимый часть от условия на контракт.

Для расчет на ожидаемые кредит потерянный к *предоставил кредиты и гарантии на связанные и третьи стороны люди вкл. денежный средства и их эквиваленты в банках*, компания применяется генерал подход для ухудшение, определенное МСФО 9. Согласно Вот этот подход компания применяет “трехуровневую” модель для амортизация вверх основа на изменения относительно оригинал признание на кредит качество на финансовый инструмент (актив).

Ожидаемый кредит потерянный все признавать на два этап :

а. Финансовый актив, который не заслуживает похвалы обесцененный в оригинал его возникновение / приобретение, се отнесено к 1 этапу. Этот являются кредиты предоставлены : должники с низкой риск от по умолчанию и стабильно нравится тенденции хорошие ключ показатели (финансовые и нефинансовые), регулярно с обслуживанием и без доступность на должный суммы, которые имеют задолженность. От оригинал его признание его кредит риск и качества являются объект на постоянно мониторинг и анализ. Ожидаемый кредит потерянный на финансовые активы, отнесенные к Стадии 1 се определять на база на кредит потери, которые являются результат от возможный события на по умолчанию, который бы они могли Да произойти в течение на следующие 12 месяцев от жизнь на подходящий актив (ожидаемый срок на 12 месяцев) кредит потерянный для инструмент);

б. В случае и тех, когда после оригинал признание на финансовый актив, кредит его риск вырос значительно и в результате от этот его качества все хуже, он все переведен на Этап 2. Ожидаемый кредит потерянный на финансовые активы, отнесенные к Этапу 2 се определять для целый оставшийся жизнь

(срок) подходящий актив, несмотря ни на что от момент на Начало на значение по умолчанию (ождается кредит потерянный для целый жизнь (срок) инструмента).

Администрация на компания разработала политика и комплекс от критерии для анализ, установление и оценка в пути на состояние “существенное “увеличивать на кредит риск “. Базовый вопросы от их являются раскрыто в *Приложении № 2.33*.

В случае и тех, когда кредит риск на финансовый активный вырос к уровень который указывает на то, что есть произошел мероприятие на по умолчанию, он все считает для девальвирован и все классифицированный на этапе 3. Вкл. Вот этот этап все установить и рассчитать пострадал потерянный к подходящий активный для целый его оставшийся жизнь (срок).

Администрация на компания взяла на себя обязательства соответствующий анализы, из база на который он определил сложный от критерии для события на по умолчанию, в соответствии со спецификой соответствующего финансового инструмента. Один от они просрочены на должный договорной платежи более 90 дней, за исключением если для определенный инструмент нет являются доступный обстоятельства, которые они делают переворачиваемый этот заявление. Вместе с ним, да другие тоже смотрят события, основа на внутренний и внешний информация, которая являются показатель того, что должник не может оплатить (возместить) все все более должный от ему суммы к договор, в т.ч. нравиться все они берут учитывая всех кредит удобства предоставил от компания. Базовый вопросы от политика и комплекс от критерии являются раскрыто в *Приложении № 2.33*.

Компания исправленный ожидаемые кредит потери, определены на база исторический данные, с оценкой макроэкономический индикаторы для которые были обнаружены есть корреляция и се надеется Да доказывать влияние на размер на ожидаемые кредит потери в будущем.

Для расчет на ожидаемые кредит потерянный на *коммерческие дебиторская задолженность и активы к контракты с клиентами* компания выбрала и применила упрощенный подход на база матрица для расчет на ожидал кредит потерял и нет треки последующие кредитные изменения их риск. В Вот этот подход это признает корректирующее (положение для амортизация) вверх основа на ожидаемый кредит потеря для целый срок на дебиторская задолженность к каждый сообщил дата. Компания разработала и реализует матрица для положение, которое все основанный на на исторический опыт к отношение на кредитные убытки скорректированы с учетом оценочных конкретные факторы для должники и для экономический окружающей среды и для чего он установлен коррелятивный отношение к процентам на кредитные потерянный (*Приложение № 44*).

Отписаться

Обесцененные финансовые активы списываются, когда нет разумных ожиданий получения денежных потоков по договору.

Финансовый обязательства

Изначально признание, классификация и оценка

Финансовые обязательства на компания включать коммерческие и другие обязательства, кредиты и др. привлеченный средства, в том числе банковские средства овердрафты. При первоначальном

признании они обычно классифицируются как обязательства, оцениваемые по амортизированной стоимости.

Все финансовые обязательства первоначально признаются по справедливой стоимости, а в случае кредитов и авансов, а также торговой и прочей кредиторской задолженности, за вычетом непосредственно связанных с ними затрат по сделке.

Следующий оценка

Следующее оценка на финансовые обязательства это зависит от их классификация. Обычный их все классифицировать и оцениваются по амортизированной стоимости.

Классификация группы

Полученные кредиты и прочие заемные средства

После оригинал их признание, компания оценивает беспроцентными кредиты и привлеченные средства к обесцененный ценность, через метод на эффективный процентная ставка процент. Прибыли и убытки все признано в отчете для всеобъемлющий доход (в прибыли или потеря для год), когда соответствующий финансовый пассивный все списывает, а также через амортизация на база эффективный процентная ставка процент.

Амортизированный ценить все вычисляет нравиться все они берут под внимание что угодно был скидки или премии в приобретение, а также сборы или расходы, которые представлять неотделимый часть от эффективный процентная ставка процент. Амортизация все включает как “финансовый расход “в отчете для всеобъемлющий доход (в прибыли или потеря для год).

Отписаться

Финансовые обязательства все списать, когда обязательство быть погашен, прекращено, или срок истек. Когда существующий финансовый пассивный быть заменен другим от одинаковый кредитор в другой условия, или условия на существующий пассивный быть существенный изменился, этот обмен или модификация все лечит нравиться отказаться от подписки на начальный ответственность и признание на новый. Разница в соответствующих баланс листов суммы все признается в отчете для всеобъемлющий доход (в прибыли или потеря для год).

Компенсация на финансовый инструменты

Финансовые активы и финансовые обязательства все также компенсируется в отчете для финансовый состояние все отражает сеть сумма, если существует применимый юридически верно для компенсация на признанный суммы и при наличии намерение для урегулирование на сеть основе, или для в то же время реализация на активы и расчеты на обязательства.

Этот требование возникает от идея на настоящий экономический сущность на отношение на компания с заданным контрагент, который в одновременный существование на эти два требования ожидаемый фактически будущее денежный поток и преимущества от эти вычислить для сущность - это сеть поток, т.е. сеть сумма отражает реальность верно или обязательство на компания от эти финансовый инструменты - в все обстоятельства Да полученный или оплаченный один и единственный сеть сумма. Если нет являются доступный оба одновременно условия все принимает это права и обязанности на компания к

повод эти парированный расчеты (финансовые инструменты) нет все закончиться в все ситуации только и только с чеком или Оплата на сеть сумма.

Политика для Неттинг также связан с оценкой, производительностью и управлением. на настоящий кредит и ликвидность риск, связанный с этими парированный рассчитать.

Критерии, которые все применять для учреждение присутствия на текущие и юридические применимый верно для сетка “ это :

- независит от будущее событие, т.е. неприменимо только в вхождение на какой-то будущее событие;
- быть возможный для осуществляются и могут быть защищены юридическими пути в стадии разработки на (совокупно) :

- обычный деятельность,
- на всякий случай на дефолт / просрочка и
- на всякий случай на несостоятельность или банкротство.

Применимость на критерии все оценивает относительно требования на болгарский законодательства и установил распоряжения между стороны. Состояние за “наличие на текущие и юридические применимый верно для сетка“ всегда и обязательно все оценивает вместе со вторым условие -для “обязательно намерение для урегулирование на эти вычислить на сеть база “.

2.27. Контракты для финансовый гарантия

Контракт для финансовый гарантия представляет контракт, который требует от издатель Да делать определенный платежи за Да восстановить на держатель потеря, которую он понес, поэтому нравиться данный должник он не сделал оплата, когда это было причитающийся, в соответствии с оригиналом или измененный условия на долг инструмент.

Контракты для финансовый гарантия все признавать нравиться финансово обязательство к момент на проблема на гарантия. Обязательство изначально все оценивает к справедливый значение, а затем, по тот, который выше от следующее значения :

- сумма, определенная в соответствии с моделью на ожидал кредит потерялся, и
- изначально признанный сумма минус совокупный ценить на выручка (если применимо) признана в соответствии с принципы на МСФО 15 “Выручка” от договоры с заказчиками.

Справедливая ценить на финансовые гарантии все определяет на база на текущий ценить на разница в деньгах потоки между контракт необходимые платежи в соответствии с долг инструмент и платежи, которые бы все потребовал без гарантия или прогноз сумма, которая бы был подлежащий оплате на третий страна для захват на обязательства.

Последующий оценка на обязательства к финансовый гарантии в размере на ожидаемый потеря к контракты для финансовый гарантии все включает в отчет для финансово состояние “другим “текущий обязательства “.

2.28. Налоги на прибыль

Действующие налоги на прибыль компании определяются в соответствии с требованиями болгарского налогового законодательства – Закона о налоге на прибыль предприятий. Номинальная ставка налога в Болгарии на 2024 г. составит 10% (2023 г.: 10%).

Отложенный налог на прибыль определяется путем применения балансового метода для определения обязательства по всем временным разницам компании на дату финансовой отчетности, которые существуют между балансовой стоимостью и налоговой базой отдельных активов и обязательств.

Отложенные налоговые обязательства признаются в отношении всех налогооблагаемых временных разниц, за исключением тех, которые возникают в результате признания актива или обязательства, которые на дату хозяйственной операции не повлияли на бухгалтерскую и налоговую прибыль/(убыток).

Отложенные налоговые активы признаются в отношении всех уменьшаемых временных разниц и неиспользованных налоговых убытков в той степени, в которой существует вероятность того, что они будут восстановлены и что в будущем будет получена достаточная налогооблагаемая прибыль или что возникнут налогооблагаемые временные разницы, из которых будут вычтены эти уменьшаемые разницы., за исключением разниц, возникающих в результате признания актива или обязательства, которые на дату осуществления хозяйственной операции не повлияли на бухгалтерскую и налоговую прибыль/(убыток).

Балансовая стоимость всех отложенных налоговых активов пересматривается на каждую отчетную дату и уменьшается в той степени, в которой существует вероятность того, что они будут восстановлены и создадут достаточную налогооблагаемую прибыль или налогооблагаемые временные разницы, возникающие в том же периоде, с которыми они могут быть вычтены или зачтены..

Отложенные налоги, относящиеся к статьям, которые отражаются как другие компоненты совокупного дохода или капитальной позиции в отчете о финансовом положении, также отражаются непосредственно в соответствующем компоненте совокупного дохода или балансовом капитальном положении.

Отложенные налоговые активы и обязательства оцениваются исходя из налоговых ставок и баз, которые предполагается применять для периода и вида операций, в ходе которых ожидается реализация активов, а обязательства - к погашению (погашению), исходя из налогового законодательства, которое действует или с высокой степенью уверенности ожидается, что оно будет в силе, и по налоговым ставкам страны (Болгария), в чьей юрисдикции ожидается реализация соответствующего отложенного актива или обязательства.

Отложенные налоговые активы компании представляются нетто против ее отложенных налоговых обязательств тогда и в той степени, в которой она является плательщиком налога по ним в соответствующей юрисдикции (Болгария), и тогда и только тогда, когда компания имеет законное право произвести или получить чистые выплаты текущих налоговых обязательств или дебиторской задолженности по налогу на прибыль.

По состоянию на 31.12.2024 г. отложенные налоги на прибыль компании начислены по ставке, действующей на 2025 г., которая составляет 10% (31.12.2023 г. : 10%).

2.29. Государственное финансирование

Государственное финансирование представляет собой различные формы грантов от государства (местных и центральных органов и учреждений) и/или межправительственных соглашений и организаций.

Государственное финансирование (муниципальное, государственное и международное, в том числе в порядке использования европейских фондов и программ) первоначально признается доходом

(финансированием) будущих периодов, когда существует обоснованная уверенность в том, что оно будет получено обществом и что последнее выполнило и выполнит требования, соблюдающие условия дарения.

Государственное финансирование представляет собой различные формы грантов от государства (местных и центральных органов и учреждений) и/или межправительственных соглашений и организаций.

Государственное финансирование, связанное с возмещением понесенных затрат, признается в составе текущих прибылей и убытков на систематической основе в течение того же периода, в котором были признаны затраты.

Государственное финансирование, связанное с компенсацией инвестиционных затрат на приобретение актива, признается в составе текущих прибылей и убытков на систематической основе в течение всего срока полезного использования актива пропорционально сумме амортизации, признанной в составе расходов.

2.30. Чистая прибыль или убыток на акцию

Базовая чистая прибыль или убыток на акцию рассчитывается путем деления чистой прибыли или убытка за период, причитающихся держателям обыкновенных акций, на средневзвешенное количество обыкновенных акций, принадлежащих держателям за этот период.

Средневзвешенное количество акций представляет собой количество обыкновенных акций, принадлежавших на начало периода, скорректированное на количество обыкновенных акций, выкупленных и вновь выпущенных в течение периода, умноженное на средневзвешенный по времени коэффициент. Этот коэффициент выражает количество дней, в течение которых держались конкретные акции, по отношению к общему количеству дней в течение периода. Количество обыкновенных акций, удерживаемых за период.

При капитализации, выпуске бонусов или дроблении количество обыкновенных акций, находящихся в обращении на дату этого события, корректируется с учетом пропорционального изменения количества обыкновенных акций, находящихся в обращении, как если бы это событие произошло в начале представленного периода. самый ранний период.

Чистая прибыль или убыток от разводненных акций рассчитывается, поскольку существуют потенциальные выпущенные разводненные акции (варранты).

При расчете разводненной чистой прибыли или убытка чистая прибыль или убыток за период, распределяемый среди акционеров, держателей обыкновенных акций, а также средневзвешенное количество акций в обращении корректируются с учетом эффекта любой потенциальной разводненной стоимости обыкновенных акций.

Прибыль или убыток за период, распределяемый между держателями обыкновенных акций, увеличивается на сумму дивидендов и процентов после уплаты налогов, признанных в периоде в отношении потенциально разводненных обыкновенных акций, и корректируется с учетом любых других изменений в прибыли или затрат, которые могут возникнуть в результате конвертации потенциальных обыкновенных акций по сниженной стоимости.

Средневзвешенное количество обыкновенных акций, находящихся в обращении в течение периода, увеличивается на средневзвешенное количество дополнительных обыкновенных акций, которые будут находиться в обращении при конвертации всех потенциальных разводненных обыкновенных акций.

2.31. Отчетность по сегментам

Компания идентифицирует свои отчетные сегменты и раскрывает информацию по сегментам в соответствии с организационной и отчетной структурой, используемой руководством. Операционные сегменты – составляющие бизнеса, которые регулярно оцениваются членами руководства, принимающими оперативные решения, – с использованием финансовой и операционной информации, подготовленной специально для сегмента, в целях постоянного мониторинга и оценки результатов деятельности (результатов деятельности) и распределения ресурсов компании.

Операционные сегменты компании в настоящее время контролируются и управляются отдельно, при этом каждый операционный сегмент представляет собой отдельное направление бизнеса, которое предлагает разные продукты и несет в себе разные бизнес-преимущества и риски. Операционные сегменты компании включают направления деятельности по отдельным основным видам производства лекарственных форм – таблетированные формы, ампульные формы, изделия медицинского назначения, другие формы. и другие доходы.

Информация по операционным сегментам

Компания использует один основной показатель – валовую прибыль (прибыль) при оценке результатов деятельности операционных сегментов и распределении ресурсов между ними. Валовая прибыль определяется как разница между выручкой сегмента и расходами сегмента, непосредственно относящимися к соответствующему сегменту.

Активы и обязательства сегмента, соотв. Доходы, расходы и результаты включают те, которые непосредственно относятся и могут быть отнесены к соответствующему сегменту, а также те, которые могут быть распределены на разумной основе. Обычно это: а) по доходам — реализация продукции; б) на расходы - на основное сырье и материалы, на амортизацию и на оплату труда производственного персонала; в) для активов - имущество, машины, оборудование, инвестиционное имущество и материальные запасы; г) по обязательствам – государственное финансирование, обязательства перед персоналом и государственное страхование. Капитальные затраты (инвестиции) по бизнес-сегментам представляют собой отделимые затраты, понесенные в течение периода на приобретение или строительство отраслевых внеоборотных активов, использование которых предполагается более чем в одном периоде.

Компания управляет инвестициями в ценные бумаги, торговыми счетами и предоставленными, соотв. получили финансовые ресурсы, а также налоги на уровне предприятия и они не распределяются на уровне сегментов.

Результаты деятельности, считающиеся сопутствующими основным видам операций (деятельности) общества, а также нераспределяемые доходы, расходы, обязательства и активы отражаются отдельно в статье “Общие на уровне общества”. Эти суммы обычно включают в себя: прочие операционные доходы, если они не возникают в результате деятельности конкретного сегмента, административные расходы, процентные доходы и расходы, реализованные и нереализованные прибыли и убытки от валютных операций и инвестиций, инвестиции в другие компании, коммерческую и прочую дебиторскую задолженность, торговая кредиторская задолженность и дебиторская задолженность, налоговые оценки, производственное и административное оборудование общего назначения.

Применяемая учетная политика для отчетности по сегментам основана на той, которую компания использует при подготовке публичной отчетности в соответствии с законодательством.

2.32. Оценка справедливой стоимости

Некоторый от активы и обязательства на компания все оценить и представить и/ или только раскрывать к справедливый ценить для цели на финансовый отчетность. Такой это : а) на повторяющийся (годовой) базис – прочие долгосрочные капитальные вложения, инвестиции предоставленное и полученное имущество банковское дело кредиты и займы в/ от третий указанные лица коммерческие и другие дебиторская и кредиторская задолженность и другие; б) из неповторяющийся являются (периодическими) основами - нефинансовыми ресурсы нравиться имущество, машины и оборудование.

Справедливая ценность – это цена, которую бы был полученный в распродажа на данный активный или оплаченный в перевод на пассивный в обычном режиме иметь дело между независимый рынок участники на Дата на оценка. Справедливая значение исходящее цена и все основанный на на предположение, что операция к распродажа воля все осуществленный или на главный рынок для Вот этот активный или пассивный, или в случае на недостаток на основной рынок - включен самый прибыльный рынок для ресурсы или обязательства. Нравиться решительный нравиться основной, а также самый прибыльный рынок являются такой рынки, чтобы компания обязательный есть доступ.

Измерение на справедливый ценить все делает от положение на предположения и суждения, которые бы делал потенциальные рынок участники, когда их бы определенная цена для подходящий активный или пассивный, как все предполагает, что их бы действовал для достигать на лучший экономический выгода от ему для их.

В измерение на справедливый ценить на нефинансовый ресурсы всегда выход дело в предположении что бы был для рыночные участники самый лучший и эффективный возможный использовать на данный актив.

Компания применяется другой оценочный методы, которые бы были соответствующий относительно специфика на соответствующий условиях, и для ВОЗ достаточно база от входящий данные, такие как все стремиться Да используется максимально степень доступный публично наблюдаемый информация и соотв. Да сводит к минимуму использование на ненаблюдаемый информация. Это использует все три допустимый подход, *рынок, доходы и расходы подход*, как чаще всего применяемый оценочный методы являются прямой и/ или исправленный цитируется рынок цены, рынок аналоги и скидки денежный потоки, в т.ч. на основе капитализированного дохода от аренды.

Справедливая ценить на все активы и обязательства, которые все оценить и/ или объявить в финансовый отчет к справедливый ценность, СЕ классифицирует в пределах на следующее иерархия на справедливые ценности, а именно :

- Уровень 1 – Котировки (нескорректированные) рыночные цены на активном рынке для идентичных активов или обязательств;
- Уровень 2 – Методы оценки, в которых используются исходные данные, отличные от прямо котируемых цен, но которые прямо или косвенно наблюдаемы, в т.ч. когда котируемые цены подлежат определенным корректировкам; и
- Уровень 3 – методы оценки, в которых используются исходные данные, которые в значительной степени ненаблюдаемы.

Для эти активы и обязательства, которые все ценить к справедливый значение в финансовый отчет на повторяемый база, компания делает суждение к Дата на каждый финансовый отчет необходимо ли это

переход по уровням на иерархия на справедливый ценить на данный активный или пассивно зависимый от доступен и используется к Вот этот дата входящий данные.

В компании являются развитый внутренний правила и процедуры к измерение на справедливый ценить на разные виды активы и пассивы. Для цель определена специально лицо к оценки на подчинение на финансовый директор на компания, которая организовать выполнение на целый оценочный процесс, в т.ч. координировать и контролировать работа на внешние оценщики.

Компания использует опыт на внешний лицензированный оценщики для определение на справедливые ценности на следующее активы и обязательства : *финансовые ресурсы к справедливый ценить через другой всесторонний доход* - Уровень 1 и уровень 2, *инвестиции имущество* - 2 уровень, *имущество, машины и оборудование* - 2 уровень и 3 уровень. Выбор на лицензированный оценщики все делает на ежегодный база, как все они используют следующее критерии : применяются профессиональный стандарты, профессиональные опыт и знания; репутация и конкурентоспособность статус. Периодически все оценивает необходимость от вращение на внешние заседатели – из каждый три - пять лет. Приложение на оценочные подходы и методы, а также те, которые используются входящий данные для каждый случай на измерение на справедливый ценность, являются объект на обязательный обсуждение и согласование между внешние эксперты-оценщики и особенно указанный лицо к оценки, а также принятие на изданный оценочный отчеты – особенно к отношение на самые важные предположения и окончательные выводы и предложения для размер на справедливый ценность. Финал оценки на справедливый ценить при условии на одобрение от финансовый директор и/ или главный бухгалтер, руководитель Директор и Совет на директора на компания.

На Дата на каждый финансовый отчет соответственно бухгалтерский учет политика на компания специально указанный лицо к оценки делает общий анализ на заранее собранный информация для движение в ценностях на активы и обязательства на компания, которая при условии на оценка или раскрытие информации к справедливый ценность, для тип доступный данные и возможные факторы для наблюдаемый изменения и предложения для одобрение перед финансовый директор подход для измерение на справедливые ценности на соответствующий активы и обязательства к Вот этот дата. В необходимость этот все проконсультироваться специально с использованным внешний оценщики.

Результаты от оценка процесс на измерение на справедливый ценить все подарок на аудит комитета и независимые аудиторы на компания.

Для цели на раскрытие информации на справедливый стоимость, компания определила соответствующий ты активы и обязательства на база их суть, основной характеристики и риски, а также иерархический уровень на справедливая стоимость.

2.33. Суждения, имеющие решающее значение при применении учетной политики общества. Ключевые оценки и допущения с высокой неопределенностью.

Оценка на справедливый ценить на капиталовложение

Когда справедливый ценить на капитальные вложения, указанные в отчете для финансовый состояние, нет может Да быть полученный на база цитируется Цены на активный рынки, их справедливый ценить все определяет через использовать на другие оценочный модели и методы, в т.ч. модель на те, что со скидкой денежный течет.

Используемый входящий информация в этих модели все собирает от контролируемый рынки, где это возможно, но когда этот нет может Да быть сделано, решимость на справедливые ценности предполагает приложение на определенный степень на решение. Такой суждение включает рассмотрение, анализ и оценка для входящий данные нравиться например, для жидкость риск, кредит риск и волатильность. Изменения в предположениях для эти факторы они могут Да влияние на размер на сообщил справедливый ценить на финансовые инструменты. Основные ключевые допущения и компоненты модели раскрыты в *Приложение № 20*.

Расчет на ожидал кредит потерянный для предоставил кредиты и гарантии, коммерческие дебиторская задолженность, в т.ч. от связанных сторон, а также денежных средств и их эквивалентов

Оценка ожидаемых кредитных убытков по финансовым активам, учитываемым по амортизированной стоимости (займы выданные, дебиторская задолженность и активы по договорам с покупателями, денежные средства и их эквиваленты) и по предоставленным финансовым гарантиям, является областью, которая требует использования сложных моделей и существенных допущений о будущем. экономические условия и кредитное поведение клиентов и дебиторов (например, вероятность неисполнения контрагентами своих обязательств и связанные с этим убытки).

Для реализации этих требований руководство общества принимает ряд важных суждений, таких как: а) определение критериев выявления и оценки существенного увеличения кредитного риска; б) выбор соответствующих моделей и допущений для оценки ожидаемых кредитных убытков; в) формирование групп однотипных финансовых активов (портфелей) для целей оценки ожидаемых кредитных убытков; г) установление и оценка зависимости между историческими темпами просроченной задолженности и поведением отдельных макропоказателей, с целью отражения влияния прогнозов по этим макропоказателям в будущем при расчетах ожидаемых кредитных потерь (*Приложение № 44*).

Для коммерческие дебиторская задолженность, в т.ч. от связанных люди

Компания использует матрицы для положения для расчет на ожидаемые кредит потерянный от коммерческие дебиторская задолженность и активы к контракт. Проценты на положения все основанный на на в дни просроченный для группы от другой клиент сегменты (портфели), которые у них есть похожий модели на потеря (тип. клиент нравиться сектор).

Каждая матрица для положения изначально все основан на подробный исторический наблюдения для проценты на несобираемость на дебиторская задолженность на Компания и движение на дебиторская задолженность к группы задолженность. Обычный все они используют исторический данные по меньшей мере для три годы относительно Дата на финансовый отчет. Кроме того матрица все калибрует так что Да исправленный исторический учредил зависимости для кредитные проиграл с прогнозом использование информации и вероятностная сценарии. Компания все ожидает данного прогнозирующий экономический условия, измеряемые определенными макроиндикаторами Да все ухудшаться или улучшать через следующий год, который может Да принес к установлено корреляционно поднимать на задолженность в данном сектор (тип клиент), исторический проценты на по умолчанию все правильно. К каждый сообщил дата наблюдаемый исторический проценты на по умолчанию все обновляются и отчет эффекты от изменения в прогнозе оценки.

Оценок на соотношение между наблюдаемый исторический проценты на по умолчанию, расчетный экономический условия и ожидаемые кредит потеря существенна бухгалтерский учет оценка.

Значение на ожидаемые кредит потеря чувствительна к изменения обстоятельств и прогноз условия. Исторические кредит потерянный на компания и предполагаемая экономический условия они могут Да все отклонять относительно настоящий несобираемость в будущем.

Информация для ожидаемые кредит потерянный от коммерческие дебиторская задолженность, в т.ч. от связанных сторон с накоплением являются раскрыты в *Приложении № 21, Приложении № 22, Приложении № 24, Приложение № 25 и Приложение № 26 б.*

В 2024 г. восстановлено обесценение торговой дебиторской задолженности, в т.ч. от связанных сторон на сумму 944 тыс. лв., за вычетом начисленной (2023 г.: начисленное обесценение торговой дебиторской задолженности, в т.ч. от связанных сторон на сумму 957 тыс. лв., за вычетом возмещенной) (*Приложение № 8, Приложение № 9, приложение № 22, приложение № 24 и приложение № 25 и приложение № 26 б.*)

Для предоставил кредиты и гарантии

Компания приняла генерал подход для расчет на амортизация от ожидаемые будущее кредит потерянный на предоставил кредитов, согласно МСФО 9. Для цель компания применяется выбрано от ему модель. Его приложение проходит через немного шаги. Первый все определяет кредит рейтинг на должник посредством методологии на ведущий рейтинг агентства для соответствующий отрасли экономики и соотношения - количественные и качественные параметры на индикаторы для данный компания. Нравиться второй а шаг, через статистически модели, включая исторический данные для вероятности для по умолчанию (PD), переходы между другой рейтинги, макроэкономика данные и прогнозы, см. вычислить соответствующие маргинальный PD по годы для каждый рейтинг. На третий место, из база на Вот этот анализ и определения рейтинг, а также комплекс от индикаторы для характеристики на инструмент к Дата на каждый финансовый отчет, да определить : этап на инструмент (Этап 1, Этап 2 или Этап 3), необходимые ПД для последний срок на инструмент, а также потери в по умолчанию (LGD). Главный формула для расчет на ожидаемые кредит потери составляют: $ECL = EAD \times PD \times LGD$, где :

ECL е индикатор для ожидал кредит потерянный

EAD – индикатор на сумма на воздействие в по умолчанию

PD – показатель для вероятность для по умолчанию

LGD – это показатель для потеря в по умолчанию.

В решимость на потеря все они берут данный все гарантии и / или закрепил его и/ или застрахован. По этот путь, как последний шаг с помощью все эти параметры и после скидка, да достигать к расчет на оценка на ожидаемый кредит потеря для подходящий период на подходящий финансовый актив.

На первом этапе включать предоставил кредиты, которые являются классифицированный как „обычный“ согласно внутренне развитый рискованный классификация схема. Этот являются предоставленные кредиты на должники с низкой риск от по умолчанию, обычный обслуживание, без значительный ухудшение ключевых показатели (финансовые и нефинансовые), а не являются доступный

должный суммы, которые имеют задолженность. Ожидаемый потеря от амортизация для эти кредиты все вычисляет на база PD (вероятность для по умолчанию) для следующие 12 месяцев и ожидание на компания для размер на потеря в риск дефолта в течение следующих 12 месяцев.

На втором этапе включить предоставил кредиты, которые являются классифицированный как „пересмотренные”. Этот являются кредиты, в который присутствует установлен (на база сложный от показатели) существенные ухудшение на кредит риск, связанный с должником, vs. оригинал признание на экспозиция. Ожидаемый потеря от амортизация для эти кредиты все вычисляет на база вероятность для по умолчанию для целый жизнь на предоставил кредит который все считает для кредитно-обесцененные и ожидание на компания для размер на потеря в экспозиция по умолчанию для вся ее жизнь цикл.

На третьем этапе они падают предоставил кредиты, которые являются классифицированный как „трудно собрать”. Этот являются кредиты, доступный доказательства того, что претензия уже есть кредитно- обесцененные, т.е. произошло в кредит событие (согласно принял политика для состав на события для по умолчанию). Для цель все выполняет анализ на система от используемые индикаторы нравиться индикаторы для произошел кредит потерялся. Потеря от амортизация для эти кредиты все вычисляет на база вероятностно-взвешенный сценарий для ожидание на компания для размер на потеря в кредитно-обесцененный экспозиция по умолчанию для вся ее жизнь цикл.

Выданный кредит считается кредитно-обесцененным, если произошло одно или несколько событий, которые оказали неблагоприятное влияние на ожидаемые будущие потоки денежных средств от этого кредита, соответственно финансового актива. Тот самый модель компания использует для определение на ожидаемые кредит потерянный в предоставил гарантии и определенные индивидуальный дебиторская задолженность.

Компания использует ту же модель для определения ожидаемых кредитных убытков по предоставленным гарантиям и определенной индивидуальной дебиторской задолженности.

О базовый вопросы от политика и комплекс от критерии для оценка на воздействие на компания к кредит риск, связанный с предоставленным кредиты, это раскрыто в *Приложении № 44*.

Информация для ожидаемые кредит потерянный от предоставил кредиты, гарантийные взносы и по договорам финансовой гарантии являются раскрыто в *Приложении № 21, Приложение № 24, Приложение № 26 а, Приложение № 41*.

В 2024 г. начисленное обесценение ожидаемых кредитных убытков по выданным кредитам составляет 661 тыс. лв., за вычетом возмещенных (2023 г.: начисленное обесценение ожидаемых кредитных убытков по выданным кредитам составляет 808 тыс. лв., за вычетом восстановлено) (*Приложение № 12, Приложение № 21, Приложение № 24, Приложение № 26 а*).

В 2024 г. восстановленное обесценение ожидаемых кредитных убытков по договорам финансовых гарантий в размере 314 тыс. лв. за вычетом начисленного (2023 г.: восстановленное обесценение ожидаемых кредитных убытков по договорам финансовых гарантий в размере 1, 284 тыс. лв.) (*Приложение № 11*), *Приложение № 12 и Приложение № 41*).

В 2024 г. предполагаемые кредитные убытки по поручительствам в размере 1 тыс. лв. за вычетом возмещений (2023 г.: начисленные ожидаемые кредитные убытки по поручительствам в размере 2 тыс. лв. за вычетом возмещений). (*Приложение № 11, Приложение № 12 и Приложение № 24*).

Денежный средства

Для расчет на ожидаемые кредит потерянный к *денежный средства и их эквиваленты в банках*, компания применяется общий “трехэтапный” подход для ухудшение, определенное из МСФО 9. Для цель все применяется на основе модели на опубликованные рейтинги на банки указали от Международный признанный рейтинг компании такие как Moody's, Fitch, S&P, BCRA и Bloomberg. На Вот этот база, от один страна, се определять индикаторы для PD (вероятности для по умолчанию), как все использовать общественные данные рефералов PD к рейтинг на соответствующий банк и из другой, через изменение на рейтинг на соответствующий банк от период за периодом, компания оценивает доступность на надутый кредит риск.

Терять в по умолчанию все ценить к приведенная выше формула. В решимость LGD я беру данный доступность на гарантировано и/ или обеспеченный суммы к соответствующий банковское дело счета.

Лизинговые контракты

Применение МСФО 16 требует от руководства принятия различных суждений, оценок и допущений, которые влияют на отражаемые в отчетности активы в форме права пользования и обязательства по аренде. Основные ключевые суждения влияют на определение соответствующей ставки дисконтирования и определение срока каждой аренды, включая достаточность уверенности в том, что опционы на продление/расторжение срока договора будут реализованы. В результате неопределенности в отношении этих допущений и оценок возможно, что в будущем могут произойти существенные корректировки балансовой стоимости затронутых активов и обязательств, а также отраженных расходов и доходов соответственно. (*Приложение № 33, Приложение № 34, Приложение № 38, Приложение № 41*).

Доход от контракты с клиентами

В признание на доход и подготовка на ежегодный финансовый отчет гид делает другой оценки, приблизительные оценки и предположения, которые они показывают влияние на сообщил доходы, расходы, активы и обязательства к договоры и соответствующие им их раскрытия. В результате на неопределенность к отношение на эти предположения и приближения рейтинги, возможно Да возникший существенный корректировки в балансе ценить на пострадавшие активы и обязательства в будущем и соотв. сообщил расходы и доходы.

Ключевые суждения и допущения, которые оказывают существенное влияние на сумму и сроки признания выручки по договорам с клиентом, относятся к определению момента времени, когда контроль над товарами и/или услугами, обещанными в договоре с клиентом, передается покупателю и определение переменного вознаграждения за возвращенный товар и оптовых скидок (*приложение № 2.6.1*).

Запасы

Нормальная емкость

Нормальная производственная мощность предприятия определяется на основе суждений руководства (после анализа) об оптимальной загрузке его производственных мощностей и рентабельности инвестиций в них, при этом продуктовая структура производства принимается обычной.

В случае, когда фактически реализованный объем по отдельным производствам оказывается ниже объема нормальной производственной мощности, определенного предприятием, производятся

соответствующие перерасчеты постоянных затрат, включаемых в стоимость запасов продукции и незавершенного производства.

Амортизация

В конце каждого финансового года компания проверяет состояние, срок годности и удобство использования имеющихся запасов. При создании запасов, которые содержат потенциальную вероятность того, что они не будут реализованы по существующей балансовой стоимости в следующих отчетных периодах, компания амортизирует материальные запасы до чистой стоимости реализации.

В результате обследований и анализов, проведенных в 2023 г., амортизация материальных запасов была зарегистрирована на сумму 7,193 тыс. лв. (2023 г.: 3,458 тыс. лв.) (*Приложение № 5, Приложение № 8*).

Переоценка на имущество, машины и оборудование

на 31.12.2021 проведен комплексный анализ изменения справедливой стоимости основных материальных активов общества, а также их физического и технического состояния, режима эксплуатации и оставшегося срока полезного использования. Соответственно, переоценка была произведена, поскольку принятый в политике пятилетний период для их переоценки заканчивается в эту дату. Проверка и переоценка проводятся при профессиональной помощи независимых лицензированных оценщиков.

Лицензированные оценщики также подготовили тест на чувствительность предложенных ими оценок справедливой стоимости, определенных с использованием различных методов оценки, в соответствии с разумно возможными изменениями основных допущений, а также комментариев по возникающим отклонениям.

Руководством проведен детальный анализ отчетов лицензированных оценщиков, в т.ч. тесты на чувствительность. В результате была произведена переоценка и признан новый резерв переоценки в размере 8,338 тыс. лв. за вычетом обесценения.

На каждую отчетную дату руководство проверяет и анализирует наличие признаков обесценения основных средств.

В результате расчетов, произведенных в 2024 году, было признано необходимым признать износ основных средств в сумме 234 тыс.лв. (2023 г.: 1,890 тыс. лв.) (*Приложение № 10 и Приложение № 15*).

Обесценение деловой репутации

На каждую отчетную дату руководство оценивает наличие признаков обесценения гудвила.

В результате расчетов, произведенных в 2024, необходимости в признании обесценения деловой репутации не выявлено (2022 год: нет) (*Приложение № 14*).

Обесценение репутации

На каждую отчетную дату руководство оценивает наличие признаков обесценения его инвестиций в дочерние компании. Расчеты производятся руководством при участии независимых лицензированных оценщиков.

В результате расчетов, произведенных в 2024 г., необходимости не установлено в признании обесценения отдельных инвестиций в дочерние общества (2023 г.: нет) (*Приложение №10, Приложение № 16*).

Обесценение инвестиций в дочерние компании

На каждую отчетную дату руководство оценивает наличие признаков обесценения его инвестиций в дочерние компании. Расчеты производятся руководством при участии независимых лицензированных оценщиков.

По результатам расчетов, произведенных в 2024 г. необходимость признания обесценения отдельных инвестиций в дочерние общества не установлена (2023 г.: нет) (*Приложение № 10 и Приложение № 18*).

Обесценение инвестиций в ассоциированные и совместные предприятия

На каждую отчетную дату руководство оценивает наличие признаков обесценения его инвестиций в ассоциированные и совместные предприятия. Расчеты производятся руководством при участии независимых лицензированных оценщиков.

По результатам расчетов, произведенных в 2024 г. нет необходимости признавать обесценение определенных инвестиций в совместные компании (2023 г.: 101 тыс. лв.) (*Приложение № 10 и Приложение № 19*).

Актuarные расчеты

При определении текущей стоимости долгосрочных пенсионных обязательств сотрудников использовались расчеты сертифицированных актуариев, основанные на предположениях о смертности, коэффициенте текучести кадров, будущем уровне заработной платы и коэффициенте дисконтирования. Они раскрыты в *Приложении № 35*.

В результате произведенных расчетов было зафиксировано обязательство по долгосрочным доходам персонала в размере 5,775 тыс. лв.. (31.12.2023 г.: 5,120 тыс. лв.) (*Приложение № 35*).

Отложенные налоговые активы

Отложенные налоговые активы в сумме 3,148 тыс. лв. не были признаны. (31.12.2023 г.: 3,306 тысяч левов), поскольку руководство оценило отсутствие возможности того, что временная разница проявится в обозримом будущем. Сумма временной разницы, по которой не был признан налоговый актив, составляет 31,480 тыс. лв. (31.12.2023 г.: 33,064 тыс. лв.) (*Приложение № 31*).

Положения по искам

Что касается открытых исков, поданных против компании, то руководство совместно со своими юристами подсчитало, что на текущем этапе вероятность и риски отрицательного исхода по ним все еще минимальный, в связи с чем резервы по исковым обязательствам не созданы. признано в отчете о финансовом положении на 31 декабря 2024 г..

3. ДОХОД

Доход компании включает в себя:

<i>2024</i>	<i>2023</i>
<i>BGN '000</i>	<i>BGN '000</i>

Выручка по договорам с клиентами	234,773	250,973
Прочие доходы	2,938	2,303
Общий	237,711	253,276

3.1. Доходы по договорам с покупателями относятся к реализации произведенных лекарственных средств и включают:

	2024	2023
	BGN '000	BGN '000
Выручка от продаж за рубежом	138,848	157,437
Доходы от продаж в Болгарии	95,925	93,536
Общий	234,773	250,973

Выручка из продаж за рубежом по продуктам представлена следующим образом:

	2024	2023
	BGN '000	BGN '000
Таблетированные формы	106,296	118,917
Ампульные формы	12,658	16,424
Формы сиропа	9,989	11,057
Мази	4,750	6,406
Лиофильные продукты	1,740	1,586
Капли	1,185	760
Лечебная косметика	1,060	1,030
Суппозитории	363	73
Патчи	333	406
Декорирование изделий	214	361
Пакетики	173	250
Ветеринарные вакцины	85	96
Санитарно-гигиенические товары	2	2
Вещества	-	69
Общий	138,848	157,437

Доходы от продаж в Болгарии по продуктам представлены следующим образом:

	2024	2023
	BGN '000	BGN '000
Таблетированные формы	50,095	47,589
Ампульные формы	16,133	15,830
Декорирование изделий	6,583	6,490

Формы сиропа	3,825	4,256
мази	3,758	3,472
Патчи	3,409	3,161
Растворить	2,493	2,441
Лиофильные продукты	2,469	3,318
Ветеринарные вакцины	2,181	2,230
Пакетики	1,561	1,283
Капли	887	1,090
Концентраты для гемодиализа	681	651
Санитарно-гигиенические товары	621	621
Лечебная косметика	595	598
Суппозитории	541	432
Химические вещества и смеси	93	74
Общий	95,925	93,536

Распределение доходов от продаж по географическим регионам выглядит следующим образом:

	2024 г., BGN '000.	Относительная доля	2023 г., BGN '000	Относительная доля
Европа	112,248	48%	126,119	51%
Болгарии	95,925	41%	93,536	37%
Другие страны	26,600	11%	31,318	12%
Общий	234,773	100%	250,973	100%

Общие доходы от операций с крупнейшими клиентами компании представлены следующим образом:

	2024 г., BGN '000	% от дохода	2023 г., BGN '000	% от дохода
Клиент 1	93,841	40%	90,080	36%
Клиент 2	23,448	10%	21,613	23%
Клиент 3	14,956	6%	52,918	21%

Остатки по договорам с покупателями представлены следующим образом:

	31.12.2024 BGN '000	31.12.2023 BGN '000
Дебиторская задолженность по договорам с покупателями – связанными сторонами, за вычетом обесценения (Приложение № 24)	83,127	71,955
Дебиторская задолженность по договорам с покупателями – третьими лицами за вычетом обесценения (Приложение № 25)	18,881	13,950
	102,008	85,905

Увеличение коммерческие дебиторская задолженность к договоры с заказчиками, в т.ч. дебиторская задолженность от связанных люди в результате на увеличение на объемы на деятельность.

Обязательства для восстановление по состоянию на 31.12.2024 г. в сумме 4,771 тыс. лв. (31.12.2023 г.: 4,855 тыс. лв.). Они включают ретроспективные обязательства коммерческой скидки для объем, срок к контракты с клиентами, которые воля быть восстановлен в следующем сообщил период (*Приложение № 41*).

3.2. *Прочие доходы* общества получены от активов, предоставленных по договорам лизинга, и составляют 2,938 тыс. лв. (2023 г.: 2,303 тыс. лв.).

4. ПРОЧИЕ ОПЕРАЦИОННЫЕ ДОХОДЫ И УБЫТКИ

Прочим доходам и убыткам от деятельности общества относятся:

	2024	2023
	BGN '000	BGN '000
Выручка от оказания услуг	8,936	7,252
Присужденные суммы	3,977	1
<i>Выручка от реализации товаров</i>	10,113	7,211
<i>Учетная стоимость проданных товаров</i>	(6,293)	(4,763)
Прибыль от продажи товаров	3,820	2,448
Списанные обязательства	1,496	765
Доходы от финансирования европейских проектов	592	1,383
<i>Поступления от реализации основных средств</i>	590	15,728
<i>Балансовая стоимость проданных основных средств</i>	(55)	(11,439)
Прибыль/(убыток) от продажи основных средств	535	4,289
<i>Доход от реализации материалов</i>	2,141	1,771
<i>Учетная стоимость реализованных материалов</i>	(1,823)	(1,560)
Прибыль от продажи материалов	318	211
Прибыль/(Убыток) от переоценки инвестиционной недвижимости до справедливой стоимости (<i>Приложение № 17</i>)	314	194
Избыточные активы	78	79
<i>Списанные обязательства по аренде</i>	82	264
<i>Балансовая стоимость списанных активов по договорам лизинга</i>	(78)	(214)
Прибыль/(убыток) от аренды	4	50
Доходы от финансирования сельскохозяйственных территорий	1	36
Чистые прибыли/(убытки) от курсовых разниц по торговой дебиторской и кредиторской задолженности и текущим счетам	(629)	(550)
Прибыль/(Убыток) от переоценки сельскохозяйственной продукции (акация жёлтая) до справедливой стоимости (<i>Приложение № 23</i>)	-	5
<i>Поступления от ликвидации основных средств</i>	-	15

Затраты на ликвидацию основных средств

	-	(26)
(Убытки) / Прибыль от ликвидации основных средств	-	(11)
Прочие доходы	129	146
Общий	19,571	16,298

Выручка от продажи материалов в основном поступает от продажи субстанций, химикатов и упаковочных материалов.

Доходы из услуг включает в себя:

	<i>2024</i>	<i>2023</i>
	<i>BGN '000</i>	<i>BGN '000</i>
Услуги изготовления	7,413	6,098
Социальная активность	245	229
Гамма-излучение	207	272
Услуги лабораторного анализа	200	270
Регуляторные услуги	118	113
Транспортные услуги	97	39
Другие	656	231
Общий	8,936	7,252

Выручка от реализации товаров включает в себя:

	<i>2024</i>	<i>2023</i>
	<i>BGN '000</i>	<i>BGN '000</i>
Медицинские приборы	7,761	5,280
Продукты питания	1,624	1,564
Пищевые добавки	721	342
Товары технического назначения	7	25
Общий	10,113	7,211

Отчетная стоимость проданных товаров по типам следующая:

	<i>2024</i>	<i>2023</i>
	<i>BGN '000</i>	<i>BGN '000</i>
Медицинские изделия	4,561	3,196
Продукты питания	1,317	1,302
Пищевые добавки	410	240
Товары технического назначения	5	25

Общий	6,293	4,763
-------	--------------	--------------

Списанные обязательства по видам представлены следующим образом:

	<i>2024</i>	<i>2023</i>
	<i>BGN '000</i>	<i>BGN '000</i>
Резерв по торговой кредиторской задолженности	801	6
Роялти	512	665
Бонусы	179	-
Обязанности перед персоналом	4	9
Дивиденды	-	85
Общий	1,496	765

5. СТОИМОСТЬ ЗА СЫРЬЯ И МАТЕРИАЛОВ

В стоимость сырья входят:

	<i>2024</i>	<i>2023</i>
	<i>BGN '000</i>	<i>BGN '000</i>
Основные материалы	64,166	65,398
Электричество	5,142	5,774
Лабораторные материалы	4,096	4,024
Амортизация материалов (Приложение №9)	3,503	282
Тепловая энергия	3,035	4,474
Технические материалы	1,376	2,243
Запчасти	1,225	1,275
Вспомогательные материалы	1,060	1,026
Рабочая одежда и средства индивидуальной защиты для работы	940	941
Топливо и смазочные материалы	603	644
Вода	421	507
Брак материалов	233	218
Общий	85,800	86,806

В стоимость основных материалов входят:

	<i>2024</i>	<i>2023</i>
	<i>BGN '000</i>	<i>BGN '000</i>
Вещества	26,124	25,854
Упаковочные материалы	11,995	12,294
Жидкие и твердые химикаты	10,092	11,844
Травы	3,686	2,946
Алюминиевая и ПВХ фольга	3,115	3,048
Санитарно-гигиенические и перевязочные материалы	3,113	3,071

Ампулы	2,674	2,277
Флаконы	2,427	2,568
Трубы	636	1,151
Материалы для производства ветеринарных вакцин	304	345
Общий	64,166	65,398

6. РАСХОДЫ НА ВНЕШНИЕ УСЛУГИ

Затраты на внешние услуги включают в себя:

	2024	2023
	BGN '000	BGN '000
Рекламные и маркетинговые услуги	19,061	13,729
Консалтинговые услуги	7,773	3,987
Производство лекарственных средств	5,629	6,418
Обслуживание зданий и оборудования	3,878	3,304
Транспортно-экспедиторские услуги	3,206	4,071
Плата за подписку	2,312	2,728
Логистические услуги, связанные с продажами в Болгарии	2,034	1,238
Государственные и регуляторные сборы	1,478	1,188
Безопасность	1,381	1,385
Местные налоги и сборы	1,325	1,359
Услуги по гражданскому подряду	1,075	914
Роялти	978	651
Медицинская помощь	894	711
Логистические услуги, связанные с зарубежными продажами	725	550
Переводы документации	662	616
Страхование	469	510
Сообщения и коммуникации	421	385
Ремонт и обслуживание автомобилей	357	464
Налоги на расходы	337	354
Аренда	246	326
Курьерские услуги	238	210
Услуги по регистрации лекарственных средств	220	134
Услуги по утилизации наркотиков	209	160
Комиссионные сборы	143	256
Тарифы на обслуживание текущих счетов в банках	121	134
Патентные сборы	83	256
Услуги по клиническим исследованиям	45	37
Ремонт арендованных активов	41	74
Услуги по обработке сельскохозяйственных земель	-	53

Другие	1,337	509
Общий	56,678	46,711

Расходы на аренду включают в себя :

	2024	2023
	BGN '000	BGN '000
Арендные плата, связаны с краткосрочные лизинговые договоры	233	221
Арендная плата, связанная с арендой малоценных активов	13	6
Арендная плата, относящаяся к переменному возмещению по долгосрочной аренде	-	99
Общий	246	326

Начисленные расходы за год на обязательный аудит индивидуального годового отчета составляют 95 тыс. лв. (2023 г.: 104 тыс. лв.).

В 2024 г. и 2023 г. Аудиторы учета по закону иные услуги не оказывали.

7. ЗАТРАТЫ НА ПЕРСОНАЛ

Затраты на персонал включают в себя:

	2024	2023
	BGN '000	BGN '000
Текущее вознаграждение	57,874	51,205
Взносы на социальное обеспечение	10,481	9,470
Социальные льготы и выплаты	3,319	3,556
Начислены суммы за неиспользованный отпуск	1,710	2,004
Роялти	1,438	1,171
Начисленные суммы по долгосрочным обязательствам персонала при выходе на пенсию (<i>Приложение № 35</i>)	770	667
Начисленные суммы по страхованию отпуска	300	333
Общий	75,892	68,406

8. ПРОЧИЕ РАСХОДЫ О ДЕЯТЕЛЬНОСТИ

Другие расходы включают в себя:

	2024	2023
	BGN '000	BGN '000
Накопленная амортизация готовой продукции и незавершенного производства (<i>Приложение №9</i>)	3,585	2,739
Репрезентативные мероприятия	2,083	1,950
Союз готовой продукции и незавершенного производства	1,536	224
Деловые поездки	1,003	801
Непризнанный налоговый кредит по НДС	412	218
Пожертвования	330	612

Обучение	223	176
Брак основных средств	140	98
Накопленная амортизация товаров (<i>Приложение №9</i>)	105	437
Присужденные суммы	97	46
Прочие налоги и платежи в бюджет	72	58
Проценты по торговой кредиторской задолженности	29	28
Затраты, связанные с преобразованием дочерней компании	21	43
Жалобы	10	-
Брак товаров	9	133
Списана дебиторская задолженность	1	-
Начислены/(восстановлены) обесценения по кредитным убыткам по дебиторской задолженности, в т.ч. от смежных предприятий, нетто (<i>Приложение № 9</i>)	(944)	957
Другие	233	351
Общий	8,945	8,871

9. ОБЕСЦЕНЕНИЕ ОБОРОТНЫХ АКТИВОВ

Обесценение внеоборотных активов включает в себя:

	2024	2023
	BGN '000	BGN '000
Накопленная амортизация готовой продукции и незавершенного производства (<i>Приложение №8</i>)	3,585	2,739
Амортизация материалов (<i>Приложение №5</i>)	3,503	282
Накопленная амортизация товаров (<i>Приложение № 8</i>)	105	437
Обесценение кредитных убытков по дебиторской задолженности	6,735	8,101
Возмещенное обесценение кредитных убытков по дебиторской задолженности	(7,679)	(7,144)
Чистое изменение резерва под обесценение кредитных убытков (<i>Приложение № 8</i>)	(944)	957
Общий	6,249	4,415

10. ОБЕСЦЕНЕНИЕ ВНЕОБОРОТНЫХ АКТИВОВ, ОБХВАТА МСФО

Обесценение внеоборотных активов включает в себя:

	2024	2023
	BGN '000	BGN '000
Амортизация основных средств (<i>Приложение № 15</i>)	234	1,890
Обесценение инвестиций в совместные предприятия (<i>Приложение № 19</i>)	-	101

Общий	234	1,991
--------------	------------	--------------

11. ФИНАНСОВЫЙ ДОХОД

Финансовые затраты включать:

	2024	2023
	BGN'000	BGN'000
Доход от акционерного капитала	1,642	1,514
Доходы от процентов по выданным кредитам	1,137	2,642
Доходы от процентов по возвратным вкладам в уставный капитал (Приложение № 21)	718	60
Доходы от комиссий по предоставленным гарантиям	662	799
Возмещаемый резерв по финансовым гарантиям	350	1,284
Обесценение кредитных убытков по резервам финансовых гарантий	(36)	-
Возмещенный резерв по финансовым гарантиям, нетто	314	1,284
Чистая курсовая прибыль по дебиторской задолженности от продажи дочерней компании	225	-
Доходы от процентов по договорам уступки (Приложение № 21)	127	127
Чистая прибыль от операций с долговыми ценными бумагами, предназначенными для торговли (Приложение № 27)	123	-
Доходы от процентов по срочным депозитам	100	954
Чистая прибыль от курсовой разницы при получении реституционных взносов в акционерный капитал от дочерней компании	54	212
Чистая прибыль от курсовых разниц по договорам аренды	-	6
Общий	5,102	7,598

12. ФИНАНСОВЫЕ ЗАТРАТЫ

	2024	2023
	BGN'000	BGN'000
Процентные расходы по полученным кредитам	2,852	1,966
Обесценение кредитных убытков по дебиторской задолженности по коммерческим кредитам	812	848
Возмещенное обесценение кредитных убытков по выданным коммерческим кредитам	(151)	(40)
Чистое изменение обесценения по выданным кредитам	661	808
Банковские комиссии по кредитам и гарантиям	528	427
Проценты по аренде	300	300
Расходы на выплату дивидендов	36	6
Чистый убыток от курсовых разниц по договорам аренды	11	-
Расходы, связанные с ценными бумагами за рубежом	10	-

<i>Обесценение кредитных убытков по дебиторской задолженности по предоставленным гарантиям</i>	1	4
<i>Возмещенное обесценение кредитных убытков по предоставленным гарантиям</i>	-	(2)
Чистое изменение обесценения предоставленных гарантий	1	2
Чистая прибыль от курсовых разниц по дебиторской задолженности от продажи дочерней компании	-	128
Общий	4,399	3,637

13. РАСХОДЫ НА ПОДОХОДНЫЙ НАЛОГ

Расходы по налогу на прибыль компании включают в себя:

Отчет о совокупном доходе (прибыль или убыток за год)	2024	2023
	BGN '000	BGN '000
Налоговая прибыль за год по данным налоговой декларации	39,018	78,775
Резерв по переоценке, включенный в счет увеличения годовой налоговой декларации	(467)	(1,538)
Налоговая прибыль за год	38,551	77,237
Расходы по текущему подоходному налогу за год - 10% (2023 г.:10 %)	3,855	7,724
<i>Отложенные налоги на прибыль от:</i>		
Возникновение и восстановление временных разниц	(182)	(1,659)
Налоговые расходы за прошлый период	23	1
Общая сумма расходов по налогу на прибыль, отраженная в отчете о совокупном доходе (в составе прибыли или убытка за год)	3,696	6,066

Равенство расходов по налогу на прибыль, определенных по результату бухгалтерского учета

<i>Бухгалтерская прибыль за год</i>	33,808	53,636
Налог на прибыль – 10% (2023 г.: 10%)	3,381	5,364

Из непризнанных сумм в налоговых декларациях, связанных с:

увеличивается – 8,264 тыс. лв. (2023 г.: 12,850 тыс. лв.)	826	1,285
сокращения – 5,585 тыс. лв. (2023 г.: 6,615 тыс. лв.)	(559)	(662)
Признанные отложенные налоги, возникшие в предыдущих периодах	25	78
Налоговые расходы за прошлый период	23	1
Общая сумма расходов по налогу на прибыль, отраженная в отчете о совокупном доходе (в составе прибыли или убытка за год)	3,696	6,066

Подходный налог второго уровня

Законодательство в рамках второго уровня, которое вводит минимальную глобальную ставку налога в размере 15% для транснациональных предприятий с консолидированной выручкой выше 750 миллионов евро (дополнительный налог), было принято в Болгарии с 1 января 2024 г.. Текущая номинальная ставка корпоративного налога в Болгарии составляет 10%, а эффективная ставка налога второй ступени составляет 15%.

Компания является материнской компанией многонациональной группы с консолидированной выручкой более 750 милн. евро и обязана увеличить налог до второго уровня. Он применяет освобождение от признания и раскрытия отложенных налоговых активов и обязательств, связанных с подходным налогом второго уровня.

На дату выпуска настоящего отчета компания продолжает производить расчеты по сумме дополнительного налога.

Налоговые последствия *в отношении прочих компонентов совокупного дохода представлены* следующим образом:

	2024			2023		
	BGN'000	BGN'000	BGN'000	BGN'000	BGN'000	BGN'000
	Стоимость до налога	Налоговые эффекты, признанные в капитале	Стоимость за вычетом налога	Стоимость до налога	Налоговые эффекты, признанные в капитале	Стоимость за вычетом налога
Компоненты, подлежащие реклассификации в состав прибыли или убытка						
Чистое изменение справедливой стоимости долевых инвестиций, предназначенных для оценки по справедливой стоимости через прочий совокупный доход	3,891	-	3,891	1,766	-	1,766
(Убытки)/доходы от переоценки основных средств	(22)	2	(20)	33	(3)	30
Последующая оценка обязательств пенсионного плана с установленными выплатами	(512)	-	(512)	(860)	-	(860)
Итого прочий совокупный доход за год	3,357	2	3,359	939	(3)	936

14. ПРОЧИЙ СОВОКУПНЫЙ ДОХОД

Прочий совокупный доход включает:

	2024	2023
	BGN '000	BGN '000
Чистое изменение справедливой стоимости долевых инвестиций, предназначенных для оценки по справедливой стоимости через прочий совокупный доход	3,891	1,766
Последующая переоценка основных средств	(22)	33
Последующая оценка обязательств пенсионного плана с установленными выплатами	(512)	(860)
Общий совокупный доход за год	3,357	939
Налог на прибыль, относящийся к компонентам прочего совокупного дохода	2	(3)
Общий совокупный доход за год, за вычетом налогов	3,359	936

15. ИМУЩЕСТВО, МАШИНЫ И ОБОРУДОВАНИЕ

	<i>Земли и здания</i>		<i>Машины, сооружения, оборудование</i>		<i>Другие</i>		<i>В процессе приобретения</i>		<i>Общий</i>	
	2024	2023	2024	2023	2024	2023	2024	2023	2024	2023
	BGN'000	BGN'000	BGN'000	BGN'000	BGN'000	BGN'000	BGN'000	BGN'000	BGN'000	BGN'000
Отчетная стоимость										
Баланс на 1 января	183,290	196,600	232,488	231,557	22,687	23,185	3,728	4,527	442,193	455,869
Приобретенные активы	2,493	888	2,586	2,428	788	3,130	12,228	7,212	18,095	13,658
Передача в недвижимость, машины и оборудование	127	1,355	2,734	6,346	71	310	(2,932)	(8,011)	-	-
Передача в инвестиционную недвижимость	-	(353)	-	(107)	-	(86)	-	-	-	(546)
Эффект от переоценки до справедливой стоимости	-	-	-	20	-	13	-	-	-	33
Амортизация	(234)	-	-	(34)	-	-	-	-	(234)	(34)
Списано	(288)	(15,200)	(1,498)	(7,722)	(1,251)	(3,865)	-	-	(3,037)	(26,787)
Остаток на 31 декабря	185,388	183,290	236,310	232,488	22,295	22,687	13,024	3,728	457,017	442,193
Накопленная амортизация										
Баланс на 1 января	57,677	53,955	155,548	150,554	16,889	18,578	-	-	230,114	223,087
Начисленная амортизация	6,453	6,372	10,341	12,340	1,815	1,890	-	-	18,609	20,602
Эффект от переоценки до справедливой стоимости	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-
Передача в инвестиционную недвижимость	-	(204)	-	(87)	-	(72)	-	-	-	(363)
Амортизация	22	1,726	-	130	-	-	-	-	22	1,856
Списана амортизация	(233)	(4,172)	(1,384)	(7,389)	(1,138)	(3,507)	-	-	(2,755)	(15,068)
Остаток на 31 декабря	63,919	57,677	164,505	155,548	17,566	16,889	-	-	245,990	230,114

Балансовая стоимость на 31 декабря	<u>121,469</u>	<u>125,613</u>	<u>71,805</u>	<u>76,940</u>	<u>4,729</u>	<u>5,798</u>	<u>13,024</u>	<u>3,728</u>	<u>211,027</u>	<u>212,079</u>
Балансовая стоимость на 1 января	<u>125,613</u>	<u>142,645</u>	<u>76,940</u>	<u>81,003</u>	<u>5,798</u>	<u>4,607</u>	<u>3,728</u>	<u>4,527</u>	<u>212,079</u>	<u>232,782</u>

Земля и здания компании по состоянию на 31 декабря выглядят следующим образом:

- Здания балансовой стоимостью 81, 648 тысяч левов. (31 декабря 2023 г.: 85 743 тыс. лв.);
- Земля стоимостью 39, 821 тысячу левов. (31 декабря 2023 г.: 39 837 тыс. лв.);

Прочие основные материальне активов на 31 декабря компания входят:

- Транспортные средства балансовой стоимостью 3,251 тыс.лв. (31.12.2023 г.: 3,986 тыс.лв.);
- Запасы балансовой стоимостью 1,063 тыс.лв. (31.12.2023 г.: 1,355 тыс.лв.)
- Биологические активы (носители) балансовой стоимостью 415 тыс. лв. (31.12.2023 г.: 472 тыс. лв.).

Затраты на приобретение основных материальных активов на 31 декабря входят:

- запасы предоставлены авансы на приобретение машин и оборудования – 10,513 тыс.лв. (31.12.2023 г.: 2,567 тыс.лв.);
- затраты на строительство новых зданий – 2,274 тыс.лв. (31.12.2023 г.: 1,116 тыс.лв.);
- реконструкция зданий – 119 тыс.лв. (31.12.2023 г.: 25 тыс.лв.);
- другие – 118 тыс.лв. (31.12.2023 г.: 20 тыс.лв.).

По состоянию на 31 декабря балансовая стоимость машин, оборудования и оборудования включает машины и оборудование, приобретенные по договорам финансирования в рамках операционной программы „Развитие конкурентоспособности болгарской экономики 2007-2013 г.“, оперативная программа „Инновации и конкурентоспособность 2014-2020 г.“ и оперативная программа „Энергоэффективность“ (Приложение № 32), в следующем виде:

- для производства таблеток стоимостью 4,699 тыс. лв. (31.12.2023 г.: 5,267 тыс.лв.)
- компактная линия розлива флаконов под изолятор стоимости 3,229 тыс.лв (31.12.2023 г.: 3,562 тыс.лв.);
- по производству ампул стоимостью 2,223 тыс.лв. (31.12.2023 г.: 2,627 тыс. лв.);
- общеобменные установки для вентиляции и кондиционирования воздуха в производстве медицинских изделий стоимостью 353 тыс. лв. (31.12.2023 г.: 413 тыс.лв.);
- установка кондиционирования с водяным охлаждением стоимостью 100 тыс. лв. (31.12.2023 г. 107 тыс. лв.);
- на производство инновационных глазных капель типа „искусственная слеза” стоимостью 81 тыс.лв. (31.12.2023 г.: 107 тыс.лв.);
- система управления и контроля для климатические камеры, чиллеров и осветительной установки стоимостью 72 тыс. лв. (31.12.2023 г.: 77 тыс. лв.);
- автомат для выдачи жидких лекарств стоимостью 61 тыс. лв. (31 декабря 2023 г.: 92 тыс. лв.);
- автоматическая сашет машина стоимостью 29 тыс. лв. (31.12.2023 г.: 43 (тыс.лв.)
- дизельный вилочный погрузчик стоимостью 6 тыс. лв. (31.12.2023 г.: 9 тыс. лв.);

- система жидкостной и газовой хроматографии стоимостью 5 тыс. лв. (31.12.2023 г.: 7 тыс. лв.);
- реакторы стоимостью 3 тыс. лв. (31.12.2023 г.: 4 тыс. лв.);
- автоматическая линия для наполнения и укупорки флаконов с нулевым значением баланса. (31.12.2023 г.: 2 тыс. лв.).

Лизинг

Активы с права пользования компанией представлены следующим образом:

	Земли и здания		Машины, сооружения и оборудование		Другие		Общий	
	2024	2023	2024	2023	2024	2023	2024	2023
	BGN '000	BGN '000	BGN '000	BGN '000	BGN '000	BGN '000	BGN '000	BGN '000
Отчетная стоимость								
Баланс на 1 января	17,377	17,248	1,124	88	3,751	2,295	22,252	19,631
Приобретенные активы	2,493	873	-	1,124	572	2,877	3,065	4,874
Списанные активы	(72)	(744)	-	(88)	(185)	(1,421)	(257)	(2,253)
Баланс на 1 декабря	19,798	17,377	1,124	1,124	4,138	3,751	25,060	22,252
Накопленная амортизация								
Баланс на 1 января	1,904	747	141	28	745	1,199	2,790	1,974
Начисленная амортизация	2,200	1,886	143	171	875	798	3,218	2,855
Списана амортизация	(72)	(729)	-	(58)	(107)	(1,252)	(179)	(2,039)
Остаток на 31 декабря	4,032	1,904	284	141	1,513	745	5,829	2,790
Балансовая стоимость на 31 декабря	15,766	15,473	840	983	2,625	3,006	19,231	19,462
Балансовая стоимость на 1 января	15,473	16,501	983	60	3,006	1,096	19,462	17,657

Земли и постройки с правом пользования компанией по состоянию на 31 декабря следующие:

- Здания балансовой стоимостью 15,755 тыс.лв. (31.12. 2023 г.: 15,472 тыс.лв.);
- Земля с нулевой балансовой стоимостью (31.12.2023 г.: 1 тыс.лв.).

Прочие основные материальные активы с правом пользования компанией по состоянию на 31 декабря включать:

- Транспортные средства балансовой стоимостью 2,617 тыс.лв. (31.12.2023 г.: 2,965 тыс.лв.);
- Товарно-материальные запасы балансовой стоимостью 8 тыс.лв. (31.12.2023 г.: 41 тыс.лв.);

Компания включила активы в форме права пользования в его позицию, в которой соответствующие активы были бы представлены, если бы они находились в собственности.

Компания предоставила в аренду связанным сторонам долгосрочные материальные активы балансовой стоимостью по состоянию на 31.12.2024 г. в размере 69 тыс. лв. (31.12.2023 г.: 72 тыс. лв.). Основные материальные активы балансовой стоимостью по состоянию на 31.12.2024 г. в размере 1,255 тыс. лв. также переданы в аренду третьим лицам. (31.12.2023 г.: 1,103 тыс. лв.).

Другие данные

Отчетная стоимость полностью амортизированных основных средств, используемых в деятельности компании, по группам активов представлена следующим образом:

- Здания – 7,540 тыс. лв. (31.12.2023 г.: 7,174 тыс. лв.);
- Машины, сооружения и оборудование – 78,373 тыс. лв. (31.12.2023 г.: 68,768 тыс. лв.);
- Другие – 12,339 тыс. лв. (31.12.2023 г.: 11,640 тыс. лв.).

По состоянию на 31.12.2024 установили обезьятельства основные средства, как указано ниже:

- Земля и здания балансовой стоимостью 14,802 тыс. лв. соответственно и 20,104 тыс. лв. (31.12.2023 г.: 21,380 тыс. лв. и 38,949 тыс. лв. соответственно) (*Приложение № 30, Приложение № 36 и Приложение № 42*);

- Ставки на оборудование – 13,664 тыс. лв. (31.12.2023 г.: 18,325 тыс. лв.) (*Приложение № 30, Приложение № 36 и Приложение № 42*).

Периодическая переоценка к справедливый стоимость

Последняя переоценка основных средств была проведена по состоянию на 31.12.2021 г. с участием независимых лицензированных оценщиков с целью определения справедливой стоимости активов в соответствии с требованиями МСФО13 и МСФО16.

При данной переоценке для определения справедливой стоимости отдельных видов основных материальных активов применялись следующие основные подходы и методы оценки:

- „Рыночный подход” через “Метод рыночных аналогов”- для регулируемых земель и земель сельскохозяйственного назначения, для которых существует реальный рынок, наблюдаются объекты-аналоги и сделки с ними, и имеется основа для сопоставимости – принимается их рыночная стоимость. цена, определенная сравнительным методом;

- „Затратный подход” через “Метод амортизированной восстановительной стоимости”и “Затратный метод создания или замены актива”- для специализированных зданий, машин, оборудования и других активов, для которых нет реального рынка и сопоставимых продаж аналоговых активов - их амортизированная восстановительная стоимость, рассчитанная на основе индексированной исторической стоимости актива и на основе текущих затрат на создание или замену актива, считается справедливой стоимостью;

- „Доходный подход” через “Капитализированный доход от использования плодов/производства биологических активов”- для постоянных насаждений желтой акации в жизненной стадии плодоношения.

По результатам проведенной оценки признан резерв переоценки в размере 7,767 тыс. лв. без учета налогов выглядит следующим образом;

- В „Софарма“ АД (*принимающая компания*) признанный резерв переоценки за вычетом налогов составляет 7,468 тыс. лв.;

- В „Биофарм Инжиниринг“ АД (*трансформирующая компания*) признанный резерв переоценки за вычетом налогов составляет 154 тыс. лв.;

- В „Вета Фарма“ АД (*трансформирующая компания*) признанный резерв переоценки за вычетом налогов составляет 145 тыс. лв.

16. НЕМАТЕРИАЛЬНЫЕ АКТИВЫ

Нематериальные активы компании представлены следующим образом:

	Репутация		Права интеллектуальной собственности		Программные продукты		В процессе приобретения		Общий	
	2024 BGN'000	2023 BGN'000	2024 BGN'000	2023 BGN'000	2024 BGN'000	2023 BGN'000	2024 BGN'000	2023 BGN'000	2024 BGN'000	2023 BGN'000
<i>Отчетная стоимость</i>										
Баланс на 1 января	9,512	9,512	13,420	13,145	4,475	4,604	3,143	1,356	30,550	28,617
Приобретенные активы	-	-	97	19	64	19	167,868	2,340	168,029	2,378
Передача	-	-	164,098	485	146	68	(164,244)	(553)	-	-
Списано	-	-	(3)	(229)	(1)	(216)	-	-	(4)	(445)
Остаток на 31 декабря	9,512	9,512	177,612	13,420	4,684	4,475	6,767	3,143	198,575	30,550
<i>Накопленная амортизация</i>										
Баланс на 1 января	8,744	8,744	9,620	9,067	4,278	4,250	-	-	22,642	22,061
Начисленная амортизация	-	-	849	708	105	244	-	-	954	952
Списана амортизация	-	-	(3)	(155)	-	(216)	-	-	(3)	(371)
Остаток на 31 декабря	8,744	8,744	10,466	9,620	4,383	4,278	-	-	23,593	22,642
Балансовая стоимость на 31 декабря	768	768	167,146	3,800	301	197	6,767	3,143	174,982	7,908
Балансовая стоимость на 1 января	768	768	3,800	4,078	197	354	3,143	1,356	7,908	6,556

Права интеллектуальной собственности компании по состоянию на 31 декабря включают:

- Разрешения на торговлю балансовой стоимостью 163,559 тыс. лв. (31.12.2023 г. нет);
- Медицинские регистрации балансовой стоимостью 1,514 тыс. лв. (31.12.2023: 1,785 тыс. лв.);
- Товарные знаки балансовой стоимостью 1,086 тыс. лв. (31.12.2023 г.: 1,333 тыс. лв.);
- Лицензии балансовой стоимостью 539 тыс. лв. (31.12.2023 г.: 434 тыс. лв.);
- Авторские права балансовой стоимостью 448 тыс. лв. (31.12.2023 г.: 322 тыс. лв.).

Затраты на приобретение долгосрочных нематериальных активов по состоянию на 31 декабря включают:

- затраты на внедрение программного продукта – 5,316 тыс. лв. (31.12.2023 г.: 1,820 тыс. лв.);
- затраты на приобретение лицензий 651 тыс. лв. (31.12.2023 г.: 579 тыс. лв.);
- затраты на получение разрешения на применение лекарственных средств - 626 тыс. лв. (31.12. 2023 г.: 574 тыс. лв.);
- затраты на приобретение авторских прав - 171 тыс. лв. (31.12.2023 г.: 162 тыс. лв.);
- другие - 3 тыс. лв. (31.12.2023 г.: 8 тыс. лв.).

Обесценение деловой репутации

Репутация, возникшая в результате слияния дочерних компаний („Болгарская Роза Севтополис“ АД „Медика“ АД, „Юнифарм“ АД и „Биофарм Инжиниринг“ АД и „Вета фарма“ АД) в материнскую компанию, отражена в индивидуальном отчете о финансовом состоянии компании (*приложение № 2.12*).

На каждую дату отчета, руководство оценивает эли были признаков обесценения существующей репутации с помощью независимых лицензированных оценщиков.

Ключевые допущения, использованные при расчете возмещаемой стоимости по состоянию на 31.12.2024 г. являются:

образом:

- темп роста – 1,35%;
- рост в постпрогнозном периоде при расчете терминальной стоимости – 2,00%;
- ставка дисконтирования (на основе CAPM) – 12,74%.

В 2024 г. необходимость признания обесценения заявленной гудвила не установлена.

Отраженная стоимость полностью амортизированных нематериальных основных средств, используемых в деятельности компании, по группам активов представлена следующим образом:

- права интеллектуальной собственности – 5,689 тыс. лв. (31.12.2023 г.: 5 340 тыс. лв.);
- программные продукты – 4,192 тыс. лв. (31.12.2023 г.: 4,089 тыс. лв.);

17. ИНВЕСТИЦИОННАЯ НЕДВИЖИМОСТЬ

Инвестиционная недвижимость – это здания и прилегающие к ним земли, специально отведенные части зданий для самостоятельной эксплуатации, предназначенные для долгосрочной аренды дочерним обществам. и третьи стороны.

	<i>31.12.2024</i>	<i>31.12.2023</i>
	<i>BGN '000</i>	<i>BGN '000</i>
Баланс на 1 января	49,886	49,267
Приобретенный	330	241
Чистая прибыль (убыток) от корректировок к оценке справедливой стоимости, включенная в состав прибыли или убытка (<i>Приложение № 4</i>)	314	194
Списано	(18)	-
Передача имущества, машины и оборудования	-	184
Остаток на 31 декабря	50,512	49,886

Инвестиционная недвижимость по группам активов представлена следующим образом:

<i>Группа активов</i>	<i>31.12.2024</i>	<i>31.12.2023</i>
	<i>BGN '000</i>	<i>BGN '000</i>

Склады	46,612	46,250
Офисы	1,754	1,686
Производственные здания	1,435	1,252
Социальные объекты	512	513
Магазины	199	185
Общий	50,512	49,886

По состоянию на 31.12.2024 г. установлены следующие тяжести инвестиционного имущества:

- ипотека под склад – 15,660 тыс. лв. (31.12.2023 г.: 15,244 тыс. лв.) (Приложение № 36 и Приложение № 42);
- ставки на оборудование – 18,852 тыс. лв. (31.12.2023 г.: 4,950 тыс. лв.) (Приложение № 36).

Оценки к справедливый стоимость

Иерархия на справедливые ценности

Оценка справедливой стоимости групп инвестиционной недвижимости классифицируется как справедливая стоимость Уровня 2 и Уровня 3 на основе исходных данных, используемых в методе оценки.

Переоценка инвестиционной недвижимости до справедливой стоимости повторяется (ежегодно) и обусловлена применением модели справедливой стоимости согласно МСС 40. Она осуществляется регулярно на дату каждого годового финансового отчета. Оценка справедливой стоимости была проведена с помощью независимых лицензированных оценщиков.

В таблице ниже показано сравнение балансов справедливой стоимости на начало и конец периода инвестиционной недвижимости, оцененной на Уровне 2 и Уровне 3:

	<i>Склады</i>	<i>Офисы</i>	<i>Производственные здания</i>	<i>Социальные объекты</i>	<i>Магазины</i>	<i>Затраты на приобретение</i>	<i>Общий</i>
	<i>BGN '000</i>	<i>BGN'000</i>	<i>BGN '000</i>	<i>BGN '000</i>	<i>BGN '000</i>	<i>BGN '000</i>	<i>BGN'000</i>
Баланс на 1 января на 2023 г.	45,902	1,662	1,193	510	-	-	49,267
Приобретенный	-	-	-	-	-	241	241
Передача имущества, машинный и оборудования	-	-	-	-	184	-	184
Передача	241	-	-	-	-	(241)	-
Переоценка до справедливой стоимости через прибыль или убыток – нерализованная	107	24	59	3	1	-	194
Остаток на 31 декабря 2023 г.	46,250	1,686	1,252	513	185	-	49,886
Приобретенный	-	-	-	-	-	330	330

Передача	330	-	-	-	(330)	-
Списано	(18)	-	-	-	-	(18)
Переоценка до справедливой стоимости через прибыль или убыток – нерезализованная	50	68	183	(1)	14	314
Остаток на 31 декабря 2024 г.	46,612	1,754	1,435	512	199	50,512

На каждую отчетную дату руководство анализирует и оценивает справедливую стоимость группы активов, входящих в состав инвестиционной недвижимости. Расчеты производятся руководством при участии независимых лицензированных оценщиков.

Методика оценки и существенные ненаблюдаемые входящие данные

В таблице ниже представлено описание методов оценки, используемых при определении справедливой стоимости на всех групп инвестиционной недвижимости Уровня 2 и Уровня 3, а также использованные существенные ненаблюдаемые входящие данные:

Группы активов (Уровня 2)	Подходы и методы оценки	Значительные ненаблюдаемые факторы
Офисы, коммерческие учреждения объекты для общественной деятельности	<i>Подход к оценке:</i> Доходный подход Методика оценки: Оценка по приведенной стоимости, соответствующая методике, связанной с выполнением требований БСО 2018, в т.ч. оценка на основе капитализированного дохода от аренды, как схема применения метода дисконтированных денежных потоков, использование данных, параметров и результатов расчетов, полученных в результате применения методов оценки на основе подхода рыночного сравнения и подхода затрат на создание/восстановление.	а) сравнительная стоимость аренды аналогов б) доходность в) срок осуществления сделок аренды

<p>Склады, базы хранения и производственно-складские базы (включая землю, здания, сооружения и строительное оборудование)</p>	<p><i>Подход к оценке:</i> Доходный подход <i>Методика оценки:</i> Оценка по приведенной стоимости, соответствующая методике, связанной с выполнением требований БСО 2018, в т.ч. оценка на основе капитализированного дохода от аренды, как схема применения метода дисконтированных денежных потоков, использование данных, параметров и результатов расчетов, полученных в результате применения методов оценки на основе подхода рыночного сравнения и подхода затрат на создание/восстановление.</p>	<p>а) сравнительная стоимость аренды аналогов б) доходность в) срок осуществления сделок аренды</p>
--	--	---

<p>Группы активов (Уровня 3)</p>	<p>Подходы и методы оценки</p>	<p>Значительные ненаблюдаемые факторы</p>
<p>Магазины и производственно-складские базы (включая землю, здания, сооружения и строительное оборудование)</p>	<p><i>Подход к оценке:</i> Доходный подход <i>Методика оценки:</i> Оценка по приведенной стоимости, соответствующая методике, связанной с выполнением требований БСО 2018, в т.ч. оценка на основе капитализированного дохода от аренды, как схема применения метода дисконтированных денежных потоков с использованием данных, параметров и результатов расчетов, возникающие в результате применения методов оценки, основанных на методе рыночных сравнений и методе затрат на создание/восстановление.</p>	<p>а) сравнительная стоимость аренды аналогов б) доходность в) срок осуществления сделок аренды</p>

Помещения, установки, оборудование и мебель для недвижимости	<p><i>Подход к оценке:</i> Затратный подход <i>Методика оценки:</i> Оценка на основе приведенной стоимости, соответствующей методологии, связанной с выполнением требований БСО 2018, в т.ч. оценка по необходимости – неотъемлемые затраты на приобретение или замену (приобретение альтернативного актива равной полезности) соответствующего актива, на дату оценки, т.е. формирование восстановительной стоимости актива в его статусе как нового с использованием данных, параметров и результатов расчетов, полученных в результате методов оценки, связанных с подходом рыночных сравнений</p>	<p>а) сравнительные значения для новых аналогов б) индексы изменения потребительских цен по данным НСИ</p>
---	--	---

Ключевые допущения, использованные для расчете справедливой стоимости инвестиционной недвижимости по состоянию на 31.12.2024 г.:

- доходность – от 4,25% до 9,40%;
- срок реализации арендных сделок - от 6 до 12 месяцев.

По результатам расчетов, произведенных в 2024 г. установлена необходимость признания прибыли от переоценки до справедливой стоимости в размере 314 тыс. лв. (2023 г.: прибыль в размере 194 тыс. лв.) (Приложение № 4).

18. ИНВЕСТИЦИИ В ДОЧЕРНИЕ ПРЕДПРИЯТИЯ

Балансовая стоимость инвестиций по компаниям следующая:

		31.12.2024	Участие	31.12.2023	Участие
		BGN '000	%	BGN '000	%
Софарма Трейдинг АД	България	65,009	87.99	64,295	87.68
Фарманова Д.О.О	Сърбия	13,398	75.00	-	-
Софарма Украина ЕООД	Украина	9,669	100.00	9,669	100.00
Софарма Варшава ЕООД	Полша	6,807	100.00	6,807	100.00
Витамины АД	Украина	1,283	100.00	1,283	100.00
Софарма Казахстан ЕООД	Казахстан	502	100.00	502	100.00
Фармалогистика АД	България	-	-	961	89.39
Електронкомерс ЕООД	България	-	-	384	100.00
Общий		96,668		83,901	

По состоянию на 31.12.2024 г. в состав инвестиций в дочерние компании также входят инвестиции

в дочернюю компанию „Софарма Поланд“ ООД - в ликвидации, Польша, которая полностью амортизирована (31.12.2023: полностью амортизированные инвестиции в „Софарма Поланд“ ООД - в ликвидации, Польша и „Фито Палаузово“ АД, Болгария) . В 2024 г. вновь созданной компании нет (31.12.2023 г.: вновь созданная компания „Софарма Рус“ ООО, Россия).

„Софарма” АД осуществляет прямой контроль над вышеперечисленными компаниями.

Предметом деятельности дочерних компаний и датой приобретения являются:

- „Фармалогистика“ АД - предмет деятельности: вторичная упаковка и сдача в аренду недвижимости. Дата приобретения – 15.08.2002 г.. На 19.12.2024 г. компания продает всю свою инвестицию в „Фармлогистика“ АД.
- „Софарма Польска“ ООД - в ликвидации - предмет деятельности: исследование рынка и общественного мнения. Дата приобретения – 16.10.2003 г. Общество находится в стадии ликвидации.
- „Электронкомерс“ ЕООД ”- предмет деятельности: торговля, транспортировка и резка радиоактивных материалов и ядерного оборудования, бытовой электроники и электротехники. Дата приобретения – 09.08.2005 г. На 19.12.2024 г. компания продает все свои инвестиции в „Электронкомерс“ ЕООД ”-
- „Софарма Трейдинг“ АД - предмет деятельности: торговля лекарственными средствами. Дата приобретения – 08.06.2006.
- „Витамина“ АД - предмет деятельности: производство и торговля фармацевтической продукцией. Дата приобретения – 18.01.2008.
- „Софарма Варшава“ ЕООД - предмет деятельности: исследование рынка и общественного мнения. Дата приобретения – 23.11.2010.
- "Софарма Украина" ЕООД, предмет деятельности: торговля фармацевтической продукцией. Дата приобретения – 07.08.2012.
- „Фито Палаузово“ АД - предмет деятельности: производство, сбор, добыча и реализация трав и лекарственных растений. Дата приобретения (в результате присоединения дочернего общества) – 01.01.2014 г.. Компания исключена из Коммерческого регистра 08.11.2024 г..
- ТОО “Софарма Казахстан” - предмет деятельности: торговля лекарственными средствами. Дата приобретения – 30. 09.2014
- „Фармахим“ ЕООД - предмет деятельности: консультационные услуги. Дата приобретения – 14.04.2020.
- „Софарма Рус“ ООО - предмет деятельности: оптовая торговля фармацевтической продукцией и исследования рынка и общественного мнения. Дата приобретения – 13.10.2023 г..
- „Фарманова“ ООД – субъект деятельности производство фармацевтической продукции. Дата приобретения - 13.08.2024 г.

Акции „Софарма Трейдинг“ АД торгуются на фондовой бирже, при этом среднемесячная цена завершённых сделок за декабрь 2024 г. составляет 5,84 лв. за акцию (декабрь 2023 г.: 6,05 лв.).

Движение инвестиций в дочерние компании представлено ниже:

<i>Стоимость приобретения</i>	<i>Инвестиции в дочерние компании</i>	
	<i>31.12.2024</i>	<i>31.12.2023</i>
	<i>BGN '000</i>	<i>BGN '000</i>
Остаток на 1 января (первоначально сообщалось)	108,985	111,120
Последствия слияния дочерней компании	-	(9,666)
Баланс на 1 января (скорректирован)	108,985	101,454
Приобретено новое участие	8,639	-
Передача инвестиций в ассоциированные компании	4,759	-
Приобретены дополнительные активы	764	1,122
Ликвидация дочерней компании	(190)	-
Доли проданы с потерей контроля	(2,548)	-
Проданы пакеты без потери контроля	(51)	(75)
Дополнительные взносы в акционерный капитал	-	6,484
Остаток на 31 декабря	120,358	108,985
<i>Начисленное обесценение</i>		
Остаток на 1 января (первоначально сообщалось)	25,084	27,996
Последствия слияния дочерней компании	-	(2,912)
Баланс на 1 января (скорректирован)	25,084	25,084
Обесценение восстановлено при продаже без потери контроля	(1)	-
Восстановление обесценения при продаже с потерей контроля	(1,203)	-
Обесценение, списанное при ликвидации дочерней компании	(190)	-
Остаток на 31 декабря	23,690	25,084
Балансовая стоимость на 31 декабря	96,668	83,901
Балансовая стоимость на 1 января	83,901	76,370

Обесценение инвестиций в дочерние компании

На каждую отчетную дату руководство анализирует и оценивает наличие признаков обесценения своих инвестиций в дочерние компании.

Основными показателями обесценения являются: значительное сокращение объема (более 25%) и/или прекращение деятельности инвестируемой компании; потеря рынков, клиентов или технологические проблемы; отчетность об убытках за более длительный период времени (более трех лет); сообщение об отрицательных чистых активах или активах ниже зарегистрированного акционерного капитала; тенденции ухудшения основных финансовых показателей; снижение рыночной капитализации. Расчеты производятся руководством при участии независимых лицензированных оценщиков. Финансовые бюджеты, разработанные соответствующими компаниями на период от трех до пяти лет, а также другие средне- и долгосрочные планы и намерения по их развитию, в т.ч. прогнозы ключевых экономических показателей

на национальном уровне и на уровне ЕС/Балкан. Ключевые допущения, использованные при расчете возмещаемой стоимости по состоянию на 31.12.2024 г. являются:

- темп роста выручки – с 3,98% до 13,22%;
- рост в постпрогнозный период при расчете терминальной стоимости – от 2,50% до 6%;
- процентная ставка /стоимость долга/ - от 6,03% до 16,20%;
- ставка дисконтирования (на основе WACC) – от 9,70% до 24,90%;
- ставка дисконтирования (на основе CAPM) – от 19,94% до 27,80%.

Ключевые допущения, используемые в расчетах, определяются конкретно для каждой компании, рассматриваемой как отдельная единица, генерирующая денежные потоки, в соответствии с ее спецификой деятельности, бизнес-средой и рисками. Тесты и суждения руководства на предмет обесценения инвестиций принимаются через призму его прогнозов и намерений относительно будущих экономических выгод, которые, как ожидается, будут получены дочерними компаниями, включая коммерческий и промышленный опыт, обеспечение позиций на болгарском и зарубежных рынках, ожидания будущих продаж и т. д. . Расчеты производятся при участии независимых лицензированных оценщиков.

В результате расчетов в 2024 г. не было выявлено необходимости признания обесценения отдельных инвестиций в дочерние компании (2023 г.: нет).

Чистая прибыль/(убыток) от продажи инвестиций в дочерние компании

Компания отчиталась о результатах продажи инвестиций в дочерние компании следующим образом:

	2024	2023
	BGN '000	BGN '000
Прибыль от продажи инвестиций в дочерние компании	3,850	143
Затраты на продажу инвестиций в дочерние компании	(1)	(1)
Чистая прибыль от продажи инвестиций в дочерние компании	3,849	142

Компания имеет инвестиции в два дочерних предприятия в Украине. На дату утверждения данной отдельной финансовой отчетности активы этих дочерних компаний физически не пострадали от боевых действий, но не исключено, что в будущем стоимость этих инвестиций может потребоваться пересмотреть в зависимости от развития войны и его влияние на деятельность компаний.

Компания предоставила специальный залог акций из капитала дочерней компании с балансовой стоимостью на 31.12.2024 г. в размере 10,126 тыс. лв. в связи с кредитом, полученным от связанной стороны в пользу банка-кредитора. (31.12.2023 г.: 10,50 тыс. лв.) (Приложение № 42).

19. ИНВЕСТИЦИИ В СВЯЗАННЫЕ И СОВМЕСТНЫЕ ОБЩЕСТВА

Инвестиции в ассоциированные и совместные предприятия представлены следующим образом:

31.12.2024	Участие	31.12.2023	Участие
BGN '000	%	BGN '000	%

„СОФАРМА” АД**ПРИМЕЧАНИЯ К ПРЕДВАРИТЕЛЬНЫЙ ИНДИВИДУАЛЬНОЙ ГОДОВОЙ ФИНАНСОВОЙ ОТЧЕТНОСТИ ЗА 2024 г.**

Софарма имоти АДСИЦ	69,919	45.65	69,912	45.65
Софарма Билдингс АДСИЦ	29,177	32.24	28,734	31.47
Доверие Обединен Холдинг АД	8,391	22.61	8,689	23.46
Фарманова Д.О.О, Сърбия	-	-	4,759	25.00
Общий	107,487		112,094	

„Софарма имоти“ АДСИЦ – ассоциированная компания, объектом деятельности которой является инвестирование денежных средств, полученных путем выпуска ценных бумаг в недвижимость, путем приобретения прав собственности и других вещных прав на недвижимость, осуществление в них строительства и усовершенствований, с целью предоставления их в управление, сдачу в аренду, лизинг, лизинг и/или продажу.

„Софарма Билдингс“ АДСИЦ – ассоциированная компания, объектом деятельности которой является инвестирование денежных средств, полученных путем выпуска ценных бумаг в недвижимость, путем приобретения прав собственности и других вещных прав на недвижимость, осуществление в них строительства и усовершенствований, с целью предоставления их в управление, сдачу в аренду, лизинг, лизинг и/или продажу.

„Доверие Обединен Холдинг“ АД является дочерней компанией, чьей деятельностью является приобретение, управление, оценка и продажа акций и/или долей в болгарских и иностранных компаниях - юридических лицах.

На 13.08.2024 компания приобрела дополнительные 50% капитала „Фарманова“ ООД, Сербия. и эти инвестиции переводятся в инвестиции в дочерние компании.

Движение инвестиций в ассоциированные компании представлено ниже:

	31.12.2024	31.12.2023
	BGN '000	BGN '000
Баланс на 1 января	112,094	69,271
Приобретенные акции в ассоциированных компаниях	685	27,933
Проданные акции в ассоциированных компаниях	(348)	(573)
Перевод в инвестиции в дочерние компании	(4,759)	-
Перенос из прочих долгосрочных капитальных вложений	-	15,463
Остаток на 31 декабря	107,672	112,094

Акции „Софарма Имоти“ АДСИЦ торгуются на фондовой бирже как среднемесячная цена совершенных сделок по городу декабрь 2024 г. составляет 8,12 лв. за акцию (декабрь 2023 г.: 8,87 лв.).

Акции „Софарма Билдингс“ АДСИЦ торгуются на бирже как среднемесячная цена совершенных сделок за м. декабрь 2024 г. составляет 16,70 лв. за акцию (декабрь 2023 г.: 19,45 лв.).

Акции „Доверие Обединен Холдинг“ АД торгуются на фондовой бирже как среднемесячная цена совершенных сделок за декабрь 2024 г. составляет 8,03 лв. за акцию (декабрь 2023 г.: 8,56 лв.).

Чистая прибыль от продаж инвестиций в ассоциированные компании

Компания отразила чистую прибыль от продаж инвестиций в ассоциированные компании следующим образом:

	2024	2023
	BGN '000	BGN '000
Прибыль от продажи инвестиций в ассоциированные компании	1,372	2,272
Затраты на продажу инвестиций в ассоциированные компании	(8)	(14)
Чистая прибыль от продажи инвестиций в ассоциированные компании	1,364	2,258

Обесценение инвестиций в ассоциированные компании

На каждую отчетную дату руководство оценивает наличие признаков обесценения его инвестиций в ассоциированные компании.

Оценки обесценения инвестиций руководством осуществляются через призму его прогнозов и намерений относительно будущих экономических выгод, которые, как ожидается, будут получены ассоциированными компаниями, включая коммерческий и промышленный опыт, обеспечение позиций на болгарском и зарубежных рынках, ожидания будущих продаж и т. д.

Расчеты производятся руководством при участии независимых лицензированных оценщиков.

Ключевые допущения, использованные при расчете возмещаемой стоимости ассоциированных компаний по состоянию на 31.12.2024 г. являются:

- темп роста выручки – с 1,34% до 356,51%;
- рост в постпрогнозный период при расчете терминальной стоимости - 2,00%;
- ставка дисконтирования (на основе WACC) – от 6,10% до 8,00%;
- ставка дисконтирования (на основе CAPM) – 15,08%;
- процентная ставка /стоимость долга/ - от 4,27% до 5,16%.

Момина Крепость АД – совместное предприятие по разработке, внедрению и производству медицинских изделий для медицины и ветеринарии.

Движение инвестиций в совместные предприятия представлено ниже:

	31.12.2024	31.12.2023
	BGN '000	BGN '000
Остаток на 1 января	-	101
Амортизация	-	(101)
Остаток на 31 декабря	-	-

Акции „Момина крепост“ АД не обратились на фондовой бирже в декабрь 2024 г. (м. декабрь 2023

г.: торговли нет).

Обесценение инвестиций в совместные предприятия

Инвестиции в совместное предприятие полностью амортизируются в 2023 году. (Приложение № 10).

20. ДРУГИЕ ДОЛГОСРОЧНЫЕ КАПИТАЛЬНЫЕ ИНВЕСТИЦИИ

Прочие долгосрочные капитальные вложения включают участие (акции) в следующих компаниях:

	31.12.2024	Участие	31.12.2023	Участие
	BGN '000	%	BGN '000	%
Ачийв лайф сайансис Инк - САЩ	8,414	3.15	13	0.01
Лавена АД	3,355	13.10	3,638	13.14
МФГ Инвест АД	147	0.46	148	0.46
Имвенчър 1 КДА	50	1.36	50	1.36
Екобулпак АД	7	0.37	7	0.37
Уникредит Булбанк АД	3	0.001	3	0.001
Химимпорт АД	-	-	11	0.01
Всего инвестиций в акции	11,976		3,870	
Ачийв лайф сайансис Инк - САЩ	4,743	6.17	-	-
Всего инвестиций в варранты	4,743		-	
Общий	16,719		3,870	

Все вышеупомянутые компании, за исключением Achieve Life Sciences Inc – США, имеют штаб-квартиры и осуществляют свою деятельность в Болгарии.

Справедливая цена за акцию по состоянию на 31 декабря выглядит следующим образом:

Капитальные вложения (акции и варранты)	Количество о акций	Справедливая цена за акцию	31.12.2024		Справедливая цена за акцию	31.12.2023	
			Справедливая стоимость в отчете о финансовом положении	Количество о акций		Справедливая стоимость в отчете о финансовом положении	Количество о акций
			BGN	BGN'000		BGN	BGN'000
Ачийв лайф сайансис Инк - САЩ	1,092,308	7.70	8,414	1,796	7.52	13	
Лавена АД	1,299,026	2.58	3,355	1,303,390	2.79	3,638	
МФГ Инвест АД	50,000	2.93	147	50,000	2.96	148	
Химимпорт АД	-	-	-	16,656	0.66	11	
Всего инвестиций в акции			11,916		3,810		

Ачийв лайф сайансис Инк - САЩ	1,090,512	6.17	4,743	-	-	-
Всего инвестиций в варранты			4,743	-	-	-
Общие капитальные вложения (акции и варранты)			16,659			3,810

В таблице ниже представлены прочие вложения компании в акционерный капитал, которые оцениваются на регулярной основе по справедливой стоимости в отдельном отчете о финансовом положении:

<i>Капитальные вложения (акции и варранты)</i>	<i>Справедливая стоимость</i>	<i>Уровень 1</i>	<i>Уровень 2</i>
	<i>31.12.2024</i>		
	<i>BGN'000</i>	<i>BGN'000</i>	<i>BGN'000</i>
Ачийв лайф сайансис Инк - САЩ (акции)	8,414	8,414	-
Лавена АД	3,355	-	3,355
МФГ Инвест АД	147	-	147
Всего инвестиций в акции	11,916	8,414	3,502
Ачийв лайф сайансис Инк - САЩ (варанти)	4,743	4,743	-
Всего инвестиций в варранты	4,743	4,743	-
Общий	16,659	13,157	3,502

<i>Капитальные вложения</i>	<i>Справедливая стоимость</i>	<i>Уровень 1</i>	<i>Уровень 2</i>
	<i>31.12.2023</i>		
	<i>BGN'000</i>	<i>BGN'000</i>	<i>BGN'000</i>
Лавена АД	3,638	-	3,638
МФГ Инвест АД	148	148	-
Ачийв лайф сайансис Инк - САЩ	13	13	-
Химимпорт АД	11	11	-
Общий	3,810	172	3,638

В таблице ниже сравниваются начальные и конечные балансы справедливой стоимости Уровня 1 и Уровня 2:

<i>Капитальные вложения (акции и варранты)</i>	<i>(Уровень 1)</i>	<i>(Уровень 2)</i>	<i>Общий</i>
	<i>BGN'000</i>	<i>BGN'000</i>	<i>BGN'000</i>
Остаток на 1 января 2023 г.	746	3,899	4,645
Покупка акций	38	12,782	12,820
Выпуск капитала	-	620	620
Передача ассоциированным компаниям	-	(15,463)	(15,463)
Продажи	(557)	(21)	(578)

Нереализованная прибыль/(убыток), нетто включенная в состав прочего совокупного дохода (<i>Приложение № 14</i>)	(55)	1,821	1,766
Остаток на 31 декабря 2023 г.	172	3,638	3,810
Покупки			
Выпуск капитала	8,731		8,731
Покупка варрантов	246	-	245
Продажи	(12)	(7)	(19)
Перевод с уровня 1 на уровень 2	(148)	148	-
Нереализованная прибыль/(убыток), нетто включенная в состав прочего совокупного дохода (<i>Приложение № 14</i>)	4,168	(277)	3,891
Остаток на 31 декабря 2024 г.	13,157	3,502	16,659

Методы и подходы для оценка

Для оценки справедливой стоимости Уровня 2 применялся подход рыночных сравнений. Методика оценки основана на методе рыночных мультипликаторов. При подготовке оценок справедливой стоимости компания воспользовалась услугами сертифицированных оценщиков.

Для инвестиций, которые не обращаются на рынках капитала, компания использовала внутренние оценки, подготовленные специалистами компании. При анализе компаний, подлежащих данным внутренним оценкам, мнение экспертов заключается в том, что справедливая стоимость этих капитальных вложений существенно не отклоняется от их балансовой стоимости.

21. ДОЛГОСРОЧНАЯ ДЕБИТОРСКАЯ ЗАДОЛЖЕННОСТЬ СВЯЗАННЫЕ ПРЕДПРИЯТИЯ

Долгосрочной дебиторской задолженности от связанных предприятий относятся:

	31.12.2024	31.12.2023
	BGN '000	BGN '000
Иски о возврате дополнительных взносов в акции дочерней компании	6,385	9,311
Дебиторская задолженность по договорам уступки	4,011	3,884
<i>Предоставленные долгосрочные кредиты</i>	<i>3,016</i>	<i>49,070</i>
<i>Резерв на кредитные убытки</i>	<i>-</i>	<i>(117)</i>
Долгосрочные кредиты выданные, нетто	3,016	48,953
Дебиторская задолженность по операциям с ценными бумагами	3,953	-
<i>Резерв на кредитные убытки</i>	<i>(1,110)</i>	<i>-</i>
Дебиторская задолженность по операциям с ценными бумагами, нетто	2,843	-
Депозиты, предоставляемые по договорам лизинга (<i>Приложение № 33</i>)	516	516
Общий	16,771	62,664

Дебиторская задолженность по возмещаемым дополнительным вкладам в капитал дочерней компании выражена в польских злотых. Они являются процентными со сроком погашения 31.12.2030 г..

Дебиторская задолженность по договорам уступки выражена в левах со сроком погашения 31.12.2027 г. и приносят проценты. Они были приобретены в 2022 году. в связи с погашением банковских кредитов совместного предприятия, содолжником по которому является „Софарма" АД. Они обеспечены ипотекой земли и зданий, а также залогом машин и оборудования.

Выданные долгосрочные кредиты и их условия по состоянию на 31.12.2024 г. следующие:

Омпания	ЕИК	Тип связанности	Тип валюты	Согласованная сумма	Договор № / года	Дата последнего дополнительного соглашения к договору	Зрелость	Интерес %	Рыночная стоимость залога		
									31.12.2024		
									BGN'000	BGN'000	BGN'000
									в т.ч. интерес		
Индустриален Холдинг ДовериеАД	121683066	компания, контролируемая ассоциированной компанией	лева	3,000	606/2024 г	22.11.2024 г.	31.12.2026 г.	4.93%	3,694	3,016	16
									3,694	3,016	16

Выданные долгосрочные кредиты и их условия по состоянию на 31.12.2023 г. следующие:

Компания	ЕИК	Тип связанности	Тип валюты	Согласованная сумма	Договор № / года	Дата последнего дополнительного соглашения к договору	Зрелость	Интерес %	Рыночная стоимость залога		
									31.12.2023		
									BGN'000	BGN'000	BGN'000
									в т.ч. интерес		
Доверие Инвест ЕАД	205426924	компания, контролируемая ассоциированной компанией	лева	83,400	113/2019 г	18.03.2022 г.	31.12.2025 г.	3.00%	-	40,901	484
Индустриален Холдинг ДовериеАД	121683066	компания, контролируемая ассоциированной компанией	лева	14,939	409/2022 г	04.12.2023 г.	31.12.2025 г.	4.36%	26,918	8,052	152
									26,918	48,953	636

Долгосрочные кредиты, предоставляемые родственным предприятиям, предназначены для поддержки финансирования деятельности этих предприятий для достижения общих стратегических целей. Они обеспечены залогом ценных бумаг (акций) и векселей.

Движение поправки на обесценение дебиторской задолженности связанных предприятий по выданным долгосрочным кредитам представлено следующим образом:

	2024	2023
	BGN '000	BGN '000
Баланс на 1 января	<u>117</u>	<u>156</u>
Уменьшение резерва под кредитные убытки, признанного в составе прибыли или убытка в течение года	<u>(117)</u>	<u>(39)</u>
Баланс на 30 сентября / 31 декабря	<u><u>-</u></u>	<u><u>117</u></u>

Дебиторская задолженность по операциям с ценными бумагами представляет собой дебиторскую задолженность по проданным инвестициям в дочернюю компанию. Они выражены в левах со сроком погашения 31.12.2033 г.

Движение корректировки на обесценение дебиторской задолженности связанных предприятий по дебиторской задолженности по операциям с ценными бумагами представлено следующим образом:

	2024	2023
	BGN '000	BGN '000
Баланс на 1 января	<u>-</u>	<u>-</u>
Увеличение резерва под кредитные убытки, признанного в составе прибыли или убытка в течение года	<u>1,110</u>	<u>-</u>
Остаток на 31 декабря	<u><u>1,110</u></u>	<u><u>-</u></u>

Залог предоставлен по договорам лизинга. Они выражены в евро со сроком погашения 1 августа 2032 г.

22. ПРОЧАЯ ДОЛГОСРОЧНАЯ ДЕБИТОРСКАЯ ЗАДОЛЖЕННОСТЬ

Прочая долгосрочная дебиторская задолженность компании включает в себя:

	31.12.2024	31.12.2023
	BGN '000	BGN '000
Дебиторская задолженность по операциям с ценными бумагами	4,410	3,540
Резерв на кредитные убытки	<u>(222)</u>	<u>(183)</u>
Дебиторская задолженность по операциям с ценными бумагами, нетто	4,188	3,357
Предоставленные долгосрочные кредиты	<u>2,865</u>	<u>-</u>
Общий	<u><u>7,053</u></u>	<u><u>3,357</u></u>

Дебиторская задолженность по операциям с ценными бумагами по состоянию на 31 декабря представлена следующим образом:

- дебиторская задолженность от проданных инвестиций в дочернюю компанию на сумму 3 724 тысяч левов (31.12.2023 г.: 3,357 тысяч левов). Они выражены в долларах США со сроком погашения 30.09.2026 г., что связано с завершением определенных регуляторных действий по оформлению разрешительных документов на продукцию медицинского назначения;
- дебиторская задолженность от проданной инвестиции в дочернюю компанию на сумму 464 тысяч левов (31.12.2023 г.: нет). Они выражены в левах со сроком погашения 31.12.2033 г..

Движение корректировки на обесценение дебиторской задолженности по операциям с ценными бумагами представлено следующим образом:

	2024	2023
	BGN '000	BGN '000
Баланс на 1 января	183	142
Увеличение резерва под кредитные убытки, признанного в составе прибыли или убытка в течение года	181	41
Уменьшение резерва под кредитные убытки, признанного в составе прибыли или убытка в течение года	(142)	-
Остаток на 31 декабря	222	183

Выданные долгосрочные кредиты и их условия по состоянию на 31.12.2024 г. следующие:

Компания	EИК	Тип валюты	Согласованная сумма '000	Договор № / года	Дата последнего дополнительного соглашения к договору	Зрелость	Интерес % %	31.12.2024		
								Рыночная стоимость залога BGN'000	BGN'000	BGN'000 в т.ч. интерес
Фармаплант АД	201837643	лева	2,847	605/2024 г	22.11.2024 г.	31.12.2027 г.	6.05%	4,056	2,865	18
								<u>4,056</u>	<u>2,865</u>	<u>18</u>

23. ЗАПАС МАТЕРИАЛОВ

Материальных запасов предприятия входят:

	31.12.2024	31.12.2023
	BGN '000	BGN '000
Материалы	49,879	54,170
Готовый продукт	43,455	34,110
Работа в процессе	13,987	13,422
Товары	4,508	3,349
Полуфабрикат	4,074	2,176
Общий	115,903	107,227

Материалы по типам следующие:

	31.12.2024	31.12.2023
	BGN '000	BGN '000
Основные материалы	45,184	49,340
Материалы в стадии доставки	2,953	3,846
Технические материалы	798	400
Вспомогательные материалы	511	417
Запчасти	409	141
Другие	24	26
Общий	49,879	54,170

Основные материалы по типам следующие:

	31.12.2024	31.12.2023
	BGN '000	BGN '000
Вещества	24,308	25,086
Химикаты	7,327	9,289
Ампулы	3,336	3,719
ПВХ и алюминиевая фольга	3,266	4,102
Травы	2,806	2,169
<i>включая собственное производство</i>	72	72
Упаковочные материалы	1,574	1,685
Санитарно-гигиенические и перевязочные материалы	1,498	1,423
Флаконы	699	670
Трубы	358	1,187
Материалы для ветеринарных вакцин	12	10
Общий	45,184	49,340

Движение трав собственного производства (сельскохозяйственной продукции, включая заготовленные семена желтой акаций) представлено следующим образом:

	2024	2023
	BGN '000	BGN '000
Сельскохозяйственное производство на 1 января	72	5
Себестоимость продукции, произведенной в течение года	-	62
Прибыль (убыток) от оценки справедливой стоимости	-	5
Сельскохозяйственное производство по состоянию на 30 сентября/31 декабря	72	72

Готовый продукт выглядит следующим образом:

	31.12.2024	31.12.2023
	BGN '000	BGN '000
Таблетированные формы	26,429	19,412
Ампульные формы	6,385	4,839
Сиропы	4,059	1,929
мази	2,860	3,278
Декорирование изделий	1,545	1,285
Санитарно-гигиенические товары	432	253
Пакетики	359	447
Патчи	340	449
Капли	268	403
Лечебная косметика	238	303
Суппозитории	231	97
Лиофильные продукты	230	1,149
Концентраты для гемодиализа	69	57
Ветеринарные вакцины	10	-
Растворить	-	206
Химические вещества и смеси	-	3
Общий	43,455	34,110

Товары по типам следующие:

	30.09.2024	31.12.2023
	BGN '000	BGN '000
Медицинские изделия	4,245	3,228
Пищевые добавки	177	42
Продукты питания	86	79
Общий	4,508	3,349

По состоянию на 30.09.2024 г. об имеющихся материальных запасах компании балансовой стоимостью 39,765 тыс.лв. установлены залоги в качестве обеспечения банковских кредитов (31.12.2023 г.: 33,817 тыс. лв.) (Приложение № 36 и Приложение № 42).

24. ДЕБИТОРСКАЯ ЗАДОЛЖЕННОСТЬ СВЯЗАННЫЕ ПРЕДПРИЯТИЯ

Дебиторская задолженность от связанных предприятий включает в себя:

	31.12.2024	31.12.2023
	BGN '000	BGN '000
<i>Дебиторская задолженность дочерних компаний</i>	87,643	74,189
<i>Резерв на кредитные убытки</i>	(4,260)	(4,063)

Дебиторская задолженность дочерних компаний, нетто	83,383	70,126
<i>Дебиторская задолженность от ассоциированных компаний</i>	347	2,085
<i>Резерв на кредитные убытки</i>	(6)	(135)
Дебиторская задолженность от ассоциированных компаний, нетто	341	1,950
<i>Дебиторская задолженность от совместных предприятий</i>	3,056	2,181
<i>Резерв на кредитные убытки</i>	(3,056)	(2,155)
Дебиторская задолженность от совместных предприятий, нетто	-	26
<i>Дебиторская задолженность от компаний, контролируемых ассоциированной компанией</i>	-	12,823
<i>Резерв на кредитные убытки</i>	-	(16)
Дебиторская задолженность компаний, контролируемых ассоциированной компанией, нетто	-	12,807
<i>Дебиторская задолженность от совместных предприятий, зарегистрированных в соответствии с Гражданским кодексом</i>	160	160
<i>Резерв на кредитные убытки</i>	(160)	(160)
Дебиторская задолженность совместных предприятий, зарегистрированных в рамках ОС, нетто	-	-
Общий	83,724	84,909

Дебиторская задолженность связанных предприятий по видам представлена следующим образом:

	31.12.2024	31.12.2023
	BGN '000	BGN '000
<i>Дебиторская задолженность по договорам с покупателями</i>	87,392	76,149
<i>Резерв на кредитные убытки</i>	(4,265)	(4,194)
Дебиторская задолженность по договорам с покупателями, нетто	83,127	71,955
Авансы выданные	528	70
<i>Дебиторская задолженность по поручительствам и гарантиям</i>	74	81
<i>Резерв на кредитные убытки</i>	(5)	(4)
Дебиторская задолженность по поручительствам и гарантиям, нетто	69	77
<i>Предоставленные коммерческие кредиты</i>	3,052	14,976
<i>Резерв на кредитные убытки</i>	(3,052)	(2,169)
Коммерческие кредиты выданные, нетто	-	12,807
<i>Прочая дебиторская задолженность</i>	160	160
<i>Резерв на кредитные убытки</i>	(160)	(160)
Прочая дебиторская задолженность, нетто	-	-
Общий	83,724	84,909

Дебиторская задолженность по договорам с клиентами - связанными предприятиями является беспроцентной и составляет 68,834 тыс. лв., (31.12.2023 г.: 57,731 тыс. лв.) и в евро – 14,293 тыс. лв. (31.12.2023 г.: 14,224 тыс. лв.).

Наиболее значительной по сумме является дебиторская задолженность дочерней компании, объектом деятельности которой является торговля лекарственными средствами, составляющая 67,399 тыс. лв. по состоянию на 31.12.2024 г – 68,493 тыс. лв. или 82,40% всей дебиторской задолженности по договорам с покупателями - связанными сторонами (31.12.2023 г.: 55,781 тыс. лв. – 77,52%).

Обычно компания согласовывает со своими дочерними предприятиями срок оплаты дебиторской задолженности по реализации продукции от 45 до 270 дней, а по дебиторской задолженности по реализации материалов (в том числе субстанций) до 90 дней.

Движение корректировки на обесценение торговой дебиторской задолженности связанных предприятий представлено следующим образом:

	2024	2023
	BGN '000	BGN '000
Баланс на 1 января	4,194	3,822
Увеличение резерва под кредитные убытки, признанного в составе прибыли или убытка в течение года	4,265	4,194
Уменьшение резерва под кредитные убытки, признанного в составе прибыли или убытка в течение года	(4,194)	(3,822)
Остаток на 31 декабря	4,265	4,194

Возрастная структура просроченной (обычной) торговой дебиторской задолженности связанных сторон выглядит следующим образом:

	31.12.2024	31.12.2023
	BGN '000	BGN '000
до 30 дни	15,790	12,333
от 31 до 90 дни	28,623	25,811
от 91 до 180 дни	34,752	28,769
от 181 дни до 365 дни	-	2,085
над 365 дни	347	-
<i>Валовая стоимость дебиторской задолженности родственных предприятий с наступившим сроком погашения (обычной)</i>	79,512	68,998
<i>Резерв на кредитные убытки</i>	(1,366)	(1,525)
Просроченная (обычная) дебиторская задолженность связанных предприятий, нетто	78,146	67,473

Потери по плохой кредитной истории (обычная) торговая дебиторская задолженность связанных сторон представлена следующим образом:

31.12.2024	31.12.2023
BGN '000	BGN '000

до 30 дни	271	253
от 31 до 90 дни	492	538
от 91 до 180 дни	597	599
от 181 дни до 365 дни	-	135
над 365 дни	6	-
Общий	1,366	1,525

Возрастная структура просроченной торговой дебиторской задолженности связанных сторон на дату выставления счета следующая:

	31.12.2024	31.12.2023
	BGN '000	BGN '000
от 31 до 90 дни	22	1
от 91 до 180 дни	765	920
от 180 дни до 365 дни	3,669	3,206
над 365 дни	3,424	3,024
<i>Валовая стоимость просроченной дебиторской задолженности от связанных предприятий</i>	<i>7,880</i>	<i>7,151</i>
<i>Резерв на кредитные убытки</i>	<i>(2,899)</i>	<i>(2,669)</i>
Просроченная дебиторская задолженность родственных предприятий, нетто	4,981	4,482

Компания применяет упрощенный подход МСФО 9 для оценки ожидаемых кредитных убытков по торговой дебиторской задолженности связанных предприятий, признавая ожидаемые убытки на весь срок действия инструмента по всей торговой дебиторской задолженности связанных предприятий (*Приложение № 2.17*). Исходя из этого, корректировка убытков по состоянию на 31 декабря определяется следующим образом:

31 декабря 2024 г.	Обычный	Просрочка до 90 дней	Просрочка платежа более 90 дней	Просрочка платежа более 180 дней	Просрочка платежа более 365 дней	Общий	
Ожидаемый средний % кредитных убыток	2%	19%	27%	47%	100%		
Торговая дебиторская задолженность (валовая балансовая стоимость)	BGN '000	79,512	2,439	2,017	2,910	514	87,392
Ожидаемые кредитные убытки (резерв обесценение)	BGN '000	(1,366)	(464)	(548)	(1,373)	(514)	(4,265)

<i>31 декабря 2023 г.</i>	<i>Обычный</i>	<i>Просрочка до 90 дней</i>	<i>Просрочка платежа более 90 дней</i>	<i>Просрочка платежа более 180 дней</i>	<i>Просрочка платежа более 365 дней</i>	<i>Общий</i>
Ожидаемый средний % кредитных убыток	2%	10%	33%	60%	100%	
Торговая дебиторская задолженность (валовая балансовая стоимость)	<i>BGN '000</i> 68,998	3,110	1,017	2,498	526	76,149
Ожидаемый кредитный убыток (Корректировка на обесценение)	<i>BGN '000</i> (1,525)	(297)	(340)	(1,506)	(526)	(4,194)

По состоянию на 31.12.2024 г. в качестве обеспечения полученных банковских кредитов под дебиторскую задолженность связанных сторон установлены специальные залоговые на сумму 74,993 тыс. лв. (31.12.2023 г.: 62,085 тыс. лв.) (Приложение № 3).

Дебиторская задолженность по типам связанных компаний представлена следующим образом:

	<i>31.12.2024</i>	<i>31.12.2023</i>
	<i>BGN '000</i>	<i>BGN '000</i>
<i>Дебиторская задолженность дочерних компаний</i>	70	77
<i>Резерв на кредитные убытки</i>	(1)	-
Дебиторская задолженность дочерних компаний, нетто	69	77
<i>Дебиторская задолженность от совместных предприятий</i>	4	4
<i>Резерв на кредитные убытки</i>	(4)	(4)
Дебиторская задолженность от совместных предприятий, нетто	-	-
Общий	69	77

Требования по гарантиям беспроцентные, из них 69 тыс. лв. в евро. (31.12.2023 г.: 77 тыс. лв.) и в левах - нет (31.12.2023 г.: нет).

Движение поправки на обесценение выданных кредитов связанным предприятиям представлено следующим образом:

Краткосрочные кредиты, предоставляемые связанным предприятиям, предназначены для поддержки финансирования деятельности этих предприятий для достижения общих стратегических целей. Они обеспечены залогом ценных бумаг (акций).

Движение корректировки на обесценение выданных кредитов связанным предприятиям представлено следующим образом:

<i>2024</i>	<i>2023</i>
<i>BGN '000</i>	<i>BGN '000</i>

Баланс на 1 января	4	2
Увеличение резерва под кредитные убытки, признанного в составе прибыли или убытка в течение года	1	4
Уменьшение резерва под кредитные убытки, признанного в составе прибыли или убытка в течение года	-	(2)
Остаток на 31 декабря	5	4

Кредиты, выданные связанным компаниям по типам связанных компаний следующее:

	31.12.2024	31.12.2023
	BGN '000	BGN '000
<i>Совместные предприятия</i>	3,052	2,151
<i>Резерв на кредитные убытки</i>	(3,052)	(2,151)
Совместные предприятия, нетто	-	-
<i>Дочерние компании</i>	-	15
<i>Резерв на кредитные убытки</i>	-	(15)
Дочерние компании, нетто	-	-
<i>Компании, контролируемые ассоциированной компанией</i>	-	12,810
<i>Резерв на кредитные убытки</i>	-	(3)
Компании, контролируемые ассоциированными компаниями, нетто	-	12,807
Общий	-	12,807

Условия предоставления кредитов по видам связанных лиц по состоянию на 31.12.2023 г. следующие:

Компания	EИК	Тип связанности	Тип валюты	Согласованная сумма '000	Договор № /года	Дата последнего дополнительного соглашения к договору	Зрелость	Интерес %	31.12.2023		
									Рыночная стоимость залога	BGN'000	BGN'000 в т.ч. интерес
Доверие грижа ЕАД	204956297	компания, контролируемая ассоциированной компанией	лева	10,997	265а/2017 г.	04.12.2023 г.	31.12.2024 г.	3.10%	11,453	8,740	692
Доверие Капитал АД	130362127	компания, контролируемая ассоциированной компанией	лева	4,000	319/2021 г.	04.12.2023 г.	31.12.2024 г.	3.33%	6,700	4,067	67
									18,153	12,807	759

Краткосрочные кредиты, предоставляемые родственным предприятиям, предназначены для поддержки финансирования деятельности этих предприятий для достижения общих стратегических целей. Они обеспечены залогом ценных бумаг (акций).

Движение корректировки на обесценение дебиторской задолженности по гарантиям связанных предприятий представлено следующим образом:

	2024	2023
	BGN '000	BGN '000
Баланс на 1 января	2,169	1,340
Увеличение резерва под кредитные убытки, признанного в составе прибыли или убытка в течение года	898	829
Уменьшение резерва под кредитные убытки, признанного в составе прибыли или убытка в течение года	(15)	-
Остаток на 31 декабря	3,052	2,169

Прочая дебиторская задолженность представлена следующим образом:

	31.12.2024	31.12.2023
	BGN '000	BGN '000
Задолженность дебиторов от совместных предприятий, зарегистрированная в соответствии с Гражданским кодексом	160	160
Резерв на покрытие кредитных потерь	(160)	(160)
Общий	-	-

Остальная дебиторская задолженность выражена в левах и является беспроцентной.

Движение корректировки на обесценение прочей дебиторской задолженности представлено следующим образом :

	2024	2023
	BGN '000	BGN '000
Баланс на 1 января	160	158
Увеличение резерва под кредитные убытки, признанного в составе прибыли или убытка в течение года	-	2
Остаток на 31 декабря	160	160

25. ТОРГОВАЯ ДЕБИТОРСКАЯ ЗАДОЛЖЕННОСТЬ

Торговая дебиторская задолженность включает в себя:

	31.12.2024	31.12.2023
	BGN '000	BGN '000
Дебиторская задолженность по договорам с покупателями	20,060	17,431
Резерв на кредитные убытки	<u>(1,179)</u>	<u>(3,481)</u>
Дебиторская задолженность по договорам с покупателями, нетто	18,881	13,950
Дебиторская задолженность по договорам уступки	4,890	4,890
Резерв на кредитные убытки	<u>-</u>	<u>(56)</u>
Дебиторская задолженность по договорам уступки, нетто	4,890	4,834
Авансы выданные	<u>2,422</u>	<u>3,983</u>
Общий	<u>26,193</u>	<u>22,767</u>

Дебиторская задолженность по договорам с покупателями является беспроцентной, из них - 822 тыс.лв. находятся в левах (31.12.2023 г.: 1 670 тыс. лв.), в евро – 14,672 тыс. лв. (31.12.2023 г.: 7,794 тыс. лв.) и в долларах США – 3,387 тыс. лв. (31.12.2023 г.: 4,486 тыс. лв.).

Один основной контрагент общества формирует 18,03% дебиторской задолженности от покупателей (31.12.2023 г.: Один основной контрагент общества формирует 32,14% дебиторской задолженности от покупателей).

Обычно компания согласовывает с клиентами срок оплаты дебиторской задолженности от 30 до 180 дней, за исключением случаев освоения новых рынков и продуктов и привлечения новых торговых партнеров.

Движение корректировка на обесценение торговой дебиторской задолженности третьих сторон представлена следующим образом:

	2024	2023
	BGN '000	BGN '000
Баланс на 1 января	<u>3,481</u>	<u>4,051</u>
Увеличение резерва под кредитные убытки, признанного в составе прибыли или убытка в течение года	1,179	3,481
Уменьшение резерва под кредитные убытки, признанного в составе прибыли или убытка в течение года	<u>(3,481)</u>	<u>(4,051)</u>
Остаток на 31 декабря	<u>1,179</u>	<u>3,481</u>

Возрастная структура торговой дебиторской задолженности с наступившими сроками (обычной) выглядит следующим образом:

	30.09.2024	31.12.2023
	BGN '000	BGN '000
до 30 дни	6,612	3,676
от 31 до 90 дни	3,145	2,698

от 91 до 180 дни	1,215	2,443
<i>Валовая стоимость просроченной (обычной) торговой дебиторской задолженности</i>	10,972	8,817
<i>Резерв на кредитные убытки</i>	-	(100)
Просроченная (обычная) торговая дебиторская задолженность, нетто	10,972	8,717

Резерв под кредитные убытки по просроченной (обычной) торговой дебиторской задолженности представлен следующим образом:

	31.12.2024	31.12.2023
	BGN '000	BGN '000
до 30 дни	-	41
от 31 до 90 дни	-	31
от 91 до 180 дни	-	28
Общий	-	100

Возрастная структура на дату выставления счета просроченная торговая дебиторская задолженность выглядит следующим образом:

	31.12.2024	31.12.2023
	BGN '000	BGN '000
от 31 до 90 дней	5,379	2,328
от 31 до 90 дней	1,480	1,832
от 91 до 180 дней	819	2,924
от 181 до 365 дней	1,410	1,530
<i>Валовая стоимость просроченной торговой дебиторской задолженности</i>	9,088	8,614
<i>Резерв на кредитные убытки</i>	(1,179)	(3,381)
Просроченная торговая дебиторская задолженность, нетто	7,909	5,233

Компания применяет упрощенный подход МСФО 9 для оценки ожидаемых кредитных убытков по торговой дебиторской задолженности, признавая ожидаемые убытки на весь срок действия инструмента по всей торговой дебиторской задолженности (Приложение № 2.17). Исходя из этого, резерв под убытки по состоянию на 31 декабря определяется следующим образом:

<i>31 декабря 2024 г.</i>	<i>Обычный</i>	<i>Просрочка до 90 дней</i>	<i>Просрочка более 90 дней</i>	<i>Просрочка более 180 дней</i>	<i>Просрочка более 365 дней</i>	<i>Общий</i>
Ожидаемый средний % кредитных потерь	0%	0%	0%	0%	100%	
Торговая дебиторская задолженность (валовая балансовая стоимость)	<i>BGN '000</i> 10,972	6,554	1,076	276	1,182	20,060

Ожидаемые
кредитные убытки
(резерв под
обесценение)

BGN '000 - - - - (1,179) (1,179)

31 декабря 2023 г.

	<i>Обычный</i>	<i>Просрочка до 90 дней</i>	<i>Просрочка более 90</i>	<i>Просрочка более 180</i>	<i>Просрочка более 365</i>	<i>Общий</i>
Ожидаемый средний % кредитных потерь	1%	10%	34%	60%	100%	
Торговая дебиторская задолженность (валовая балансовая стоимость)	<i>BGN '000</i> 8,817	3,269	2,194	2,107	1,044	17,431
Ожидаемый кредитный убыток (Корректировка на обесценение)	<i>BGN '000</i> (100)	(326)	(746)	(1,265)	(1,044)	(3,481)

Специальных залогов в обеспечение банковских кредитов, полученных под торговую дебиторскую задолженность, не установлено.

Дебиторская задолженность по договорам цессии выражена в евро, беспроцентная со сроком погашения 31.12.2025 г..

Движение корректировки на обесценение дебиторской задолженности по договорам уступки представлено следующим образом:

	<i>2024 BGN '000</i>	<i>2023 BGN '000</i>
Баланс на 1 января	<u>56</u>	<u>-</u>
Уменьшение резерва под кредитные убытки, признанного в составе прибыли или убытка в течение года	(56)	-
Увеличение резерва под кредитные убытки, признанного в составе прибыли или убытка в течение года	-	56
Остаток на 31 декабря	<u><u>-</u></u>	<u><u>56</u></u>

Авансы поставщикам для покупки:

	<i>31.12.2024 BGN '000</i>	<i>31.12.2023 BGN '000</i>
Запасы материалов	1,505	1,352
Услуги	917	2,631
Общий	<u><u>2,422</u></u>	<u><u>3,983</u></u>

Выданные авансы являются текущими. Из них 775 тыс. лв. находятся в левах. (31.12.2023 г.: 520 тыс. лв.), в евро – 318 тыс. лв. (31.12.2023 г.: 2,299 тыс. лв.), в долларах США – 969 тыс. лв. (31.12.2023 г.: 928 тыс. лв.) и в других валютах - 360 тыс. лв. (31.12.2023 г.: 236 тыс. лв.).

26 (А). КРЕДИТЫ, ПРЕДОСТАВЛЕННЫЕ ТРЕТЬИМ ЛИЦАМ

Предоставил кредиты третьим лицам следующие:

	30.09.2024	31.12.2023
	BGN '000	BGN '000
Предоставление коммерческих кредитов третьим лицам	11,633	11,286
Резерв на кредитные убытки	(81)	(83)
Общий	11,552	11,203

Изменение корректировки на обесценение кредитов, предоставленных третьим сторонам, представлено следующим образом:

	2023	2023
	BGN '000	BGN '000
Баланс на 1 января	83	3
Увеличение резерва под кредитные убытки, признанного в составе прибыли или убытка в течение года	2	80
Уменьшение резерва под кредитные убытки, признанного в составе прибыли или убытка в течение года	(4)	-
Остаток на 31 декабря	81	83

Условия предоставления кредита третьим лицам по состоянию на 31.12.2024 г. следующие:

Компания	ЕИК / Единый государственный регистрационный номер и фискальный код	Тип валюты	Согласованная сумма	Договор № / года	Дата последнего дополнительного соглашения к договору	Зрелость	Интерес %	Рыночная стоимость залога	31.12.2024	
									BGN'000	BGN'000
Sopharmasy MC	1017600023754	евро	3,000	330/2018 г.	01.11.2024 г.	31.12.2025 г.	3.05%	8,043	6,845	977
Алианс Енерджи Компанис АД	206936182	лева	2,740	52/2023 г.	01.11.2024 г.	31.12.2025 г.	4.37%	-	2,752	12
Sopharmasy MC	1017600023754	евро	695	470/2017 г.	01.11.2024 г.	31.12.2025 г.	3.05%	2,008	1,651	292
Sia Bah	40203357399	евро	152	308/2024 г.	12.09.2024 г.	31.12.2025 г.	4.40%	442	304	6
								10,493	11,552	1,287

Условия, на которых кредиты были предоставлены третьим лицам по состоянию на 31.12.2023 г., следующие:

Компания	ЕИК / Единый государствен ный регистрацион ный номер и фискальный код	Тип валют ы	Согласованн ая сумма	Догово р №/ года	Дата последнего дополнительн ого соглашения к договору	Зрелост ь	Интерес н %	Рыночная стоимос ть залога	31.12.2023		
									BGN'000	BGN'000	BGN'000
Sopharmas у МС Алианс	1017600023754	евро	3,000	330/201 8 г.	21.12.2023 г.	31.12.20 24 г.	3.05%	8,055	6,667	800	
Енерджи Компанис АД	206936182	лева	2,740	52/2023 г.	04.12.2023 г.	31.12.20 24 г.	4.37%	-	2,691	-	
Sopharmas у МС	1017600023754	евро	695	470/201 7 г.	21.12.2023 г.	31.12.20 24 г.	3.05%	2,140	1,610	250	
Фармаплан т АД	201837643	лева	4,184	95a/201 2 г.	04.12.2023 г.	31.12.20 24 г.	4.30%	385	187	-	
Фармаплан т АД	201837643	лева	949	396/201 4 г.	04.12.2023 г.	31.12.20 24 г.	4.70%	171	48	-	
								10,751	11,203	1,050	

Кредиты, предоставленные третьим лицам, предназначены для поддержки финансирования деятельности этих предприятий для достижения общих стратегических целей. Они обеспечены установленной ипотеки здания, залогом машин и оборудования, а также залогом ценных бумаг (акций).

26 (Б). ПРОЧАЯ ДЕБИТОРСКАЯ ЗАДОЛЖЕННОСТЬ И РАСХОДЫ ПРЕДОПЛАТЫ

Прочая дебиторская задолженность и расходы будущих периодов включают:

	31.12.2024	31.12.2023
	BGN '000	BGN '000
Возврат налогов	9,035	4,872
Претензии удовлетворены	4,635	481
Обесценение кредитных убытков по присужденной дебиторской задолженности	(475)	(481)
Выплачено претензий, нетто	4,160	-
Денежные средства, предоставленные для выплаты дивидендов	146	424
Предоплаченные расходы	858	1,021
Требования по депозитам, предоставленным в качестве гарантий	356	290
Дебиторская задолженность по гарантиям, предоставленным в судебных делах	-	25
Другие	82	83
Общий	14,637	6,715

Налоги на возврат включают в себя:

31.12.2024	31.12.2023
BGN '000	BGN '000

„СОФАРМА” АД**ПРИМЕЧАНИЯ К ПРЕДВАРИТЕЛЬНЫЙ ИНДИВИДУАЛЬНОЙ ГОДОВОЙ ФИНАНСОВОЙ ОТЧЕТНОСТИ ЗА 2024 г.**

Акцизный сбор	6,465	4,749
Корпоративный налог	2,415	123
Налог на добавленную стоимость	155	-
Общий	9,035	4,872

Предоплаченные расходы включают в себя:

	31.12.2024	31.12.2023
	BGN '000	BGN '000
Подписки	358	395
Страхование	281	375
Лицензионные и патентные сборы	92	89
Реклама	56	45
Банковские сборы и комиссии	51	83
Аренда	7	6
Ваучеры	-	3
Другие	13	25
Общий	858	1,021

Депозиты, предоставленные в качестве гарантий, включают:

	31.12.2024	31.12.2023
	BGN '000	BGN '000
Гарантии по контрактам на поставку ветеринарных вакцин	188	188
Гарантии по договорам на внедрение систем	70	40
Гарантии по договорам на поставку основных средств	38	-
Гарантии по договорам аренды	37	32
Гарантии по договорам лизинга	7	13
Гарантии по договорам поставки топлива	6	6
Гарантии по договорам строительного подряда	4	4
Гарантии по договорам поставки электроэнергии	3	3
Гарантии по договорам страхования	1	1
Другие	2	3
Общий	356	290

Депозиты, предоставленные в качестве гарантии, составляют: в левах - 276 тыс. лв. (31.12.2023 г.: 231 тыс. лв.), в евро – 75 тыс. лв. (31.12.2023 г.: 43 тыс. лв.), в долларах США – 5 тыс. лв. (31.12.2023 г.: 11 тыс. лв.) в других валютах – нет. (31.12.2023 г.: 5 тыс. лв.).

Представление гарантии в судебных делах в лева - нет. (31.12.2023 г.: 25 тыс. лв.).

Изменение корректировки на обесценение судебных решений и присужденной дебиторской задолженности представлено следующим образом:

2024	2023
-------------	-------------

	<i>BGN '000</i>	<i>BGN '000</i>
Баланс на 1 января	<u>481</u>	<u>160</u>
Уменьшение резерва под кредитные убытки, признанного в составе прибыли или убытка в течение года	(6)	(6)
Увеличение резерва под кредитные убытки, признанного в составе прибыли или убытка в течение года	-	327
Остаток на 31 декабря	<u><u>475</u></u>	<u><u>481</u></u>

27. ФИНАНСОВЫЕ АКТИВЫ, ПРЕДНАЗНАЧЕННЫЕ ДЛЯ ТОРГОВЛИ

Финансовые активы, предназначенные для торговли, представляют собой корпоративные облигации на „Доверие Обединен Холдинг“ АД.

Движение финансовых активов, предназначенных для торговли, представлено ниже:

	<i>31.12.2024</i>	<i>31.12.2023</i>
	<i>BGN '000</i>	<i>BGN '000</i>
Баланс на 1 января	-	-
Приобретенные долговые ценные бумаги	8,453	-
Проданные долговые ценные бумаги	(8,452)	-
Остаток на 31 декабря	<u><u>1</u></u>	<u><u>-</u></u>

Компания сообщила о чистой прибыли от продажи долговых ценных бумаг следующим образом:

	<i>2024</i>	<i>2023</i>
	<i>BGN '000</i>	<i>BGN '000</i>
Чистая прибыль от продажи долговых ценных бумаг		
Прибыль от продажи долговых ценных бумаг	131	-
Затраты на продажу долговых ценных бумаг	(8)	-
Чистая прибыль от реализации долговых ценных бумаг (Приложение № 11)	<u><u>123</u></u>	<u><u>-</u></u>

28. ДЕНЕЖНЫЕ СРЕДСТВА И ДЕНЕЖНЫЕ ЭКВИВАЛЕНТЫ

Паричните средства включают:

	<i>31.12.2024</i>	<i>31.12.2023</i>
	<i>BGN '000</i>	<i>BGN '000</i>
Денежные средства на текущих счетах	12,677	6,019
Наличные в кассовом аппарате	60	87
К заблокированным средствам относятся:	19	100,281
Денежные средства и их эквиваленты	<u><u>12,756</u></u>	<u><u>106,387</u></u>

Счет для инкассо для исполнения варрантов	97	-
Депозиты с первоначальным сроком погашения более трех месяцев	-	300
Денежные средства и их эквиваленты	12,853	106,687

Средства на платежных счетах: в левах - 1,151 тыс. лв. (31.12.2023 г.: 1,679 тыс. лв.), в евро – 10,656 тыс. лв. (31.12.2023 г.: 3,324 тыс. лв.), в долларах США – 602 тыс. лв. (31.12.2023 г.: 958 тыс. лв.) и в других валютах – 268 тыс. лв. (31.12.2023 г.: 58 тыс. лв.).

Денежные средств в кассе находятся в лева - 60 тыс. лв. (31.12.2023 г.: 87 тыс. лв.).

К заблокированным средствам относятся:

	31.12.2024	31.12.2023
	BGN '000	BGN '000
Банковские гарантии выданы	19	70
Краткосрочные вклады за рубежом	-	100,110
Краткосрочные депозиты в Болгарии	-	101
	19	100,281

Выпущенные банковские гарантии: в левах - нет (31.12.2023 г.: 54 тыс. лв.), в евро - 19 тыс. лв. (31.12.2023 г.: 16 тыс. лв.). Вкладов за рубежом нет (31.12.2023 г.: срок погашения 10.01.2024 г.) и в Болгарии нет вкладов (31.12.2023 г.: срок погашения 05.02.2024 г.).

В результате проведенного анализа и применения методологии расчета ожидаемых кредитных убытков по денежным средствам и их эквивалентам руководство пришло к выводу, что обесценение денежных средств и их эквивалентов не требуется. Таким образом, компания не признала резерв под обесценение ожидаемых кредитных убытков по денежным средствам и их эквивалентам по состоянию на 31.12.2024 г..

29. СОБСТВЕННЫЙ КАПИТАЛ

По состоянию на 31.12.2024 г. зарегистрированный акционерный капитал „Софарма“ АД составляет 179,100 тыс. лв., разделенный на 179, 100, 063 штук акции номинальной стоимостью один лев на акцию.

Выпущенные и полностью оплаченные обыкновенные акции	Акции	Основной капитал, за вычетом выкупленных акций
	брой	BGN '000
Баланс на 1 января 2023 г.	121,318,711	82,595
Выпуск капитала	37,792,679	37,793
Последствия слияния дочерних компаний	852	3
Выкуплены собственные акции	(850,000)	(5,226)
Расходы по выкупленным собственным акциям	-	(26)
Остаток на 31 декабря 2023 г.	158,262,242	115,139
Выпуск капитала	6,509,485	6,509

„СОФАРМА” АД**ПРИМЕЧАНИЯ К ПРЕДВАРИТЕЛЬНЫЙ ИНДИВИДУАЛЬНОЙ ГОДОВОЙ ФИНАНСОВОЙ ОТЧЕТНОСТИ ЗА 2024 г.**

Акции выкуплены проданы	972,308	3,899
Последствия слияния дочерних компаний	232	1
Выкуплены собственные акции	(1,200)	(7)
Остаток на 31 декабря 2024 г.	165,743,067	125,541

На 05.03.2024 г. увеличение капитала компании было внесено в Коммерческий регистр путем выпуска 6,509,485 штуки обыкновенных именных дематериализованных акций с правом голоса номинальной стоимостью 1 лв. каждая и эмиссионной стоимостью 4,13 лв. за акцию.

На акции, полученные в результате увеличения капитала, подписались держатели warrants.

В таблице ниже представлен оплаченный уставный капитал компании по состоянию на 31 декабря:

	31.12.2024	31.12.2023
	BGN '000	BGN '000
Основной капитал /зарегистрированный/, номинальный	179,100	172,591
Премиальный резерв	158,985	136,916
Общий внесенный капитал	338,085	309,507

Акции компании являются обыкновенными, дематериализованными с правом получения дивиденда и ликвидационной акции и зарегистрированы для торговли на „Болгарской фондовой бирже – София“ АД и „Варшавской фондовой бирже“.

Выкупленные собственные акции составляют 13, 356, 996 штуки на сумму 53, 559 тыс. лв. (31.12.2023 г.: 14, 328, 336 штук на сумму 57, 452 тыс. лв.). В текущем году было куплено 1200 акций (2023 г.: куплено 85 тыс. штук акций) и продано 972, 308 штук акций (2023 г.: акции не проданы). Эффект от слияния дочерней компании составляет 232 штуки акции на 1 тыс лв. (2023 г.: 852 штук акции на 3 тыс лв.).

Запасы компании представлены в таблице ниже:

	31.12.2024	31.12.2023
	BGN '000	BGN '000
Законодательные оговорки	218,828	196,759
Резерв переоценки основных средств	20,057	21,479
Восстановление финансовых активов, оцениваемых по справедливой стоимости через прочий совокупный доход	4,405	506
Дополнительные резервы	226,530	226,530
Общий	469,820	445,274

Законные резервы в размере 218,828 тыс.лв. (31.12.2023 г.: 196,759 тыс.лв.) представляют Резервный фонд, который формируется в соответствии с требованиями Коммерческого закона и уставом компании и включает в себя два компонента: а) суммы от распределения прибыли для резервного фонда в размере 59,843 тыс.лв. (31.12.2023 г.: 59,843 тыс.лв.) и б) резерв премии, который возник как положительная разница между выпуском и номинальной стоимостью выпущенных акций при слиянии дочерних компаний „Софарма“ АД, а также от подписанных и оплаченных акций держателями warrants на сумму 158,985 тыс. лв. (31.12.2023 г.: 136, 916 тыс. лв.).

Движение обязательных резервов происходит следующим образом:

	2024	2023
	BGN '000	BGN '000
Баланс на 1 января	196,759	68,628
Положительная разница между выпуском и номинальной стоимостью выпуска капитала	20,375	118,291
Перевод из других компонентов капитала (выпуск warrants) при реализации прав по warrants	1,694	9,840
Баланс на 30 сентября/31 декабря	218,828	196,759

Резерв переоценки основных средств в размере 20,057 тыс.лв. (31.12.2023 г.: 21,479 тыс. лв.) формируется за счет положительной разницы между балансовой стоимостью основных средств, машин, оборудования и их справедливой стоимостью на даты соответствующих переоценок. Влияние отложенных налогов на резерв переоценки отражается непосредственно в этом резерве.

Движение резерва переоценки основных средств представлено следующим образом:

	2024	2023
	BGN '000	BGN '000
Баланс на 1 января (первоначально сообщалось)	21,311	27,106
Последствия слияния дочерней компании	168	299
Баланс на 1 января (скорректирован)	21,479	27,405
(Убыток) / Прибыль от переоценки основных средств	(22)	33
Последствия слияния дочерней компании	-	(131)
Перенос в нераспределенную прибыль	(1,402)	(5,825)
Отложенный налог, связанный с переоценкой	2	(3)
Остаток на 31 декабря	20,057	21,479

Резерв для финансовых активов, оцениваемых по справедливой стоимости через прочий совокупный доход, в размере минус 4,405 тыс.лв. (31.12.2023 г.: 506 тыс.лв.) образовался в результате оценки справедливой стоимости других долгосрочных капитальных вложений. При списании этих инвестиций образовавшийся резерв переводится в состав „нераспределенная прибыль“.

Движение резерва по финансовым активам, оцениваемым по справедливой стоимости, через прочий совокупный доход представлено следующим образом:

	2024	2023
	BGN '000	BGN '000
Баланс на 1 января	506	560
Чистое изменение справедливой стоимости прочих долгосрочных вложений в акционерный капитал	3,891	1,766

„СОФАРМА” АД
ПРИМЕЧАНИЯ К ПРЕДВАРИТЕЛЬНЫЙ ИНДИВИДУАЛЬНОЙ ГОДОВОЙ ФИНАНСОВОЙ ОТЧЕТНОСТИ ЗА 2024 г.

Перенос в нераспределенную прибыль	8	(1,820)
Остаток на 31 декабря	4,405	506

Дополнительные резервы в размере 226,530 тыс. лв. (31.12.2023 г.: 226, 530 тыс. лв.) образовались в результате распределения прибыли по решению акционеров и могут быть использованы для выплаты дивидендов, увеличения уставного капитала, а также для покрытия убыток.

Движение дополнительных резервов выглядит следующим образом:

	<i>2024</i>	<i>2023</i>
	<i>BGN '000</i>	<i>BGN '000</i>
Баланс на 1 января	226,530	365,155
Распределены дивиденды из прибыли за 2022 год	-	(32,604)
Авансовые полугодовые дивиденды от прибыли за 2023 год.	-	(106,021)
Остаток на 31 декабря	226,530	226,530

Прочие компоненты капитала (варранты на выпуск)

В соответствии со ст. 25 Устава Компания на 21.05.2021 г. Совет директоров определяет параметры и принимает решение о выпуске варрантов в ходе первичного публичного размещения акций. Решением № 804-Е от 04.11.2021 г. Комиссия финансового надзора регистрирует выпуск в размере 44 932 633 безналичных, свободно обращающихся и именных варрантов, номиналом 0,28 лв., выпущенных „Софарма“ АД в соответствии со ст. 112 б, абз. 11 ЗППЦК. Базовым активом выпущенных варрантов являются будущие обыкновенные именные невычитаемые свободно передаваемые акции, дающие право одного голоса на Общем собрании акционеров, которые будут выпущены компанией при условии, исключительно в пользу владельцы варрантов. Каждый подписанный варрант дает его держателю право подписаться на одну акцию будущего выпуска. Владельцы варрантов могут реализовать свое право подписаться на соответствующее количество акций от будущего увеличения капитала компании в течение 3-летнего периода по фиксированной цене 4,13 лв. за акцию. Право на исполнение возникает с даты регистрации выпуска варрантов в „Центральный депозитарий“ АД - 16.11.2021 г..

Варранты допущены к торговле на основном рынке BSE „Болгарской фондовой биржи – София“ АД с 17.11.2021 г..

В ноябре 2024 г. начал процедуру окончательного увеличения капитала путем выпуска до 623 779 обыкновенных именных необоротных свободно обращающихся акций при условии, что на акции, полученные в результате увеличения, подпишутся держатели варрантов выпуска ISIN 9200001212, в соответствии с описанными условиями в Проспекте публичного предложения варрантов.

Последняя дата заключения сделок с варрантами – 04.11.2024 г., а срок исполнения варрантов – 13.01.2025 г..

В таблице ниже представлены средства, привлеченные от выпуска варрантов, за вычетом эмиссионных расходов по состоянию на 31 декабря:

<i>Варранты выданы и полностью оплачены</i>	<i>Варранты</i>	<i>Прочие</i>
	<i>число</i>	<i>компоненты</i>
		<i>капитала</i>
		<i>BGN '000</i>

Баланс на 1 января 2023 г.	44,925,943	12,488
Транзакционные издержки	-	(791)
Перевод в премиальный резерв при реализации прав по варрантам	(37,792,679)	(9,840)
Баланс на 31 декабря 2023 г.	7,133,264	1,857
Оплачены варранты	23,582	97
Перевод в премиальный резерв при реализации прав по варрантам	(6,509,485)	(1,694)
Остаток на 31 декабря 2024 г.	647,361	260

Базовая чистая прибыль на акцию

	<i>31.12.2024</i>	<i>31.12.2023</i>
Средневзвешенное количество акций	164,251,094	130,696,402
Чистая прибыль за год (тыс. лв.)	30,112	47,570
Базовая чистая прибыль на акцию (левов)	0.18	0.36

Чистая прибыль на акцию

	<i>31.12.2024</i>	<i>31.12.2023</i>
Средневзвешенное количество акций в обращении	164,251,094	130,696,402
Совокупный эффект варрантов	502,953	7,501,448
Акции в обращении с варрантами	164,754,047	138,197,851
Чистая прибыль за год (тыс. лв.)	30,112	47,570
Чистая прибыль на акцию	0.18	0.34

По состоянию на 31 декабря 2024 г. нераспределенная прибыль составляет 19,318 тыс. лв. (31.12.2023 г.: 14,019 тыс. лв.).

Движение нераспределенной прибыли выглядит следующим образом:

	<i>2024</i>	<i>2023</i>
	<i>BGN '000</i>	<i>BGN '000</i>
Остаток на 1 января (первоначально сообщалось)	21,446	43,843
Последствия слияния дочерней компании	(7,619)	(7,204)
Баланс на 1 января (скорректирован)	13,827	36,639
Чистая прибыль за год	30,112	48,121
Эффект от выкупа проданных акций	1,857	-
Перевод из резерва переоценки основных средств	1,402	5,825
Переход от обратной переоценки финансовых активов, оцениваемых по справедливой стоимости через прочий совокупный доход	(8)	1,820
Последствия слияния дочерних компаний	(1)	(410)

Влияние актуарных убытков на последующие оценки слияний дочерних компаний	(12)	(5)
Актуарные убытки от последующих оценок	(512)	(855)
Авансовые шестимесячные дивиденды	(12,431)	(37,121)
Распределение прибыли на дивиденды	(14,916)	(40,187)
Остаток на 31 декабря	19,318	13,827

30. ДОЛГОСРОЧНЫЕ БАНКОВСКИЕ КРЕДИТЫ

Долгосрочным банковским кредитам включают:

Тип валюты	Согласованная сумма кредита	Зрелость Долгосрочная часть	Зрелость Долгосрочная часть	Краткосрочная часть	Общий	Долгосрочная часть	Краткосрочная часть	Общий
	'000		BGN'000	BGN'000	BGN'000	BGN'000	BGN'000	BGN'000
Инвестиционные кредиты								
евро	40,000	04.04.2032	69,529	8,609	78,138	-	-	-
евро	20,000	25.12.2032	12,963	3,229	16,192	-	-	-
лева	9,544	25.12.2029	6,941	1,738	8,679	8,677	854	9,531
Расширенные кредитные линии								
евро	15,000	01.09.2025	-	25,492	25,492	27,021	-	27,021
			89,433	39,068	128,501	35,698	854	36,552

Банковские кредиты в левах согласовываются по процентной ставке, определяемой на основе краткосрочной процентной ставки плюс надбавка 1,9 п., но не менее 1,9 п., а для кредитов в евро - месячный EURIBOR плюс надбавка 1,1. До 2,9 п. (2023 г.: банковские кредиты в левах согласовываются по процентной ставке, определяемой на основе краткосрочной процентной ставки плюс надбавка в размере 1,9 п., не менее 1,9 п., а для кредитов в евро – месячный EURIBOR плюс доплата 1,1 п., не менее 1,1 п.).

В качестве обеспечения по указанным кредитам установлены:

- Ипотека недвижимости балансовой стоимостью по состоянию на 31.12.2024 г.: 56, 559 тыс лв. (31.12.2023 г.: 41, 659 тыс. лв.) (Приложение № 15);
- Специальный залог машин, сооружений и оборудования балансовой стоимостью по состоянию на 31.12.2024 г.: 9, 589 тыс.лв. (31.12.2023 г.: 10, 644 тыс. лв.) (Приложение № 15);
- Специальный залог материальных запасов балансовой стоимостью по состоянию на 31.12.2024 г.: 11,735 тыс. лв. (31.12.2023 г.: 11, 735 тыс. лв.) (Приложение № 23).

Договоры на долгосрочные банковские кредиты содержат положения с требованиями поддержания определенных финансовых показателей. В настоящее время руководство компании контролирует выполнение данных финансовых нормативов, взаимодействуя с соответствующим банком-кредитором.

Сальдо движения обязательств, возникающих в результате финансовой деятельности

В таблице ниже представлены изменения обязательств от финансовой деятельности, отражающие как монетарные, так и неденежные изменения. Обязательства, возникающие в результате финансовой деятельности, – это обязательства, по которым потоки денежных средств или будущие потоки денежных средств будут классифицированы в отчете о движении денежных средств компании как потоки денежных средств от финансовой деятельности.

	<i>01.01.2024</i> <i>г</i> <i>BGN '000</i>	<i>Изменения</i> <i>денежных</i> <i>потоков от</i> <i>финансовой</i> <i>деятельности</i> <i>BGN '000</i>	<i>Новые</i> <i>обязательства</i> <i>в течение года</i> <i>BGN '000</i>	<i>Прочие</i> <i>неденежные</i> <i>изменения</i> <i>BGN '000</i>	<i>31.12.2024</i> <i>BGN '000</i>
Банковские кредиты	81,390	94,802	-	684	176,876
Обязательства по договорам лизинга перед смежными предприятиями	16,507	(2,097)	2,493	162	17,065
Обязательства по договорам лизинга перед третьими лицами	3,195	(965)	572	(33)	2,769
Дивиденды и неисполненные warrants	142,449	(168,383)	28,070	(882)	1,254
Общий	243,541	(76,643)	31,135	(69)	197,964
Поступления от выпуска капитала	9,840	26,884	-	(36,724)	-
Акции проданы и выкуплены	(57,452)	5,749	1	(1,857)	(53,559)
Получено государственное финансирование на сельскохозяйственные земли	-	1	-	(1)	-
Резерв для выданных warrants	1,857	-	97	(1,694)	260
Чистые денежные потоки от финансовой деятельности	197,786	(44,009)	31,233	(40,345)	144,665

	<i>01.01.2023</i> <i>г</i> <i>BGN '000</i>	<i>Промена в</i> <i>причините</i> <i>потоци от</i> <i>финансова</i> <i>дейност</i> <i>BGN '000</i>	<i>Новые</i> <i>обязательства</i> <i>в течение года</i> <i>BGN '000</i>	<i>Прочие</i> <i>неденежные</i> <i>изменения</i> <i>BGN '000</i>	<i>31.12.2023</i> <i>BGN '000</i>
Банковские кредиты	14,062	67,202	80	46	81,390
Обязательства по договорам лизинга перед смежными предприятиями	16,376	(1,929)	1,841	219	16,507
Обязательства по договорам лизинга перед третьими лицами	1,396	(864)	3,033	(370)	3,195
Дивиденды и неисполненные warrants	215	(71,889)	215,933	(1,810)	142,449

Общий	32,049	(7,480)	220,887	(1,915)	243,541
Поступления от выпуска капитала	-	156,084	-	(146,244)	9,840
Акции выкуплены	(52,203)	(5,252)	-	3	(57,452)
Получено государственное финансирование на сельскохозяйственные земли	-	36	-	(36)	-
Резерв для выданных варрантов	12,488	(791)	-	(9,840)	1,857
Чистые денежные потоки от финансовой деятельности	(7,666)	142,597	220,887	(158,032)	197,786

31. ОТЛОЖЕННЫЕ НАЛОГОВЫЕ ОБЯЗАТЕЛЬСТВА

Отложенный налог на прибыль по состоянию на 31 декабря относится к следующим статьям отчета о финансовом положении:

<i>Отложенные налоговые обязательства/(активы)</i>	<i>временная</i>	<i>налог</i>	<i>временная</i>	<i>налог</i>
	<i>разница</i>		<i>разница</i>	
	31.12.2024	31.12.2024	31.12.2023	31.12.2023
	BGN '000	BGN '000	BGN '000	BGN '000
Основные средства	53,103	5,310	54,788	5,479
<i>включая Резерв переоценки</i>	<i>18,102</i>	<i>1,810</i>	<i>19,359</i>	<i>1,952</i>
Инвестиционная недвижимость	1,558	156	1,979	197
<i>включая Резерв переоценки</i>	<i>18,557</i>	<i>1,856</i>	<i>16,409</i>	<i>1,641</i>
Нематериальные активы	534	53	534	53
Общие отложенные налоговые обязательства	73,218	7,322	73,176	7,317
Обязанности перед персоналом	(9,954)	(995)	(10,091)	(1,010)
Дебиторская задолженность	(14,940)	(1,494)	(18,166)	(1,817)
Начисленные обязательства	(7,758)	(776)	(6,092)	(609)
Запасы материалов	(8,034)	(804)	(4,124)	(412)
Итого отложенные налоговые активы	(40,686)	(4,069)	(38,473)	(3,848)
Чистые отложенные налоговые обязательства	32,532	3,253	34,703	3,469

При признании отложенных налоговых активов учитываются вероятность того, что индивидуальные различия будут устранены в будущем, а также способность компании генерировать достаточную налогооблагаемую прибыль.

Изменение баланса отложенных налогов за 2024 г. следующее:

<i>Отложенный налог (обязательства)/активы</i>	<i>Баланс на 1 января 2024 г.</i>	<i>Признано в составе прибылей и убытков</i>	<i>Признано в собственный капитала</i>	<i>Признано в отчете о капитале и текущей налоговой декларации</i>	<i>Остаток на 31 декабря 2024 г.</i>
	BGN '000	BGN '000	BGN '000	BGN '000	BGN '000

Основные средства	(5,479)	135	(2)	36	(5,310)
Нематериальные активы	(197)	41	-	-	(156)
Инвестиционная недвижимость	(1,641)	(215)	-	-	(1,856)
Обязанности перед персоналом	1,010	(15)	-	-	995
Дебиторская задолженность	1,819	(325)	-	-	1,494
Запасы материалов	412	392	-	-	804
Начисленные обязательства	607	169	-	-	776
Общий	(3,469)	182	(2)	36	(3,353)

Изменение баланса отложенного налога за 2023 г. представлено следующим образом:

<i>Отложенный налог (обязательства)/активы</i>	<i>Баланс на 1 января 2023 г.</i>	<i>Признано в составе прибылей и убытков</i>	<i>Признано в составе капитала</i>	<i>Признано в отчете о капитале и текущей налоговой декларации</i>	<i>Остаток на 31 декабря 2023 г.</i>
	<i>BGN '000</i>	<i>BGN '000</i>	<i>BGN '000</i>	<i>BGN '000</i>	<i>BGN '000</i>
Основные средства	(6,421)	787	4	151	(5,479)
Инвестиционная недвижимость	(1,448)	(202)	9	-	(1,641)
Нематериальные активы	(241)	44	-	-	(197)
Обязанности перед персоналом	917	93	-	-	1,010
Дебиторская задолженность	1,065	754	-	-	1,819
Запасы материалов	175	237	-	-	412
Начисленные обязательства	660	(53)	-	-	607
Дополнительные затраты на конверсию	1	(1)	-	-	-
Общий	(5,292)	1,659	13	151	(3,469)

Отложенные налоговые активы не были признаны:

<i>Непризнанные отложенные налоговые активы</i>	<i>временная разница</i>	<i>налог</i>	<i>временная разница</i>	<i>налог</i>
	<i>31.12.2024</i>	<i>31.12.2024</i>	<i>31.12.2023</i>	<i>31.12.2023</i>
	<i>BGN '000</i>	<i>BGN '000</i>	<i>BGN '000</i>	<i>BGN '000</i>
Обесценение инвестиций в дочерние компании	(23,690)	(2,369)	(25,084)	(2,508)
Обесценение инвестиций в ассоциированные компании	(4,844)	(484)	(5,034)	(503)

Обесценение инвестиций в совместные предприятия

	(2,946)	(295)	(2,946)	(295)
Общий	(31,480)	(3,148)	(33,064)	(3,306)

32. ГОСУДАРСТВЕННОЕ ФИНАНСИРОВАНИЕ

Государственное финансирование осуществляется по контрактам, заключенным с Исполнительным агентством по развитию малого и среднего предпринимательства на гранты в рамках операционной программы „Развитие конкурентоспособности болгарской экономики 2007-2013“, операционной программы „Инновации и конкурентоспособность 2014-2020“. и действующая программа „Энергоэффективность“.

В таблице ниже представлена долгосрочная и краткосрочная часть полученного финансирования по видам:

	31.12.2024			31.12.2023		
	Долгосрочная часть	Краткосрочная часть	Общо	Долгосрочная часть	Краткосрочная часть	Общий
	BGN'000	BGN'000	BGN'000	BGN'000	BGN'000	BGN'000
Приобретение машин и оборудования для производства новых таблеток.	1,563	179	1,742	1,742	179	1,921
Приобретение компактной линии по розливу флаконов под изолятор.	1,447	167	1,614	1,613	167	1,780
Внедрение инновационных продуктов в ампульное производство.	900	200	1,100	1,100	200	1,300
Приобретение основных средств и реконструкция зданий	270	8	278	279	8	287
Приобретение общеобменных установок вентиляции и кондиционирования.	47	9	56	57	9	66
Установка кондиционирования с водяным охлаждением	46	4	50	50	4	54
Машина для дозирования жидких лекарственных форм	39	6	45	44	6	50
Система управления и контроля камер кондиционирования, чиллеров и осветительной установки	33	3	36	36	3	39
Автоматическая машина для изготовления пакетиков	12	2	14	14	2	16

Внедрение в производство инновационных глазных капель типа „искусственная слеза“	-	-	-	-	14	14
Автоматическая линия наполнения и закрытия флаконов.				-	1	1
Общий	4,357	578	4,935	4,935	593	5,528

Краткосрочная часть финансирования будет признана текущими доходами в течение следующих 12 месяцев с даты составления индивидуального отчета о финансовом положении и представлена как „прочие текущие обязательства“ (Приложение № 41).

33. ОБЯЗАТЕЛЬСТВА ПО ЛИЗИНГОВЫМ ДОГОВОРАМ ПЕРЕД СВЯЗАННЫМИ ПРЕДПРИЯТИЯМИ

Обязательства по договорам аренды перед связанными предприятиями возникли в связи с арендой зданий и представлены за вычетом процентов, подлежащих уплате в будущем, и представлены следующим образом:

<i>Срок</i>	<i>31.12.2024</i>	<i>31.12.2023</i>
	<i>BGN '000</i>	<i>BGN '000</i>
До года	2,059	1,733
Более года	15,006	14,774
Общий	17,065	16,507

Минимальные арендные платежи третьим лицам подлежат уплате следующим образом:

<i>Срок</i>	<i>31.12.2024</i>	<i>31.12.2023</i>
	<i>BGN '000</i>	<i>BGN '000</i>
До года	2,261	1,929
Более года	15,669	15,511
	17,930	17,440
Будущие финансовые расходы по лизингу	(865)	(933)
Приведенная стоимость обязательств по аренде	17,065	16,507

Срок действия договоров лизинга со связанными предприятиями – 01.08.2032 г..

Компания предоставила депозиты по договорам аренды в качестве обеспечения обязательств по ним на сумму 516 тыс. лв. (31.12.2023 г.: 516 тыс. лв.) (Приложение № 21).

Обязательства по аренде перед связанными компаниями выражены в евро.

Платежи по аренде, подлежащие выплате в течение следующих 12 месяцев, представлены в финансовой отчетности как „обязательства перед связанными предприятиями“ (Приложение № 38).

34. ОБЯЗАТЕЛЬСТВА ПО ДОГОВОРАМ ЛИЗИНГА ПЕРЕД ТРЕТЬИМИ ЛИЦАМИ

Обязательства по договорам лизинга перед третьими сторонами, включенные в отчет о финансовом положении, представлены за вычетом процентов, подлежащих выплате в будущем, и представлены следующим образом:

<i>Срок</i>	<i>31.12.2024</i>	<i>31.12.2023</i>
	<i>BGN '000</i>	<i>BGN '000</i>
До года	896	945
Более года	<u>1,873</u>	<u>2,250</u>
Общий	<u>2,769</u>	<u>3,195</u>

Минимальные арендные платежи третьим лицам подлежат уплате следующим образом:

<i>Срок</i>	<i>31.12.2024</i>	<i>31.12.2023</i>
	<i>BGN '000</i>	<i>BGN '000</i>
До года	917	1,018
Более года	<u>1,905</u>	<u>2,309</u>
	<u>2,822</u>	<u>3,327</u>
Будущие финансовые расходы по лизингу	<u>(53)</u>	<u>(132)</u>
Приведенная стоимость обязательств по аренде	<u>2,769</u>	<u>3,195</u>

В таблице ниже представлены обязательства по видам договоров аренды перед третьими лицами:

	<i>31.12.2024</i>			<i>31.12.2023</i>			<i>Общий</i>
	<i>Дългосроч на част</i>	<i>Краткосроч на част</i>	<i>Дългосроч на част</i>	<i>Краткосрочна част</i>	<i>Дългосрочна част</i>	<i>Краткосроч на част</i>	
	<i>BGN'000</i>	<i>BGN'000</i>	<i>BGN'000</i>	<i>BGN'000</i>	<i>BGN'000</i>	<i>BGN'000</i>	<i>BGN'000</i>
По договорам автолизинга	1,841	795	1,841	795	1,841	795	2,975
По договорам аренды зданий	32	90	32	90	32	90	144
По договорам лизинга оборудования	-	9	-	9	-	9	42
По договорам лизинга передающих устройств	-	2	-	2	-	2	27
По договорам аренды земли	-	-	-	-	-	-	7

Общий

1,873	896	1,873	896	1,873	896	3,195
-------	-----	-------	-----	-------	-----	-------

Обязательства по договорам лизинга перед третьими лицами в левах составляют 10 тыс. лв. (31.12.2023 г.: 76 тыс. лв.), в евро они составляют 2, 174 тыс. лв. (31.12.2023 г.: 2, 2,647 тыс. лв.), в долларах США – 431 тыс. лв. (31.12.2023 г.: 297 тыс. лв.) и в других валютах – 154 тыс. лв. (31.12.2023 г.: 175 тыс. лв.).

Компания предоставила депозиты по договорам аренды в качестве обеспечения обязательств по ним в размере 7 тыс. лв. (31.12.2023 г.: 13 тыс. лв.) (Приложение № 24 b).

Платежи по аренде, подлежащие выплате в течение следующих 12 месяцев, представлены в финансовой отчетности как „прочие краткосрочные обязательства“ (Приложение № 41).

35. ДОЛГОСРОЧНЫЕ ОБЯЗАТЕЛЬСТВА ПЕРЕД ПЕРСОНАЛОМ

Долгосрочным обязательствам перед персоналом включать:

	<i>31.12.2024</i>	<i>31.12.2023</i>
	<i>BGN '000</i>	<i>BGN '000</i>
Долгосрочные обязательства перед персоналом при выходе на пенсию	5,775	5,120
Долгосрочные обязательства по доходам от роялти	319	231
Общий	6,094	5,351

Долгосрочные обязательства перед персоналом при выходе на пенсию

Долгосрочные пенсионные обязательства включают приведенную стоимость обязательства компании по выплате вознаграждений работникам на дату отчета о финансовом положении в пенсионном возрасте.

Согласно Трудовому кодексу Болгарии, каждый работник имеет право на компенсацию в размере двух брутто-зарплат при выходе на пенсию, а если он проработал у одного и того же работодателя в течение последних 10 лет своего трудового стажа, компенсация составляет шесть брутто-зарплат на момент выхода на пенсию. Это план с установленными выплатами (Приложение № 2.24).

Для определения данных обязательств компания провела актуарную оценку по состоянию на 31.12.2024 г., воспользовавшись услугами сертифицированного актуаря.

Изменение текущей стоимости обязательств перед персоналом при выходе на пенсию представлено следующим образом:

	<i>2024</i>	<i>2023</i>
	<i>BGN '000</i>	<i>BGN '000</i>
Текущая стоимость обязательства на 1 января	5,120	4,199
Стоимость текущего обслуживания	480	397
Процентные расходы	238	262
Чистая актуарная (прибыль)/убыток, признанная в течение периода	52	8
Выплаты в течение года	(627)	(606)

Последствия последующих оценок обязательств перед персоналом при выходе на пенсию, в том числе от:	512	860
<i>Актуарные (прибыли)/убытки от изменений в демографических предположениях</i>	2	(47)
<i>Актуарные (прибыли)/убытки от изменений в финансовых допущениях</i>	222	343
<i>Актуарные убытки от корректировок, обусловленных прошлым опытом</i>	288	564
Текущая стоимость обязательства по состоянию на 31 декабря	5,775	5,120

Суммы, начисленные в отчете о совокупном доходе по долгосрочным пенсионным выплатам, представлены следующим образом:

	2024	2023
	BGN '000	BGN '000
Стоимость текущего обслуживания	480	397
Процентные расходы	238	262
Чистая актуарная (прибыль)/убыток, признанная в течение периода	52	8
Компоненты расходов по пенсионному плану с установленными выплатами, признанные в составе прибыли или убытка (Приложение № 7)	770	667
	2024	2023
	BGN '000	BGN '000
Последствия последующих оценок обязательств перед персоналом при выходе на пенсию, в том числе от:		
<i>Актуарные (прибыли)/убытки от изменений в демографических предположениях</i>	2	(47)
<i>Актуарные (прибыли)/убытки от изменений в финансовых допущениях</i>	222	343
<i>Актуарные убытки от корректировок, обусловленных прошлым опытом</i>	288	564
Компоненты расходов по пенсионному плану с установленными выплатами, признанные в составе прочих компонентов совокупного дохода (Приложение № 14)	512	860
Общий	1,282	1,527

При определении текущей стоимости по состоянию на 31.12.2024 были приняты следующие актуарные допущения:

- для определения коэффициента дисконтирования использовалась ставка, основанная на годовой процентной ставке 4,0% (2023 г.: 4,50%). Сделанное допущение основано на данных о доходности долгосрочных государственных ценных бумаг со сроком погашения 10 лет;
- предположение о будущем уровне заработной платы основано на информации, предоставленной руководством компании, и составляет 5% годово роста по сравнению с предыдущим отчетным периодом (2023 г.: 4% - для „Софарма“ АД и 2% для „Вета Фарма“ АД);
- смертность - по таблице смертности НСИ по общей смертности населения Болгарии за период 2021 - 2023 г. (2023 г.: 2020 - 2022 г.);
- коэффициент текучести – от % до 16% в зависимости от пяти различных возрастных групп(2023 г.: от 1% до 16%);

- досрочный выход на пенсию по болезни - от 0,03% до 0,32% в зависимости от пяти возрастных групп (2023 г.: от 0,03% до 0,32%).

Этот план с установленными выплатами подвергает компанию следующим рискам: инвестиционный риск, риск процентной ставки, риск долголетия и риск роста заработной платы. Руководство компании определяет их следующим образом:

- для инвестиций – поскольку это нефондируемый план, компания должна отслеживать в настоящее время балансировать предстоящие платежи по нему с предоставлением достаточных денежных ресурсов. Исторический опыт, а также структура обязательства показывают, что требуемый ресурс с годами незначителен по сравнению с обычно сохраняемыми ликвидными средствами;
- по процентам - любое снижение доходности государственных ценных бумаг с аналогичным сроком погашения приводит к увеличению обязательства по плану;
- для риска долголетия – приведенная стоимость обязательств перед персоналом при выходе на пенсию рассчитывается с использованием наилучшего суждения и текущей информации о смертности участников плана. Увеличение продолжительности жизни повлияет на возможное увеличение обязательства. В последние годы наблюдается относительная стабильность этого показателя; и
- для риска, связанного с повышением заработной платы, - приведенная стоимость обязательства перед персоналом при выходе на пенсию рассчитывается с учетом наилучшего суждения о будущем повышении заработной платы участников плана. Такое увеличение приведет к увеличению ответственности плана.

Анализ чувствительности основных актуарных допущений основан на обоснованно возможных изменениях этих допущений на конец отчетного периода при условии, что остальные останутся неизменными.

Эффекты изменения (увеличения или уменьшения) на 1%:

а. рост заработной платы

б. ставка дисконтирования

в. оборот

На сумме заявленных расходов на текущую стажировку и процентов и соответственно от текущей стоимости обязательства по выплате установленных выплат при выходе на пенсию, оцениваются следующим образом:

	<i>2024 года</i>		<i>2023 года</i>	
	<i>Увеличивать</i>	<i>Снижение</i>	<i>Увеличивать</i>	<i>Снижение</i>
	<i>BGN '000</i>	<i>BGN '000</i>	<i>BGN '000</i>	<i>BGN '000</i>
Изменение роста заработной платы	410	(369)	338	(306)
Изменение ставки дисконтирования	(364)	413	(300)	339
Изменение оборота	(404)	454	(334)	374

Влияние на сумму текущих услуг и процентных расходов, о которых сообщается

	<i>2024 года</i>		<i>2023 года</i>	
	<i>Увеличивать</i>	<i>Снижение</i>	<i>Увеличивать</i>	<i>Снижение</i>

	<i>BGN '000</i>	<i>BGN '000</i>	<i>BGN '000</i>	<i>BGN '000</i>
Изменение роста заработной платы	77	(68)	59	(52)
Изменение ставки дисконтирования	(67)	77	(5)	5
Изменение оборота	(74)	85	(57)	65

Ожидаемые выплаты пенсионных пособий по плану с установленными выплатами на следующие пять лет следующие:

<i>Предполагаемые платежи</i>	<i>Выход на пенсию по возрасту и стажу</i>	<i>Выход на пенсию по болезни</i>	<i>Общий</i>
	<i>BGN '000</i>	<i>BGN '000</i>	<i>BGN '000</i>
<i>Выплаты в 2025 году</i>	1,001	21	1,022
<i>Выплаты в 2026 году</i>	466	21	487
<i>Выплаты в 2027 году</i>	339	21	360
<i>Выплаты в 2028 году</i>	498	21	519
<i>Выплаты в 2029 году</i>	709	21	730
	3,013	105	3,118

Средневзвешенная продолжительность обязательств по выплате установленных вознаграждений персоналу составляет 7 лет (31.12.2023 г.: 6,4 года для „Софарма“ АД и 5,1 года для „Вета Фарма“ АД).

Долгосрочные обязательства по доходам в отношении бонусы следующие:

	<i>31.12.2024</i>	<i>31.12.2023</i>
	<i>BGN '000</i>	<i>BGN '000</i>
Долгосрочные обязательства по бонусы со сроком погашения в 2029 году	182	-
Долгосрочные обязательства по бонусы со сроком погашения в 2028 году	137	137
Долгосрочные обязательства по бонусы со сроком погашения в 2027 году	-	94
Общий	319	231

36. КРАТКОСРОЧНЫЕ БАНКОВСКИЕ КРЕДИТЫ

Краткосрочные банковские кредиты включают:

<i>Тип валюты</i>	<i>Согласованная сумма</i>	<i>Зрелость</i>	<i>31.12.2024</i>	<i>31.12.2023</i>
	<i>'000</i>		<i>BGN'000</i>	<i>BGN'000</i>
<i>Расширенные банковские кредиты (овердрафты)</i>				

лева	20,000	01.10.2025	20,003	15,536
лева	19,558	01.10.2025	18,525	19,574
лева	9,779	01.10.2025	9,776	9,678
евро	10,000	20.02.2025	43	44
лева	10,000	31.07.2025	28	-
лева	20,000	31.07.2025	-	6
Общий			48,375	44,838

Банковские кредиты в евро согласовываются по процентной ставке, определяемой на основе месячной ставки EURIBOR плюс надбавка до 1,25 пункта, но не менее 1,25 пункта, а для кредитов в левах - от 2,80% до 3,10% (2023 г.: кредиты в евро согласовываются по процентной ставке, определяемой на основе месячной ставки EURIBOR плюс надбавка до 1,25 пункта, а для кредитов в евро BGN - от 1,3% до 2,65%). Кредиты предназначены для оборотного капитала.

Для обеспечения вышеуказанных кредитов были установлены:

- Ипотека недвижимости балансовой стоимостью на 31.12.2024 г.: 19,803 тыс. лв. (31.12.2023 г.: 19,807 тыс. лв.) (*Приложение № 15 и Приложение № 17*);
- Специальные ставки на:
 - машины и оборудование балансовой стоимостью по состоянию на 31.12.2024 г. 22,927 тыс. лв. (31.12.2023 г.: 12,631 тыс. лв.) (*Приложение № 15 и Приложение № 17*);
 - материальные запасы балансовой стоимостью на 31.12.2024 г.: нет (31.12.2023 г.: 22 082 тыс. лв.) (*приложение № 23*);-
 - дебиторская задолженность от родственных предприятий балансовой стоимостью на 31.12.2024 г.: 74,993 тыс. лв. (31.12.2023 г.: 62,085 тыс. лв.) (*Приложение № 24*).

Для обеспечения одного из вышеупомянутых кредитов дочерняя компания установила ипотеку и залог следующим образом:

- Ипотека недвижимости балансовой стоимостью по состоянию на 31.12.2024 г.: 2,606 тыс. лв. (31.12.2023 г.: нет);
- торговая дебиторская задолженность от третьих сторон дочерней компании балансовой стоимостью на 31.12.2024 г.: 6,259 тыс. лв. (31.12.2023 г.: 7,823 тыс. лв.).

Часть поглощенных кредитов по состоянию на 31 декабря в размере 18 тыс. лв. (31.12.2023 г.: 13 тыс. лв.) представлены в виде банковских гарантий, выданных в пользу НЗОК для покрытия обязательств.

Договоры краткосрочного банковского кредита содержат пункты с требованиями соблюдения определенных финансовых показателей. В настоящее время руководство компании контролирует выполнение данных финансовых нормативов, взаимодействуя с соответствующим банком-кредитором.

35. ТОРГОВЫЕ ОБЯЗАТЕЛЬСТВА

Торговые обязательства включают:

31.12.2024

31.12.2023

	<i>BGN '000</i>	<i>BGN '000</i>
Обязательства перед поставщиками	101,624	21,537
Авансы полученные	409	454
Общий	102,033	21,991

Кредиторская задолженность перед поставщиками по видам представлена следующим образом:

	<i>31.12.2024</i>	<i>31.12.2023</i>
	<i>BGN '000</i>	<i>BGN '000</i>
Обязательства по доставке инвентаря	84,928	2,734
Обязательства по предоставлению услуг	8,509	12,328
Обязательства по сдаче основных средств	8,187	6,475
Общий	101,624	21,537

Кредиторская задолженность перед поставщиками представлена следующим образом:

	<i>31.12.2024</i>	<i>31.12.2023</i>
	<i>BGN '000</i>	<i>BGN '000</i>
Обязательства перед поставщиками из-за границы	96,094	13,911
Обязательства перед отечественными поставщиками	5,530	7,626
Общий	101,624	21,537

Кредиторская задолженность является текущей и беспроцентной. Обязательства в левах составляют 5,530 тыс. лв. (31.12.2023 г.: 7,055 тыс. лв.), в евро – 90,567 тыс. лв. (31.12.2023 г.: 8,385 тыс. лв.), в долларах США – 3,126 тыс. лв. (31.12.2023 г.: 4,672 тыс. лв.) и в других валютах – 2,401 тыс. лв. (31.12.2023 г.: 1,425 тыс. лв.).

Обычный средний срок кредита, в течение которого проценты по торговой кредиторской задолженности не начисляются, составляет 180 дней. Компания не имеет просроченной торговой задолженности.

Авансы, полученные от покупателей, предназначены для приобретения:

	<i>31.12.2024</i>	<i>31.12.2023</i>
	<i>BGN '000</i>	<i>BGN '000</i>
Готовые продукции	346	387
Услуги	63	67
Общий	409	454

Авансы, полученные от клиентов, по состоянию на 31 декабря, являются текущими. Из них 95 тыс. лв. находятся в левах. (31.12.2023 г.: 151 тыс. лв.), а в евро — 314 тыс. лв. (31.12.2023 г.: 303 тыс. лв.).

Компания предоставила депозиты и банковские гарантии в качестве обеспечения обязательств перед поставщиками по коммерческим сделкам на сумму 386 тыс. лв. (31.12.2023 г.: 360 тыс. лв.) (Приложение № 26b, Приложение № 28 и Приложение № 36).

38. ОБЯЗАТЕЛЬСТВА ПЕРЕД СВЯЗАННОЙ ПРЕДПРИЯТИЯ

Обязательства перед связанными предприятиями включают:

	31.12.2024	31.12.2023
	BGN '000	BGN '000
Обязательства перед ассоциированными компаниями	2,092	1,749
Обязательства перед дочерними компаниями	185	170
Обязательства перед акционерами компаний со значительным влиянием	162	84,982
Обязательства перед компаниями, связанные через ключевой управленческий персонал	150	209
Обязанности ключевого управленческого персонала	-	12,991
Обязательства перед компаниями, контролируемые ассоциированной компанией	-	8
Общий	2,589	100,109

Обязательства перед связанными предприятиями по видам представлены следующим образом:

	31.12.2024	31.12.2023
	BGN '000	BGN '000
Обязательства по договорам лизинга (Приложение № 33)	2,059	1,733
Доставка услуг	371	199
Обязательства по доставке инвентаря	159	279
Дивидендные обязательства	-	97,898
Общий	2,589	100,109

Обязательства перед ассоциированными предприятиями являются текущими. Обязательства по сборам составляют 345 тыс. лв. (31.12.2023 г.: 98,293 тыс. лв.), в евро – 2 243 тыс. лв. (31.12.2023 г.: 1,814 тыс. лв.) и в польских злотых – 1 тыс. лв. (31.12.2023 : 2 тыс. лв.).

Обычный средний срок кредита, в течение которого проценты по торговой кредиторской задолженности перед связанными сторонами не начисляются, составляет 90 дней. Компания не имеет просроченной коммерческой задолженности перед связанными сторонами.

37. НАЛОГОВЫЕ ОБЯЗАТЕЛЬСТВА

Налоговые обязательства включают:

31.12.2024	31.12.2023
BGN '000	BGN '000

Налоги на доходы физических лиц	544	460
Налоги на расходы	360	393
Налоги на дивиденды	-	1,240
Налог на добавленную стоимость	-	332
Корпоративный налог	-	1
Общий	904	2,426

Компания была подвергнута налоговым проверкам в следующих случаях:

- согласно Закону о налоге на добавленную стоимость – до 31.11.2024 г.;
- согласно Закону о подоходном налоге с предприятий – до 31.12.2023 г.;
- согласно Кодекса социального страхования – до 31.12.2021 г..

Налоговая проверка проводится в течение пяти лет с конца года, в котором была представлена налоговая декларация по соответствующему обязательству. Проверка окончательно подтверждает налоговое обязательство соответствующей организации - налогоплательщика, за исключением случаев, прямо предусмотренных законодательством..

40. ОБЯЗАТЕЛЬСТВА ПЕРСОНАЛА И СОЦИАЛЬНОГО ОБЕСПЕЧЕНИЯ

Обязательства персонала и социальному обеспечению заключаются в следующем:

	31.12.2024	31.12.2023
	BGN '000	BGN '000
Обязанности перед персоналом, в том числе:	8,657	8,908
<i>бонусы</i>	3,711	3,430
<i>текущие обязательства</i>	2,921	3,210
<i>начисления за неиспользованный оплачиваемый отпуск</i>	2,025	2,268
Обязательства по социальному обеспечению, в том числе:	1,776	1,764
<i>текущие обязательства</i>	1,428	1,376
<i>начисления за неиспользованный оплачиваемый отпуск</i>	348	388
Общий	10,433	10,672

41. ПРОЧИЕ ТЕКУЩИЕ ОБЯЗАТЕЛЬСТВА

Прочие текущие обязательства представлены следующим образом:

	31.12.2024	31.12.2023
	BGN '000	BGN '000
Обязательства по возмещению расходов по договорам с покупателями (<i>приложение № 2.5.6</i>)	4,771	4,885
Дивидендные обязательства и неиспользованные варрантные права	1,254	44,551

Обязательства по договорам лизинга перед третьими лицами (Приложение № 34)	896	945
Государственное финансирование (Приложение № 32)	578	593
Резерв по предоставленным финансовым гарантиям (Приложение № 2.26)	360	674
Удержания из заработной платы	50	154
Обязательства по депозитам, полученным в качестве гарантий	<u>1</u>	<u>1</u>
Общий	<u>7,910</u>	<u>51,803</u>

Резерв по предоставленным финансовым гарантиям в размере 359 тыс. лв. (31.12.2023 г.: 674 тыс.лв.) возникает в результате обязательств компании произвести определенные платежи от имени должника, который не произвел платеж в соответствии с долговым инструментом (Приложение № 2.27).

Движение резерва по предоставленным финансовым гарантиям представлено следующим образом:

	2024	2023
	BGN '000	BGN '000
Баланс на 1 января	<u>674</u>	<u>1,958</u>
Увеличение резерва по финансовым гарантиям, признанное в составе прибыли или убытка в течение года	36	
Уменьшение резерва по финансовым гарантиям, признанное в составе прибыли или убытка в течение года	<u>(350)</u>	<u>(1,284)</u>
Остаток на 31 декабря	<u>360</u>	<u>674</u>

Обязательства, принятые обществом по осуществлению определенных платежей за счет должника, не осуществившего платеж в соответствии с долговым обязательством, являются взаимозависимыми предприятиями.

42. УСЛОВНЫЕ ОБЯЗАТЕЛЬСТВА И АНГАЖЕМЕНТЫ

Значительные безотзывные контракты и обязательства

Компания получила государственное финансирование в рамках оперативной программы „Развитие конкурентоспособности болгарской экономики 2007-2013 г.“, оперативной программы „Инновации и конкурентоспособность 2014 – 2020г.“ и операционная программа Программа „Энергоэффективности“ (Приложение №32 и Приложение №41), связанная с приобретением основных средств, реконструкцией зданий и технологическим обновлением и модернизацией таблеточного производства, внедрением инновационной продукции в ампульное производство, приобретением общеобменных установок для вентиляции. и кондиционирование воздуха при производстве медицинских изделий и внедрении инновационных глазных капель типа “искусственная слеза” (Приложение № 15). Компания взяла на себя обязательство в течение 5 лет после завершения соответствующих проектов не страдать значительный изменения, затрагивающие суть и условия для исполнения или порождающие необоснованные преимущества для компании, а также изменения, возникающий от изменение характера на собственность

на приобретенные активы, связанные с финансированием. В по умолчанию на эти требования предоставлено, и это профинансировал это подлежит в на восстановление. К дата на подготовка на отчет все требования к договоры являются соблюдается.

Предоставляемые гарантии

Компания предоставила следующие гарантии в пользу банков по кредитам, полученным от связанных сторон:

а) по кредитам, предоставленным дочерним компании:

- ипотека недвижимости балансовой стоимостью на 31.12.2024 г.: 12,444 тыс.лв. (31.12.2023 г.: 37,392 тыс. лв.) (Приложение № 15);

- специальные ставки на:

- машины и оборудование, балансовая стоимость которых на 31.12.2024 г.: нет (31.12.2023 г.: 10,644 тыс. лв.) (Приложение № 15);

- запасы балансовой стоимостью на 31.12.2024 г.: 28,030 тыс. лв. (31.12.2023: 7 тыс. лв.)

(Приложение № 23);

- специальный залог акций из капитала дочерней компании балансовой стоимостью по состоянию на 31.12.2024 г. в размере 10,126 тыс. лв. (31.12.2023: 10,050 тыс, лв.) (Приложение № 18).

б) по кредитам ассоциированным обществам:

- ипотека недвижимости балансовой стоимостью на 31.12.2024 г.: 5,699 тыс. лв. (31.12.2023 г.: 14,107 тысяч левов) (Приложение № 15);

Компания является содолжником и поручителем по полученным банковским кредитам, выданным банковским гарантиям и заключенным договорам лизинга следующих компаний:

Компания	Срок погашения	Тип валюты	Размер договора		Сумма гарантированной суммы 30.09.2024 BGN'000
			Оригинал валюта	BGN'000	
Софарма Трейдинг АД	2025 г. - 2026	лева	191,669	191,669	157,922
Софарма Трейдинг АД	2025 г. -2026 г.	евро	37,500	73,344	7,024
Софарма Трейдинг доо, Белград	2025 г - 2026 г.	евро	35,010	68,474	42,494
Доверие обединен холдинг АД	2027 г.	лева	30,000	30,000	11,250
Енергоинвестмънт АД	2026 г.	лева	2,000	2,000	1,550
Общий					220,240

43. РАСЧЕТЫ РЕЗУЛЬТАТ СЛИЯНИЕ

В своем финансовом отчете за 2024 г. „Софарма» АД представляет сравнительную информацию за 2023 г., основанную на консолидации отдельной финансовой отчетности объединенных („Вета Фарма” АД) и получающих („Софарма” АД) компаний (*Приложение № 2.3.*), следующее:

43.1. Предварительный отчет о финансовом положении на дату вливания – 01.01.2024 г..

Предварительный отчет о финансовом состоянии „Софарма” АД в результате слияния 01.01.2024 г. подготовлен на основе балансовых значений активов и обязательств двух компаний из их индивидуальных финансовых отчетов по состоянию на 31.12.2023 г..

Поскольку датой бухгалтерского отражения вливания является 01.01.2024 г., данные отчета о финансовом положении на эту дату соответствуют данным за сопоставимый сравнительный период по состоянию на 31.12.2023 г.

Активы и обязательства двух компаний, объединенные на отчетную дату присоединения 01.01.2024 г., по структуре и размеру, являются следующими:

ОТЧЕТ О ФИНАНСОВОМ СОСТОЯНИИ	Софарма АД	Вета Фарма АД	Корректировка слияния	Консолидированный отчет о финансовом положении
	31 декабря 2023 BGN'000	31 декабря 2023 BGN'000	31 декабря 2023 BGN'000	31 декабря 2023 BGN'000
АКТИВЫ				
Внеоборотные активы				
Основные средства	209,456	2,548	75	212,079
Нематериальные активы	5,893	-	2,015	7,908
Инвестиционная недвижимость	49,886	-	-	49,886
Инвестиции в дочерние компании	90,655	-	(6,754)	83,901
Инвестиции в ассоциированные компании и совместные предприятия	112,094	-	-	112,094
Прочие долгосрочные капитальные вложения	3,870	-	-	3,870
Долгосрочная дебиторская задолженность от родственных предприятий	62,664	-	-	62,664
Прочая долгосрочная дебиторская задолженность	3,357	-	-	3,357
	537,875	2,548	(4,664)	535,759
Оборотные активы				
Запасы материалов	106,651	576	-	107,227
Дебиторская задолженность от родственных предприятий	84,714	196	(1)	84,909
Торговая дебиторская задолженность	22,759	8	-	22,767

Кредиты, предоставленные третьим лицам	11,203	-	-	11,203
Прочая дебиторская задолженность и расходы будущих периодов	6,001	831	(117)	6,715
Денежные средства и их эквиваленты	105,354	1,333	-	106,687
	336,682	2,944	(118)	339,508
ВСЕГО АКТИВЫ	874,557	5,492	(4,782)	875,267
КАПИТАЛ И ОБЯЗАТЕЛЬСТВА				
КАПИТАЛ				
Основной акционерный капитал	172,591	4,540	(4,540)	172,591
Выкуплены собственные акции	(57,452)	-	-	(57,452)
Бронирование	445,129	306	(161)	445,274
Прочие компоненты капитала	1,857	-	-	1,857
Нераспределенная прибыль/непокрытый убыток	14,000	(13)	(160)	13,827
	576,125	4,833	(4,861)	576,097
ПАССИВЫ				
Долгосрочные обязательства				
Долгосрочные банковские кредиты	35,698	-	-	35,698
Отложенные налоговые обязательства	3,304	(7)	172	3,469
Государственное финансирование	4,791	160	(16)	4,935
Обязательства по договорам лизинга перед смежными предприятиями	14,774	-	-	14,774
Обязательства по договорам лизинга перед третьими лицами	2,250	-	-	2,250
Долгосрочные обязательства перед персоналом	5,274	77	-	5,351
	66,091	230	156	66,477
Текущие обязательства				
Краткосрочные банковские кредиты	44,838	-	-	44,838
Краткосрочная часть долгосрочных банковских кредитов	854	-	-	854
Торговые обязательства	21,723	268	-	21,991
Обязательства перед родственными предприятиями	100,043	67	(1)	100,109
Налоговые обязательства	2,515	3	(92)	2,426
Обязательства перед персоналом и социальным обеспечением	10,581	91	-	10,672
Прочие текущие обязательства	51,787	-	16	51,803
	232,341	429	(77)	232,693

ВСЕГО ОБЯЗАТЕЛЬСТВА	298,432	659	79	299,170
ВСЕГО КАПИТАЛ И ОБЯЗАТЕЛЬСТВА	874,557	5,492	(4,782)	875,267

Исправления, внесенные в отчеты о финансовом положении двух компаний при их слиянии, в основном являются результатом: а) унификации учетной политики и б) исключения инвестиций в дочернюю компанию и внутригрупповых расчетов между двумя компаниями. компании, в т.ч. соответствующее влияние на отложенные налоги. Чистый эффект на нераспределенную прибыль по состоянию на 01.01.2024 Г. представляет собой убыток в размере 7,619 тыс. лв., который формируется следующим образом:

- *убыток в размере 7,446 тыс. лв. из слияния „Биофарм Инжинеринг“ АД;*
- *убыток в размере 173 тыс. Лв.. в результате слияния „Вета Фарма“ АД.*

43.2. Сравнительная информация.

В финансовом отчете за 2024 г. „Софарма“ АД (принимающая компания) проведен перерасчет сравнительных данных за 2023 г. и самый ранний сопоставимый период – 01.01.2023 г. исключительно в целях сопоставимости. Данные перерасчеты произведены для консолидации данных в: а) *финансовой отчетности по состоянию на 31.12.2023 г.;* б) *отчет о совокупном доходе за год, закончившийся 31 декабря 2023 г.;* в) *отчет о движении денежных средств за год, закончившийся 31 декабря 2023 г.)* финансовую отчетность по состоянию на 01.01.2023 г. из двух компаний, как если бы компании, производящие инфузию, и компании-получатели всегда были едины.

Эффект от слияния на соответствующих счетах представлен следующим образом:

а) финансовая отчетность по состоянию на 31.12.2023 г.:

Данные вступительного отчета о финансовом положении по состоянию на 01.01.2024г. представлены в виде сравнительных данных по состоянию на 31.12.2023 г.. в настоящем отчете (приложение № 43.1).

б) отчет о совокупном доходе за год, закончившийся 31 декабря 2023 г.:

ОТЧЕТ О СОВОКУПНОМ ДОХОДЕ	Софарма АД	Вета Фарма АД	Корректировк и слияния	Консолидированный отчет о совокупном доходе
	2023 BGN'000	2023 BGN'000	2023 BGN'000	2023 BGN'000
Доход	250,020	3,256	-	253,276
Прочие операционные доходы/(убытки), нетто	16,133	191	(26)	16,298
Изменения в запасах готовой продукции и незавершенного производства	11,967	(18)	-	11,949
Затраты на сырье	(85,392)	(1,416)	2	(86,806)

Затраты на внешние услуги	(46,121)	(590)	-	(46,711)
Затраты на персонал	(67,239)	(1,172)	5	(68,406)
Расходы на амортизацию	(20,965)	(235)	(263)	(21,463)
Прочие затраты на деятельность	(8,770)	(27)	(74)	(8,871)
Прибыль от операционной деятельности	49,633	(11)	(356)	49,266
Чистая прибыль/(убыток) от продажи инвестиций в дочерние и ассоциированные предприятия				-
Обесценение внеоборотных активов	2,400	-	-	2,400
Финансовый доход	(1,991)	-	-	(1,991)
Финансовые затраты	7,795	-	(197)	7,598
Финансовые доходы/(расходы), нетто	(3,635)	(3)	1	(3,637)
Прибыль до налога на прибыль	54,202	(14)	(552)	53,636
Расходы по подоходному налогу	(6,081)	1	14	(6,066)
Чистая прибыль за год	48,121	(13)	(538)	47,570

**Прочие компоненты совокупного дохода:
Компоненты, подлежащие
реклассификации в состав прибыли или
убытка:**

Прибыль/(Убыток) от переоценки основных средств	33	-	-	33
Чистое изменение справедливой стоимости прочих долгосрочных вложений в акционерный капитал	1,766	-	-	1,766
Последующая оценка пенсионных планов с установленными выплатами	(855)	-	(5)	(860)
Налог на прибыль, относящийся к компонентам прочего совокупного дохода, которые не будут реклассифицированы	(3)	-	-	(3)
Прочий совокупный доход за год за вычетом налога	941	-	(5)	936

**ВСЕГО СОВОКУПНОМ ДОХОДЕ ЗА
ГОД**

49,062	(13)	(543)	48,506
---------------	-------------	--------------	---------------

Эффект в совокупном доходе за 2023 г. в результате слияния дочерней компании возник убыток в размере 556 тысяч левов. и формируется следующим образом:

а) общий совокупный доход „Вета Фарма“ АД за год представляет собой убыток в размере 13 тыс. лв.;

б) последствия исключения внутригрупповых операций между двумя компаниями и соответствующих отложенных налогов представляют собой убыток в размере 543 тыс. лв..

(в) отчет о движении денежных средств за год, заканчивающийся 31 декабря 2023 г.:

**ОТЧЕТ ДВИЖЕНИИ ДЕНЕЖНЫХ
СРЕДСТВ**

	Софарма АД	Вета Фарма АД	Корректировка слияние	Консолидированный отчет о движении денежных средств
	2023 BGN'000	2023 BGN'000	2023 BGN'000	2023 BGN'000
Денежные потоки от операционной деятельности				
Поступления от клиентов	244,819	4,136	(57)	248,898
Платежи поставщикам	(162,725)	(5,350)	57	(168,018)
Выплаты персоналу и социальное обеспечение	(64,262)	(1,160)	-	(65,422)
Уплаченные налоги (исключая подоходный налог)	(10,433)	(11)	-	(10,444)
Возвращенные налоги (за исключением налога на прибыль)	2,361	2,468	-	4,829
Налоги на прибыль (выплаченные)/возмещенные, нетто	(8,205)	-	-	(8,205)
Выплаченные проценты и банковские сборы по кредитам на оборотный капитал	(2,222)	-	-	(2,222)
Курсовые разницы, нетто	(460)	(1)	-	(461)
Прочие поступления/(платежи), нетто	(1,480)	(2)	(300)	(1,782)
Чистые денежные потоки от операционной деятельности	(2,607)	80	(300)	(2,827)
Денежные потоки от инвестиционной деятельности				
Приобретение основных средств, машин и оборудования	(13,405)	(19)	-	(13,424)
Выручка от реализации основных средств, машин и оборудования	14,658	-	-	14,658
Приобретение нематериальных активов	(2,089)	-	-	(2,089)
Покупка инвестиционной недвижимости	(290)	-	-	(290)
Покупка акций ассоциированных компаний	(27,933)	-	-	(27,933)

Доходы от продажи акций ассоциированных компаний	2,845	-	-	2,845
Приобретение прочих долгосрочных капитальных вложений	(13,440)	-	-	(13,440)
Поступления от реализации прочих долгосрочных капитальных вложений	578	-	-	578
Покупка акций/долей в дочерних компаниях	(7,606)	-	-	(7,606)
Поступления от реализации акций/долей дочерних компаний	218	-	-	218
Дивидендный доход от инвестиций в дочерние компании	197	-	(197)	-
Дивидендные поступления от ассоциированных компаний	1,488	-	-	1,488
Дивидендный доход от капитальных вложений	26	-	-	26
Кредиты, выданные родственным предприятиям	(25,704)	-	-	(25,704)
Возврат кредитов, выданных родственным предприятиям	39,039	-	-	39,039
Кредиты предоставленные другим предприятиям	(2,740)	-	-	(2,740)
Проценты полученные по выданным кредитам	2,393	-	-	2,393
Проценты полученные по вкладам	946	-	-	946
Предоставленные возмещаемые дополнительные взносы в уставный капитал дочерних компаний	(9,134)	-	-	(9,134)
Доходы от поручительских взносов	424	-	-	424
Чистые денежные потоки от/(использованные) инвестиционной деятельности	(39,529)	(19)	(197)	(39,745)
Денежные потоки от финансовой деятельности				
Поступления от выпуска капитала	156,084	-	-	156,084
Поступления по долгосрочным банковским кредитам	36,565	-	-	36,565
Погашение долгосрочных банковских кредитов	(2,337)	-	-	(2,337)
(Выплата) / Поступления по краткосрочным банковским кредитам (овердрафт), нетто	33,063	-	-	33,063
Проценты и комиссии, уплачиваемые по кредитам на инвестиционные цели	(89)	-	-	(89)
Выкуплены собственные акции	(5,252)	-	-	(5,252)
Дивиденды выплаченные и неиспользованные варранты	(71,889)	(197)	197	(71,889)
Лизинговые платежи смежным предприятиям	(1,929)	-	-	(1,929)
Платежи по договорам лизинга третьим лицам	(864)	-	-	(864)

Получено государственное финансирование на сельскохозяйственные земли	36	-	-	36
Поступления/(платежи), чистые, относящиеся к прочим компонентам капитала (варранты)	(791)	-	-	(791)
Чистые денежные потоки, использованные в финансовой деятельности	142,597	(197)	197	142,597
Чистое увеличение (уменьшение) денежных средств и их эквивалентов	100,461	(136)	(300)	100,025
Денежные средства и их эквиваленты на 1 января	4,893	1,469	-	6,362
Денежные средства и их эквиваленты по состоянию на 31 декабря для движения денежных средств	105,354	1,333	(300)	106,387

Корректировки, внесенные в отчет о движении денежных средств, в основном являются результатом исключения потоков денежных средств, связанных с внутригрупповыми операциями между двумя компаниями.

г) *финансовая отчетность по состоянию на 01.01.2023 г.:*

Активы и обязательства трех объединенных компаний по состоянию на 01.01.2023 г. по структуре и размеру выглядят следующим образом:

ОТЧЕТ О ФИНАНСОВОМ СОСТОЯНИИ	Софарма АД	Биофарм Инженеринг АД	Вега Фарма АД	Корректировки слияния	Консолидированный отчет о финансовом положении
	1 января 2023 BGN'000	1 января 2023 BGN'000	1 января 2023 BGN'000	1 января 2023 BGN'000	1 января 2023 BGN'000
АКТИВЫ					
Внеоборотные активы					
Основные средства	217,894	11,738	2,764	386	232,782
Нематериальные активы	4,247	-	-	2,309	6,556
Инвестиционная недвижимость	49,267	-	-	-	49,267
Инвестиции в дочерние компании	90,235	-	-	(13,865)	76,370
Инвестиции в ассоциированные компании и совместные предприятия	69,372	-	-	-	69,372
Прочие долгосрочные капитальные вложения	4,706	-	-	-	4,706
Долгосрочная дебиторская задолженность от родственных предприятий	67,471	-	-	-	67,471
Прочая долгосрочная дебиторская задолженность	3,526	-	-	-	3,526

	506,718	11,738	2,764	(11,170)	510,050
Оборотные активы					
Запасы материалов	82,618	142	563	(2)	83,321
Дебиторская задолженность от родственных предприятий	74,682	6	222	(6,647)	68,263
Торговая дебиторская задолженность	18,095	26	1	(6)	18,116
Кредиты, предоставленные третьим лицам	8,317	-	-	-	8,317
Прочая дебиторская задолженность и расходы будущих периодов	6,057	21	634	-	6,712
Денежные средства и их эквиваленты	4,761	132	1,469	-	6,362
	194,530	327	2,889	(6,655)	191,091
ВСЕГО АКТИВЫ	701,248	12,065	5,653	(17,825)	701,141
КАПИТАЛ И ОБЯЗАТЕЛЬСТВА					
КАПИТАЛ					
Основной акционерный капитал	134,798	5,540	4,540	(10,080)	134,798
Премияльный резерв	-	1,091	-	(1,091)	-
Выкуплены собственные акции	(52,203)	-	-	-	(52,203)
Бронирование	461,449	788	284	(773)	461,748
Прочие компоненты капитала	12,488	-	-	-	12,488
Нераспределенная прибыль	43,843	(8,596)	220	1,172	36,639
	600,375	(1,177)	5,044	(10,772)	593,470
ПАССИВЫ					
Долгосрочные обязательства					
Долгосрочные банковские кредиты	-	1,860	-	-	1,860
Отложенные налоговые обязательства	4,728	375	(6)	195	5,292
Государственное финансирование	3,587	2,409	179	(20)	6,155
Обязательства по договорам лизинга перед смежными предприятиями	14,739	-	-	-	14,739
Обязательства по договорам лизинга перед третьими лицами	594	-	-	-	594
Долгосрочные обязательства перед персоналом	4,192	148	62	-	4,402
	27,840	4,792	235	175	33,042
Текущие обязательства					
Краткосрочные банковские кредиты	11,734	-	-	-	11,734
Краткосрочная часть долгосрочных банковских кредитов	-	468	-	-	468
Торговые обязательства	40,031	18	225	-	40,274
Обязательства перед родственными предприятиями	2,632	7,248	56	(7,248)	2,688
Налоговые обязательства	885	7	6	-	898
Обязательства перед персоналом и социальным обеспечением	9,410	394	87	-	9,891

Прочие текущие обязательства	8,341	8	-	327	8,676
Государственное финансирование	-	307	-	(307)	-
	73,033	8,450	374	(7,228)	74,629
ВСЕГО ОБЯЗАТЕЛЬСТВА	100,873	13,242	609	(7,053)	107,671
ВСЕГО КАПИТАЛ И ОБЯЗАТЕЛЬСТВА	701,248	12,065	5,653	(17,825)	701,141

Исправления, внесенные в отчеты о финансовом состоянии трех компаний в целях их объединения, в основном являются результатом: а) унификации учетной политики и б) исключения инвестиций в дочерние компании и внутригрупповых расчетов между тремя компаниями. , в т.ч. соответствующее влияние на отложенные налоги. Чистый эффект на нераспределенную прибыль по состоянию на 01.01.2023 г.. представляет собой убыток на общую сумму 7,204 тыс. лв., который формируется следующим образом:

- *убыток от слияния „Биофарм Инжиниринг“ АД – в размере 7,574 тыс. лв.;*
- *прибыль от слияния с „Вета Фарма“ АД. - на сумму 370 тыс.лв.*

Влияние на резерв переоценки основных средств на 01.01.2023 г. направлено в сторону увеличения на сумму 299 тыс. лв. и формируется за счет:

- вливание „Биофарм Инжиниринг“ АД на сумму 154 тыс. лв.;
- вливание „Вета Фарма“ АД на сумму 145 тыс. лв.

44. УПРАВЛЕНИЕ ФИНАНСОВЫМИ РИСКАМИ

В ходе своей обычной хозяйственной деятельности компания может подвергаться различным финансовым рискам, наиболее важными из которых являются: рыночный риск (включая валютный риск, риск изменения справедливой стоимости и ценовой риск), кредитный риск, риск ликвидности и риск процентных денежных потоков. Общий риск-менеджмент ориентирован на трудности прогнозирования финансовых рынков и достижение минимизации потенциальных негативных последствий, которые могут повлиять на финансовые результаты и состояние компании.

Текущие финансовые риски выявляются, измеряются и контролируются с помощью различных механизмов контроля, вводимых в целях определения адекватных цен на продукцию и услуги компании и привлеченного ею заемного капитала, а также для адекватной оценки рыночных обстоятельств ее деятельности. инвестиции и формы поддержания свободных ликвидных средств, не допускающие необоснованной концентрации данного риска.

Управление рисками осуществляется на постоянной основе менеджментом компании в соответствии с политикой, определенной Советом директоров. Последний принял основные принципы общего управления финансовым риском, на основе которых были разработаны конкретные процедуры для управления отдельными специфическими рисками, такими как валютный, ценовой, процентный, кредитный и ликвидный риск, а также риск в использование производных инструментов.

Структура финансовых активов и пассивов выглядит следующим образом:

Категории финансовых инструментов

Финансовые активы	31.12.2024	31.12.2023
	BGN '000	BGN '000
Финансовые активы, оцениваемые по справедливой стоимости через прочий совокупный доход, включая:	<u>16,719</u>	<u>3,870</u>
<i>Капитальные вложения</i>	16,719	3,870
Финансовые активы, оцениваемые по амортизированной стоимости, в том числе:	<u>159,859</u>	<u>288,273</u>
<i>Дебиторская задолженность и кредиты выданные, в т.ч.</i>	<u>147,005</u>	<u>181,586</u>
Долгосрочная дебиторская задолженность от родственных предприятий	16,771	62,664
Прочая долгосрочная дебиторская задолженность	7,053	3,357
Дебиторская задолженность от родственных предприятий	83,196	84,839
Торговая дебиторская задолженность	23,771	18,784
Кредиты, предоставленные третьим лицам	11,552	11,203
Прочая текущая дебиторская задолженность	4,662	739
Финансовые активы, предназначенные для торговли	1	-
<i>Денежные средства и их эквиваленты</i>	<u>12,853</u>	<u>106,687</u>
Общие финансовые активы	<u>176,578</u>	<u>292,143</u>
Финансовые пассивы	31.12.2024	31.12.2023
	BGN '000	BGN '000
Финансовые пассивы, оцениваемые по амортизированной стоимости, в том числе:		
<i>Долгосрочные и краткосрочные банковские кредиты</i>	176,876	81,390
<i>Обязательства по договорам лизинга перед смежными предприятиями</i>	17,065	16,507
<i>Обязательства по договорам лизинга перед третьими лицами</i>	2,769	3,195
<i>Прочие кредиты и обязательства, в том числе</i>	<u>103,409</u>	<u>164,465</u>
Торговые обязательства	101,624	21,537
Обязательства перед родственными предприятиями	530	98,376
Прочие текущие обязательства	1,255	44,552
Всего финансовые пассивы,	<u>300,119</u>	<u>265,557</u>

По состоянию на 31.12.2024 г. признанные обязательства по финансовым гарантиям составляют 360 тыс. лв. (31.12.2023 г.: 674 тыс. лв.) (Приложение № 41).

Убытки (Прибыль) /из обесценения за вычетом возмещений, относящиеся к финансовым активам и финансовым гарантиям, признанным в отчете о совокупном доходе, представлены следующим образом:

	31.12.2024	31.12.2023
	BGN '000	BGN '000
Дебиторская задолженность покупателей (<i>Приложение №9</i>)	(944)	957
Займы выданные по амортизированной стоимости (<i>Приложение № 12</i>)	661	808
Дебиторская задолженность по предоставленным гарантиям (<i>Приложение № 12</i>)	1	2
Предоставленные финансовые гарантии (<i>Приложение № 11</i>)	(314)	(1,284)
Общий	(596)	483

Риск кредита

Кредит – это риск, при котором клиенты компании не смогут выплатить причитающиеся им суммы в полном объеме и в обычные сроки.

Кредитный риск на компания возникает как от главный его деятельность, через коммерческие дебиторская задолженность, а также от его финансовый деятельность в том числе обеспечение на кредиты на связанные и третьи стороны люди, поэты обязательства к кредиты и гарантии, а также депозиты в банках. В компания это являются развитый политики, процедуры и правила для контроль и мониторинг на поведение на кредит риск.

Коммерческая дебиторская задолженность

В своей коммерческой практике компания реализовала различные схемы дистрибуции, пока не добилась текущего эффективного подхода, соответствующего рыночной среде работы, с различными способами оплаты, а также с включением торговых скидок. Компания работает с контрагентами, имеющими опыт взаимоотношений на своих основных рынках, сотрудничая с более чем 70 болгарскими и зарубежными лицензированными торговцы лекарства.

Работа с НЗОК и дистрибьюторами, работающими с государственными больницами, также требует политики отсрочки платежей. В этом смысле, несмотря на наличие концентрации кредитного риска, он контролируется посредством отбора, постоянного мониторинга ликвидности и финансовой устойчивости торговых партнеров, а также прямого общения с ними и поиска оперативных мер при первых показателях проблем.

Кредит политика на компания предвидит каждый новый клиент Да все исследования для кредитоспособность до Да все предложение стандартные условия на доставка и оплата.

Ожидаемый кредит потерянный все вычислить на Дата на каждый сообщил период.

Компания использует матрицы для расчета ожидаемых кредитных убытков по торговой дебиторской задолженности и активам по договорам с покупателями. Последние группируются в группы (портфели) разных клиентских сегментов, имеющих схожие характеристики, в т.ч. за кредитный риск.

Проценты резервов, применяемые в матрицах, основаны на количестве дней просрочки платежа для каждого отдельного портфеля.

Первоначально проценты каждой матрицы определяются на основе исторических данных, наблюдаемых компанией за период три года. В основе метода лежит анализ истории и оценка поведения каждого счета в заданной группе, выставленного не менее чем за последние три года, с точки зрения количества дней просрочки, перехода по периодам между различными диапазонами просрочки, платежей и непогашенных сумм. суммы и т.д. На этом основании процент потерь определяется как невозвратность данной группы счетов-фактур по просроченным счетам-фактурам по дням. Компания не имеет практики требовать залога под дебиторскую задолженность со своих клиентов и не страхует ее.

Во-вторых, компания уточняет матрицы резервов под обесценение каждого портфеля, корректируя указанные проценты на основе исторических данных о поведении платежей по выставленным счетам и исторических убытков от неплатежеспособности, включая прогнозную информацию по определенным макрофакторам. Исторические ставки корректируются, чтобы отразить влияние будущего поведения макроэкономических факторов, которые статистически коррелируют и, как полагают, влияют на способность клиентов обслуживать и погашать свои обязательства.

Учитывая краткосрочный горизонт претензий и прогнозы международных институтов (ЕК, МВФ, Всемирный банк) на следующий 2024 г. для развития болгарской и мировой экономики, анализ руководства показывает, что последствия изменений в макроэкономической среде в матрице резервов незначительны по размеру по состоянию на 31.12.2024 г.

Судебные разбирательства и претензии

В решение на собираемость на судебное решение и судебные иски гид делает индивидуальный анализ на целый экспозиция от каждый контрагент (тип контрагента) в поле зрения учреждение на настоящий возможность для Коллекция их. В учреждение на высокий неопределенность касательно собираемость на данный взять (группа дебиторская задолженность) се делает суждение какие часть от оно (их) обеспечено (залогом, ипотекой, гарантиями, банковскими гарантия) и т. д. Вот этот путь гарантирован собираемость их (через будущее возможный реализация на залог или оплата от гарант).

Дебиторская задолженность или часть, по которой руководство считает, что существует очень высокая неопределенность ее погашения и не обеспечена, списывается в размере 100%.

Предоставил кредиты, гарантии и финансовые гарантии

Оценка на любой кредит экспозиция для цели на управление на риск – это процесс, который требует использование на модели, которые Да отражать Влияние на воздействие на изменения рынка ожидаемые условия денежный течение и погода к срок сдачи. Оценка на кредит риск на предоставил кредиты и гарантии ведет к дальнейшие суждения для вероятность от вхождение на по умолчанию, из связанные с этим суждения коэффициенты на потери и корреляции между контрагенты. Компания меры кредит риск нравиться использует вероятность для по умолчанию (PD), экспозиция в дефолт (EAD) и потери в по умолчанию (LGD).

Для определение на кредит риск на представили кредиты, гарантии и финансовые гарантии, а также определенный индивидуальный дебиторская задолженность, гид на компания разработала методология, которая в том числе в двух базовый компонент : определение на кредит скорость и нг на

должник, и статистически модели для расчет на маргинальный PD по годы для каждый рейтинг. Касательно рейтинг это использует внутренний оценки для кредит рейтинг на отдельные контрагенты на база Глобальный методологии на ведущий мир рейтинг агентства. Рейтинг отражает финансовый соотношения для задолженность, ликвидность, рентабельность и т. д., количественные (напр. уровни на продажи) и качество (например, финансовый политика, диверсификация и т. д.) критерии в соответствии с соответствующий методология и промышленность.

Через статистически модели, основанные на на исторический Глобальный данные для вероятности для по умолчанию (PD) и переходы между другой рейтинги, а также предсказания для ключ макроэкономический показатели (рост БВП, инфляция и т. д.) определять необходимые маргинальный PD по годы для каждый рейтинг.

На база учредил специфический рейтинг и анализу на характеристики на должник и кредит / поручительство / гарантия, в т.ч. поправки, которые являются произошло в них относительно предыдущий период все определяет Уровень на инструмент (Этап 1, Этап 2 или Этап 3). Компания считает, что данный финансовый инструмент пострадал *существенно поднимать на кредит рисковать*, когда являются выполнено один или более от следующее количественный или качественный критерии :

Количественные критерии:

- вероятности дефолта (PD) финансового актива на отчетную дату по сравнению с вероятностью дефолта на дату первого признания актива;
- Заемщик имеет просрочку более 30 дней, но менее 90 дней;
- Фактические или ожидаемые существенные неблагоприятные изменения в результатах деятельности заемщика, превышающие допустимый диапазон изменений, измеряемый ключевыми финансовыми и операционными показателями должника;
- Значительное изменение стоимости залога, которое, как ожидается, увеличит убытки и риск дефолта.

Критерии качества:

- Значительные неблагоприятные изменения в деловых, финансовых и/или экономических условиях, в которых работает заемщик;
- Фактические или ожидаемые существенные неблагоприятные изменения в результатах деятельности заемщика;
- Значительное изменение стоимости залога, которое, как ожидается, увеличит риск дефолта;
- Ранние признаки проблем с денежным потоком/ликвидностью, такие как задержки в обслуживании торговых кредиторов/кредитов.

Критерии, используемые для определения значительного увеличения кредитного риска, периодически проверяются и проверяются на предмет приемлемости финансовым директором компании.

Компания определяет финансовый инструмент как *дефолтный и с понесенными кредитными убытками*, если он соответствует одному или нескольким из следующих критериев:

Количественные критерии

- Заемщик просрочил платеж по договору более чем на 90 дней;
- Произошедшие или неизбежные существенные неблагоприятные изменения и события в бизнесе заемщика, финансовых условиях и деловой среде, измеряемые серьезным снижением основных финансовых и операционных показателей должника;
- Заемщик сообщает о серии убытков и отрицательных чистых активах;
- Произошедшие или предстоящие существенные неблагоприятные изменения стоимости ключевого обеспечения кредита, в т.ч. сопутствующие потери.

Критерии качества

Заемщик не в состоянии платить из-за значительных финансовых трудностей. Это случаи, когда:

- Заемщик нарушает финансовое соглашение, например процентные платежи, залог;
- Негативные изменения в бизнесе заемщика;
- Скидки, предоставляемые в связи с финансовыми трудностями заемщика;
- Вполне вероятно, что заемщик будет признан банкротом.

Определение дефолта последовательно применяется для моделирования вероятности дефолта (PD), риска при дефолте (EAD) и потерь при дефолте (LGD) посредством расчетов ожидаемых убытков компании.

Ожидаемые кредитные убытки рассчитываются путем дисконтирования полученной стоимости от произведения вероятности дефолта (PD), риска при дефолте (EAD) и убытков в случае дефолта (LGD), определяемых следующим образом:

- PD представляет собой вероятность того, что заемщик не выполнит свое финансовое обязательство ни в течение следующих 12 месяцев, ни в течение срока действия финансового актива (в течение срока службы PD), определяемую на основе общедоступных данных о PD из общепринятых источников и статистических моделей для воздействия предсказуемых макроэкономических факторов. Также руководство компании провело исторический анализ и определило основные экономические переменные, влияющие на кредитный риск и ожидаемые кредитные убытки для каждого типа кредита (портфеля);

- EAD — это сумма задолженности заемщика перед компанией на момент дефолта, в течение следующих 12 месяцев или в течение оставшегося периода кредита, определяемая в соответствии с конкретными характеристиками инструмента (сумма задолженности, планы погашения, проценты, срок, и т. д.);

- LGD представляет собой ожидание компании суммы убытков в случае дефолта.

- LGD варьируется в зависимости от типа контрагента, типа и приоритета требования, а также наличия залога или другой кредитной поддержки. LGD измеряется как процентная потеря по подверженному риску на момент дефолта;

- Ставка дисконтирования, используемая при расчете ожидаемых кредитных убытков (ECL), представляет собой первоначальную эффективную процентную ставку по кредиту или, в случае финансовых гарантий и других инструментов без применимой процентной ставки, безрисковую ставку за соответствующий период., валюта и т. д.

Компания применяет ряд политик и практик для снижения кредитного риска по выдаваемым кредитам. Наиболее распространенным является принятие залога. Компания поручает подготовку оценки внешним экспертам - независимым оценщикам полученного залога в рамках процесса выдачи кредита. Эта оценка периодически пересматривается, но не реже одного раза в год.

В таблице ниже представлено качество финансовых активов компании, контрактных активов и договоров финансовых гарантий, а также максимальная подверженность кредитному риску согласно принятой оценке кредитного рейтинга на 31.12.2024 г.:

В таблице ниже представлено качество финансовых активов компании, контрактных активов и договоров финансовой гарантии, а также максимальная подверженность кредитному риску согласно принятой оценке кредитного рейтинга. по состоянию на 31.12.2023 г.:

<i>Финансовые активы</i>	<i>Приложения</i>	<i>Внутренняя категоризация кредитного риска</i>	<i>Ожидаемые кредитные убытки (МСФО 9)</i>	<i>Валовая балансовая стоимость BGN '000</i>	<i>Убыток от обесценения (корректировка) BGN '000</i>	<i>Балансовая стоимость на 31.12.2024 г. BGN '000</i>
				<i>BGN '000</i>	<i>BGN '000</i>	<i>BGN '000</i>
Торговая дебиторская задолженность от родственных предприятий	24	непригодный	За 12 - месяцев	87,392	(4,265)	83,127
Торговая дебиторская задолженность от третьих лиц	22,25	непригодный	За 12 - месяцев	24,275	(1,401)	22,874
Предоставление краткосрочных кредитов третьим лицам	26 (а)	Переговорный этап 2	Пожизненно (кредит под залог)	11,329	(81)	11,248
Требования о возврате взносов в уставный капитал		непригодный				
	21		За 12 - месяцев	6,385	-	6,385
Дебиторская задолженность по договорам уступки третьих лиц	25	непригодный	За 12 - месяцев	4,890	-	4,890
Дебиторская задолженность по договорам цессии от связанных предприятий	21	непригодный	За 12 - месяцев	4,011	-	4,011

Предоставление долгосрочных кредитов родственным предприятиям	21	Обычный этап 1	Пожизненно (кредит под залог)	3,016	-	3,016
Долгосрочные кредиты, предоставленные третьим лицам	22	Обычный этап 1	Пожизненно (кредит под залог)	2,865	-	2,865
Долгосрочная дебиторская задолженность связанных сторон по сделкам с ценными бумагами	21	непригодный	За 12 - месяцев	3,953	(1,110)	2,843
Дебиторская задолженность по депозитам, предоставленным по договорам лизинга	21	непригодный	За 12 - месяцев	516	-	516
Предоставление краткосрочных кредитов третьим лицам	26 (а)	Обычный этап 1	Пожизненно (кредит под залог)	304	-	304
Дебиторская задолженность по предоставленным поручительствам и гарантиям связанных сторон	24	непригодный	За 12 - месяцев	74	(5)	69
Предоставление краткосрочных кредитов родственным предприятиям	24	Переговорный этап 2	Пожизненно (кредит под залог)	3,052	(3,052)	-
Прочая дебиторская задолженность от связанных сторон	24	непригодный	За 12 - месяцев	160	(160)	-
Общий:				152,222	(10,074)	142,148

В таблице ниже представлено качество финансовых активов компании, контрактных активов и договоров финансовой гарантии, а также максимальная подверженность кредитному риску согласно принятой оценке кредитного рейтинга на 31.12.2023 г.:

Финансовые активы	Приложения	Внутренняя категоризация кредитного риска	Ожидаемые кредитные убытки (МСФО 9)	Валовая балансовая стоимость	Убыток от обесценения (корректировка)	Балансовая стоимость на 31.12.2024 г.
				BGN '000	BGN '000	BGN '000
Торговая дебиторская задолженность от родственных предприятий	24	непригодный	За 12 - месяцев период	76,150	(4,194)	71,956
Предоставление долгосрочных кредитов родственным предприятиям	21	Обычный этап 1 непригодный	За целия живот (кредитно обезпечени)	49,070	(117)	48,953
Торговая дебиторская задолженность от третьих лиц	22,25	непригодный	За 12 - месяцев период	20,971	(3,664)	17,307
Предоставление краткосрочных кредитов родственным предприятиям	24	Переговорный этап 2	За целия живот (кредитно обезпечени)	10,909	(2,169)	8,740

Требования о возврате взносов в уставный капитал		непригодный				
	21		За 12 - месяцев период	9,311	-	9,311
Предоставление краткосрочных кредитов третьим лицам		Переговорный этап 2	За целиа живот (кредитно обезпечени)	8,595	(83)	8,512
Дебиторская задолженность по договорам уступки третьих лиц	26 (а)	непригодный				
Предоставление краткосрочных кредитов родственным предприятиям	25		За 12 - месяцев период	4,890	(56)	4,834
Дебиторская задолженность по договорам цессии от связанных предприятий		Редовни Этап 1	За 12 - месяцев период	4,067	-	4,067
Предоставление краткосрочных кредитов третьим лицам	24		За целиа живот (кредитно обезпечени)	3,884	-	3,884
Дебиторская задолженность по депозитам, предоставленным по договорам лизинга	21	Обычный этап 1	За целиа живот (кредитно обезпечени)	2,691	-	2,691
Дебиторская задолженность по предоставленным поручительствам и гарантиям связанных сторон	26 (а)	Обычный этап 1 непригодный				
Прочая дебиторская задолженность от связанных сторон	21		За 12 - месяцев период	516	-	516
	24	непригодный				
	24		За 12 - месяцев период	81	(4)	77
Общий:	24	непригодный	За 12 - месяцев период	160	(160)	-
				191,295	(10,447)	180,848

В таблице ниже представлена информация о подверженности компании кредитному риску и обесценению кредитных убытков по выданным кредитам и торговой дебиторской задолженности по состоянию на 31.12.2024 г.:

Категория	Соответствие внешнему кредитному рейтингу	Средний ожидаемый процент убытков от обесценения	Валовая балансовая стоимость на 30.09.2024 г. BGN '000	Убыток от обесценения (корректировка) по состоянию на 31.12.2024 г. BGN '000
Регулярная торговая дебиторская задолженность (Этап 1)	неприложимо	5.86%	115,620	(6,776)
Пересмотренные кредиты (Этап 2)	B3	0.71%	11,329	(81)
Требования о возврате взносов в уставный капитал	неприложимо	0.00%	6,385	-
Дебиторская задолженность по договорам уступки третьих лиц	неприложимо	0.00%	4,890	-
Судебные разбирательства и присуждение торговой дебиторской задолженности	неприложимо	10.25%	4,635	(475)
Дебиторская задолженность по договорам цессии от связанных предприятий	неприложимо	0.00%	4,011	-
Пересмотренные кредиты (Этап 2)	Сaa1	100.00%	3,052	(3,052)

Регулярные кредиты (Этап 1)	Ва3	0.00%	3,016	-
Регулярные кредиты (Этап 1)	Саа1	0.00%	2,865	-
Дебиторская задолженность по депозитам, предоставленным по договорам лизинга	<i>неприложимо</i>	0.00%	516	-
Регулярные кредиты (Этап 1)	В3	0.00%	304	-
Дебиторская задолженность по предоставленным поручительствам и гарантиям связанных сторон	<i>неприложимо</i>	6.76%	74	(5)
Прочая дебиторская задолженность от связанных сторон	<i>неприложимо</i>	100.00%	160	(160)
Общий:			156,857	(10,549)

В таблице ниже представлена информация о подверженности компании кредитному риску и обесценению кредитных убытков по выданным кредитам и торговой дебиторской задолженности по состоянию на 31.12.2023 г..

<i>Категория</i>	<i>Соответствие внешнему кредитному рейтингу</i>	<i>Средний ожидаемый процент убытков от обесценения</i>	<i>Валовая балансовая стоимость на 30.09.2023 г. BGN '000</i>	<i>Убыток от обесценения (корректировка) по состоянию на 31.12.2023 г. BGN '000</i>
Регулярная торговая дебиторская задолженность (Этап 1)	<i>неприложимо</i>	8.09%	97,121	(7,858)
Регулярные кредиты (Этап 1)	В3	0.45%	43,788	(196)
Пересмотренные кредиты (Этап 2)	Саа1	19.36%	11,129	(2,155)
Требования о возврате взносов в уставный капитал	<i>неприложимо</i>	0.00%	9,311	-
Пересмотренные кредиты (Этап 2)	В3	0.05%	8,282	(4)
Регулярные кредиты (Этап 1)	Ва3	0.00%	8,052	-
Дебиторская задолженность по договорам уступки третьих лиц	<i>неприложимо</i>	1.15%	4,890	(56)
Регулярные кредиты (Этап 1)	Ваа3	0.00%	4,067	-
Дебиторская задолженность по договорам цессии от связанных предприятий	<i>неприложимо</i>	0.00%	3,884	-
Дебиторская задолженность по депозитам, предоставленным по договорам лизинга	<i>неприложимо</i>	0.00%	516	-
Безнадежная торговая дебиторская задолженность (судебное решение, судебное решение и суммарная дебиторская задолженность)	<i>неприложимо</i>	100.00%	481	(481)
Прочая дебиторская задолженность от связанных сторон	<i>неприложимо</i>	100.00%	160	(160)
Дебиторская задолженность по предоставленным поручительствам и гарантиям связанных сторон	<i>неприложимо</i>	4.94%	81	(4)
Регулярные кредиты (Этап 1)	Саа1	100.00%	15	(15)
Общо:			191,777	(10,929)

В компании имеется концентрация дебиторской задолженности связанных сторон (торговая дебиторская задолженность и кредиты) следующим образом:

	31.12.2024	31.12.2023
	BGN '000	BGN '000
Клиент 1	73%	39%
Клиент 2	3%	42%

В настоящее время компания управляет концентрацией дебиторской задолженности связанных сторон путем применения кредитных лимитов и дополнительного обеспечения в виде залога ценных бумаг и других активов, а также использования векселей.

Компании имеется концентрация торговой дебиторской задолженности от одного покупателя за пределами связанных сторон в размере 18% от всей торговой дебиторской задолженности (31.12.2023 г.: торговая дебиторская задолженность от одного покупателя за пределами связанных сторон – 32%)

Денежные средства

Деньги средства на компания и платежные системы операции являются сосредоточенный в основном в разных первый класс банки. Для расчет на ожидаемые кредит потеранный к *денежный средства и их эквиваленты* все применяется рейтинг модель, как все они используют рейтинги на банки указали от Международный признанный рейтинг компании такие как Moody's, Fitch, S&P, BCRA и Bloomberg, а также ссылки общественный данные для PD (вероятности для по умолчанию), отвечаю на рейтинг на соответствующий банк. Руководство следы текущий изменение на рейтинг на соответствующий банк, для Да оценивает доступность на надутый кредит риск текущий управление на входящие и исходящие денежный потоки и распределение на акции к банковское дело счета и банки.

Валютный риск

Компания осуществляет свою деятельность в активном обмене с зарубежными поставщиками и заказчиками. Поэтому он подвержен валютному риску, в первую очередь по отношению к доллару США. Компания поставляет часть своего первичного сырья в долларах США. Валютный риск связан с отрицательным изменением обменного курса доллара США по отношению к болгарскому леву в будущих деловых операциях, по признанным активам и обязательствам в иностранной валюте, а также по чистым инвестициям в иностранные компании.

Остальные операции компании обычно номинированы в болгарских левах и/или евро. Компания реализует значительную часть готовой продукции в евро и таким образом исключает валютный риск. Расчеты с дочерними предприятиями в Украине также номинированы в евро. Однако в связи с нестабильностью в стране и девальвацией украинской гривны, чтобы минимизировать валютный риск, компания через свои дочерние предприятия проводит валютную политику, которая включает немедленную конвертацию в евро поступлений в национальной валюте., а также ставку на более высокие торговые надбавки, чтобы компенсировать любую будущую девальвацию гривны.

Для контроля валютного риска в компании внедрена система планирования импортных поставок, продаж в иностранной валюте, а также процедуры ежедневного мониторинга движения курса доллара США и контроля предстоящих платежей.

Активы и обязательства, выраженные в болгарских левых и иностранной валюте, представлены следующим образом:

<i>31 декабря 2024 года</i>	в USD	в EUR	в BGN	в другой валюте	Общий
	<i>BGN '000</i>	<i>BGN '000</i>	<i>BGN '000</i>	<i>BGN '000</i>	<i>BGN '000</i>
Капитальные вложения	13,157	-	3,562	-	16,719
Дебиторская задолженность и займы выданные	7,116	43,315	90,189	6,385	147,005
Финансовые активы, предназначенные для торговли	-	-	1	-	1
Денежные средства и их эквиваленты	602	10,675	1,308	268	12,853
Всего финансовые активы	20,875	53,990	95,060	6,653	176,578
Долгосрочные и краткосрочные банковские кредиты	-	119,865	57,011	-	176,876
Обязательства по договорам лизинга перед смежными предприятиями	-	17,065	-	-	17,065
Обязательства по договорам лизинга перед третьими лицами	431	2,174	10	154	2,769
Прочие кредиты и обязательства	3,126	90,751	7,130	2,402	103,409
Всего финансовые обязательства	3,557	229,855	64,151	2,556	300,119
<i>31 декабря 2023 года</i>	в USD	в EUR	в BGN	в другой валюте	Общий
	<i>BGN '000</i>	<i>BGN '000</i>	<i>BGN '000</i>	<i>BGN '000</i>	<i>BGN '000</i>
Капитальные вложения	13	-	3,857	-	3,870
Дебиторская задолженность и займы выданные	7,854	35,765	128,651	9,316	181,586
Денежные средства и их эквиваленты	958	103,449	2,222	58	106,687
Всего финансовые активы	8,825	139,214	134,730	9,374	292,143
Долгосрочные и краткосрочные банковские кредиты	-	27,065	54,325	-	81,390
Обязательства по договорам лизинга перед смежными предприятиями	-	16,507	-	-	16,507
Обязательства по договорам лизинга перед третьими лицами	297	2,647	76	175	3,195
Прочие кредиты и обязательства	4,672	8,466	149,900	1,427	164,465

Всего финансовые обязательства	4,969	54,585	204,301	1,602	265,557
---------------------------------------	--------------	---------------	----------------	--------------	----------------

Анализ валютной чувствительности

Влияние валютной чувствительности в случае увеличения/снижения на 10% текущих обменных курсов болгарского лева по отношению к доллару США и другим валютным рискам, исходя из структуры валютных активов и обязательств по состоянию на 31 декабря и предполагая, что влияние других переменных не учитывается, представлено ниже. Конечный эффект измеряется и представляется как влияние на финансовый результат после уплаты налогов и на капитал.

	USD	
	31.12.2024 BGN '000	31.12.2023 BGN '000
Финансовый результат +	1,559	347
Накопленный заработок +	1,559	347
Финансовый результат -	(1,559)	(347)
Нераспределенная прибыль -	(1,559)	(347)

При увеличении обменного курса доллара США по отношению к болгарскому леву на 10% окончательным эффектом для прибыли компании (после уплаты налогов) в 2024 г. будет увеличение на 1,559 тыс.лв. (1,26 %) (2023 г.: в сторону увеличения суммы 347 тыс.лв. (0,73%). Такой же стоимостной эффект будет и на собственный капитал - компонент „нераспределенная прибыль“.

При снижении обменного курса доллара США по отношению к болгарскому леву на 10% окончательный эффект на прибыль компании (после уплаты налогов) будет равен и обратен вышеупомянутому результату повышения.

Влияние других валют (кроме доллара США) с увеличением их обменного курса на 10% по отношению к болгарскому леву является значительным на прибыль компании (после уплаты налогов). Окончательный эффект на нее на 2024 г. находится в сторону уменьшения на сумму 3,732 тыс. лв. (-12,39%) (на 2023 г.: в сторону уменьшения на сумму 1,735 тыс.лв. (-3,65%). Влияние на собственный капитал имеет ту же величину и в сторону увеличения/уменьшения и отражается в компонент «накопленная прибыль».

Руководство считает, что вышеупомянутый анализ валютной чувствительности, основанный на балансовой структуре активов и обязательств в иностранной валюте, также отражает валютную чувствительность компании в течение года.

Ценовой риск

Компания подвержена, с одной стороны, ценовому риску вследствие двух факторов:

- возможное увеличение цен поставок сырья и материалов, поскольку более 80% используемого сырья импортируется и занимает в среднем 50% себестоимости продукции; и
- растущая конкуренция на болгарском фармацевтическом рынке, что отражается и на ценах на лекарства.

Чтобы минимизировать это влияние, компания реализует стратегию компании, направленную на оптимизацию производственных затрат, проверку альтернативных поставщиков, предлагающих выгодные

коммерческие условия, расширение ассортимента за счет разработки новых для рынка генерических препаратов и, что не менее важно, гибкую маркетинговую и ценовую политику. Ценовая политика является функцией трех основных факторов: структуры затрат, цен конкурентов и покупательной способности потребителей.

С другой стороны, компания подвержена ценовому риску в отношении других долгосрочных капиталовложений, которыми она владеет. Для этого руководство отслеживает и анализирует все изменения на рынке ценных бумаг, а также пользуется консультационными услугами одного из самых авторитетных инвестиционных посредников страны. На текущем этапе менеджмент принял решение резко сократить операции на фондовых рынках, сохранить приобретенные акции в более долгосрочной перспективе, при постоянном мониторинге финансовых и бизнес-показателей, сообщаемых соответствующим эмитентом.

Риск ликвидности

Риск ликвидности выражается в негативной ситуации, когда компания не может безоговорочно выполнить все свои обязательства в соответствии с их сроками погашения.

Компания генерирует и поддерживает достаточный объем ликвидных средств. Внутренним источником ликвидных средств для компании является ее основная деятельность, генерирующая достаточные операционные потоки. Внешними источниками финансирования являются банки и другие постоянные партнеры. Чтобы изолировать возможный риск ликвидности, компания работает с системой альтернативных механизмов действий и прогнозов, конечным эффектом которых является поддержание хорошей ликвидности, соответственно, способности финансировать свою деловую деятельность. Это дополняется постоянным мониторингом сроков погашения активов и обязательств и контролем оттока денежных средств.

Анализ зрелости

Ниже представлены финансовые производные обязательства компании, сгруппированные по остаточному сроку погашения, определенному относительно согласованного срока погашения на дату отчета о финансовом положении. Таблица подготовлена на основе недисконтированных денежных потоков и самой ранней даты погашения обязательства. Суммы включают в себя основную сумму и проценты.

<i>31 декабря 2024 года</i>	до 1 м	от 1 до 3 м	от 3 до 6 м	от 6 до 12 м	от 1 -до 2 г	от 2 -до 5 г	над 5 г	Общий
	BGN'000	BGN'000	BGN'000	BGN'000	BGN'000	BGN '000	BGN '000	BGN '000
Долгосрочные и краткосрочные банковские кредиты	1,368	1,945	5,717	84,719	20,216	56,216	26,839	197,020
Обязательства по договорам лизинга перед смежными предприятиями	188	377	565	1,131	2,261	6,783	6,625	17,930
Обязательства по договорам лизинга перед третьими лицами	76	153	229	459	784	1,121	-	2,822
Прочие кредиты и обязательства	12,936	4,934	84,224	1,315	-	-	-	103,409
Всего обязательства	14,568	7,409	90,735	87,624	23,261	64,120	33,464	321,181

<i>31 декабря 2023 года</i>	до 1 м	от 1 до 3 м	от 3 до 6 м	от 6 до 12 м	от 1 -до 2 г	от 2 -до 5 г	над 5 г	Общий
	BGN'000	BGN'000	BGN'000	BGN'000	BGN'000	BGN '000	BGN '000	BGN '000
Долгосрчные и краткосрочные банковские кредиты	300	453	669	45,834	28,060	243	9,535	85,094
Обязательства по договорам лизинга перед смежными предприятиями	161	321	482	965	1,929	5,786	7,796	17,440
Обязательства по договорам лизинга перед третьими лицами	82	169	276	491	799	1,510	-	3,327
Прочие кредиты и обязательства	158,697	3,944	1,234	590	-	-	-	164,465
Всего обязательства	159,240	4,887	2,661	47,880	30,788	7,539	17,331	270,326

Риск процентных денежных потоков

В структуре активов компании процентные активы представлены денежными средствами, банковскими депозитами и выданными кредитами, имеющими фиксированную процентную ставку. Средства, привлеченные компанией в виде долгосрочных и краткосрочных кредитов, обычно имеют переменную процентную ставку. Обязательства по аренде имеют как переменные, так и фиксированные процентные ставки. Данное обстоятельство частично подвергает денежные потоки компании процентному риску. Покрытие данного риска достигается двумя способами:

а) оптимизация источников кредитных ресурсов для достижения сравнительно более низкой стоимости заемных средств; и

б) комбинированная структура процентных ставок по самим кредитам, содержащая две составляющие - постоянную и переменную, соотношение между которыми и их абсолютное значение могут достигаться и поддерживаться на благоприятном для предприятия уровне. Постоянная составляющая имеет относительно низкую абсолютную величину и достаточно большую относительную долю в общей процентной ставке. Данное обстоятельство исключает возможность существенного изменения процентных ставок в случае обновления переменной составляющей. Таким образом, вероятность изменения в неблагоприятном направлении денежных потоков сводится к минимуму.

Руководство компании в настоящее время отслеживает и анализирует свою подверженность изменениям процентных ставок. Смоделированы различные сценарии рефинансирования, возобновления существующих позиций и альтернативного финансирования. На основе этих сценариев измеряется влияние на финансовый результат и собственный капитал в случае изменения на определенные пункты или проценты. Для каждого моделирования одно и то же предположение об изменении процентной ставки применяется ко всем основным валютам. Расчеты производятся по значительным процентным позициям.

<i>31 декабря 2024 года</i>	беспроцентный	плавающим интерес %	с фиксированным интерес %	Общий
	BGN '000	BGN '000	BGN '000	BGN '000
Капитальные вложения	16,719	-	-	16,719
Дебиторская задолженность и займы выданные	120,823	-	26,182	147,005

Финансовые активы, предназначенные для торговли
Денежные средства и их эквиваленты

	1	-	-	1
	176	12,677	-	12,853
Всего финансовые активы	137,719	12,677	26,182	176,578

Долгосрочные и краткосрочные банковские кредиты

Обязательства по договорам лизинга перед смежными предприятиями

Обязательства по договорам лизинга перед третьими лицами

Прочие кредиты и обязательства

Всего финансовые обязательства

31 декабря 2023 година

	беспроцентный	плавающим интерес %	с фиксированным интерес %	Общий
	<i>BGN '000</i>	<i>BGN '000</i>	<i>BGN '000</i>	<i>BGN '000</i>
Капитальные вложения	3,870	-	-	3,870
Дебиторская задолженность и займы выданные	98,131	-	83,455	181,586
Денежные средства и их эквиваленты	265	6,120	100,302	106,687
Всего финансовые активы	102,266	6,120	183,757	292,143

Долгосрочные и краткосрочные банковские кредиты

Обязательства по договорам лизинга перед смежными предприятиями

Обязательства по договорам лизинга перед третьими лицами

Прочие кредиты и обязательства

Всего финансовые обязательства

В таблице ниже показана чувствительность компании к возможным изменениям процентной ставки на 0,50 пункта исходя из структуры активов и пассивов по состоянию на 31 декабря и при условии игнорирования влияния других переменных. Эффект измеряется и представляется как влияние на финансовый результат после уплаты налогов и на капитал.

2024 година

	<i>увеличивать/ снижение процентная ставка</i>	<i>Влияние финансовый результат после уплаты налогов потеря (прибыли)</i>	<i>Влияние собственного капитала увеличение (снижение)</i>
EUR	увеличивать	(626)	(626)
BGN	увеличивать	(259)	(259)

USD	увеличивать	(2)	(2)
AZN	увеличивать	(1)	(1)
EUR	снижение	626	626
BGN	снижение	259	259
USD	снижение	2	2
AZN	снижение	1	1

2023 года

	<i>увеличивать/ снижение процентная ставка</i>	<i>Влияние финансовый результат после уплаты налогов потеря (прибыли)</i>	<i>Влияние собственного капитала увеличение (снижение)</i>
EUR	увеличивать	(208)	(208)
BGN	увеличивать	(246)	(246)
AZN	увеличивать	(1)	(1)
USD	увеличивать	(1)	(1)
EUR	снижение	208	208
BGN	снижение	246	246
AZN	снижение	1	1
USD	снижение	1	1

Управление капитальными рисками

С помощью управления капиталом компания стремится создавать и поддерживать возможности для продолжения непрерывного функционирования и обеспечения акционерам соответствующего дохода на вложенные средства, экономической выгоды другим заинтересованным сторонам и участникам своего бизнеса, а также поддержания оптимальной рентабельности. структура капитала, для снижения стоимости капитала.

В настоящее время компания отслеживает покрытие и структуру капитала на основе коэффициента долга. Это соотношение все вычисляет между сеть долг капитал к генерал сумма на обязательства капитал. Сеть долг капитал все определяет нравиться разница между все привлеченный заимствованный средства так как являются указано в отчете о финансовом положении и денежных средствах средства и наличные эквиваленты. Генерал сумма на обязательства капитал равен на собственный капитал и чистая долг капитал.

В 2024 году стратегия руководства компании реализовала масштабную инвестиционную программу, в результате которой коэффициент долга значительно увеличился по сравнению с предыдущими годами.

В таблице ниже представлены коэффициенты левереджа в зависимости от структуры капитала:

	2024	2023
	BGN '000	BGN '000
Общий заемный капитал, в том числе :	196,710	101,092
<i>кредиты от банков</i>	<i>176,876</i>	<i>81,390</i>

<i>обязательства по договорам лизинга перед смежными предприятиями</i>	17,065	16,507
<i>обязательства по договорам лизинга перед третьими лицами</i>	2,769	3,195
Уменьшение на: денежные средства и их эквиваленты	(12,853)	(106,687)
Чистый долговой капитал	183,857	(5,595)
Общий капитал	614,939	576,097
Общий капитал	798,796	570,502
Коэффициент задолженности	0.23	(0.01)

Денежные средства и обязательства, включенные в таблицу выше, раскрыты в (*Приложения № 28, № 28, № 30, № 33, № 34, № 36 и № 38, № 41*).

Оценка к справедливый ценить

Концепт для справедливый ценить предполагает реализация на финансовый инструменты через продажа, из база позиция, предположения и суждения на независимый рынок участники на основной или наиболее выгодный для данный активный или пассивный рынок. Для их финансовый активы и обязательства компания принимает нравиться основной рынок финансовые рынки Болгарии – БФБ, самые крупные коммерческий банки - дилеры и для определеннй специфический инструменты - прямые транзакции между стороны. Однако в большинстве случаев, особенно в отношении торговой дебиторской и кредиторской задолженности, кредитов и депозитов, компания рассчитывает реализовать эти финансовые активы и путем их полного погашения или соответственно. погашение с течением времени. Поэтому они представлены по амортизируемой стоимости.

Также так большая часть от финансовые активы и обязательства являются короткий срок к его собственный юридическое лицо (коммерческая дебиторская и кредиторская задолженность, краткосрочная кредиты) или являются отражено в отчете А для финансово состояние к определеннй рынок (по определенному методу оценки) стоимость (вложения в ценные бумаги, кредиты с плавающей процентной ставкой) и за счет этот их справедливый стоимость приблизительно равный на Баланс их ценность. В случае кредитов с фиксированной процентной ставкой применяемая методология ее определения использует текущие наблюдения компании относительно рыночных процентных ставок в качестве отправной точки для расчетов.

До какой степени все более нет существует достаточно активный рынок на различные финансовые инструменты в Болгарии, с стабильность, достаточный объемы и ликвидность для покупки и продажи на некоторый финансовый активы и обязательства, для их здесь нет на расположение достаточный и надежный цитаты на рынок цены, из-за который все они используют другие альтернатива оценочный методы и приемы.

Руководство компания считает, что в существующие обстоятельства представлено в отчете о финансовом положении оценки на финансовые активы и обязательства являются возможный самый надежный, адекватный и заслуживающий доверия для цели на финансовый подотчетности.

44. СЕГМЕНТНАЯ ОТЧЕТНОСТЬ

Сегментная отчетность в компании организована на основе производства основных групп продукции:

- формы таблеток;
- ампульные формы;
- медицинские изделия;
- другие формы;
- другие доходы.

К медицинской продукции относятся: пластыри, санитарно-гигиенические изделия, перевязочные изделия и лечебная косметика.

Другие формы включают: лиофилизированные препараты, мази, формы сиропа, капли, суппозитории, ингаляторы, концентраты для гемодиализа, саше, субстанции, растворы для инфузий и ветеринарные вакцины, растворы, пищевые добавки, химикаты и смеси.

Прочие доходы включают доходы от сданных в аренду активов.

Доходы, расходы и результаты сегмента включают:

	<i>Таблетированные формы</i>		<i>Ампульные формы</i>		<i>Другие формы</i>		<i>Медицинские товары</i>		<i>Прочие доходы</i>		<i>Общий</i>	
	2024	2023	2024	2023	2024	2023	2024	2023	2024	2023	2024	2023
	BGN'000	BGN'000	BGN'000	BGN'000	BGN'000	BGN'000	BGN'000	BGN'000	BGN'000	BGN'000	BGN'000	BGN'000
Выручка сегмента	156,391	166,506	28,791	32,254	36,774	39,937	12,817	12,276	2,938	2,303	237,711	253,276
Стоимость сегмента	(59,541)	(68,215)	(24,032)	(24,625)	(21,111)	(22,893)	(9,203)	(8,428)	(250)	(175)	(114,137)	(124,336)
Результат сегмента	96,850	98,291	4,759	7,629	15,663	17,044	3,614	3,848	2,688	2,128	123,574	128,940
Нераспределенный операционный доход от деятельности											19,571	16,298
Нераспределенные операционные расходы от деятельности											(115,019)	(95,972)
Прибыль от операционной деятельности											28,126	49,266
Чистая прибыль/(убыток) от продажи инвестиций в дочерние и зависимые компании											1,300	143
Обесценение внеоборотных активов, не подпадающих под действие МСФО (IFRS) 9											(234)	(1,726)
Финансовые доходы/(расходы), нетто											703	3,961
Прибыль до уплаты налогов											29,793	33,808
Расходы по подоходному налогу											(3,696)	(6,066)
Чистая прибыль за год											30,112	47,570

Активы сегмента включают:

	<i>Таблетированные формы</i>		<i>Ампульные формы</i>		<i>Другие формы</i>		<i>Медицинские товары</i>		<i>Прочие доходы</i>		<i>Общий</i>	
	2024	2023	2024	2023	2024	2023	2024	2023	2024	2023	2024	2023
	BGN'000	BGN'000	BGN'000	BGN'000	BGN'000	BGN'000	BGN'000	BGN'000	BGN'000	BGN'000	BGN'000	BGN'000
Имущество, машины и оборудование	54,347	58,567	21,124	18,566	34,485	33,603	2,133	2,288	1,324	1,175	113,413	114,199

Инвестиционная недвижимость	-	-	-	-	-	-	-	-	-	50,512	49,886	50,512	49,886
Запасы материалов	62,185	55,931	19,433	17,257	20,776	21,586	4,306	4,344	-	-	-	106,700	99,118
Активы сегмента	116,532	114,498	40,557	35,823	55,261	55,189	6,439	6,632	51,836	51,061	270,625	263,203	
Нераспределенные активы												675,642	612,064
Всего активов												946,267	875,257

Пассивы сегмента включают:

	Таблетированные формы		Ампульные формы		Другие формы		Медицинские товары		Прочие доходы		Общий		
	2024	2023	2024	2023	2024	2023	2024	2023	2024	2023	2024	2023	
	BGN'000	BGN'000	BGN'000	BGN'000	BGN'000	BGN'000	BGN'000	BGN'000	BGN'000	BGN'000	BGN'000	BGN'000	
Государственное финансирование	2,020	2,208	1,100	1,300	1,759	1,954	56	66	-	-	4,935	5,528	
Обязанности перед персоналом	551	651	350	384	637	673	61	64	-	-	1,599	1,772	
Обязательства по социальному обеспечению	217	252	169	200	266	279	28	27	-	-	680	758	
Обязательства сегмента	2,788	3,111	1,619	1,884	2,662	2,906	145	157	-	-	7,214	8,058	
Нераспределенные пассивы												324,114	291,112
Итого пассивы												331,328	299,170

Капитальные затраты, амортизация и неденежные расходы, кроме амортизации, по бизнес-сегментам включают:

	Таблетированные формы		Ампульные формы		Другие формы		Медицинские товары		Прочие доходы		Общий	
	2024	2023	2024	2023	2024	2023	2024	2023	2024	2023	2024	2023
	BGN'000	BGN'000	BGN'000	BGN'000	BGN'000	BGN'000	BGN'000	BGN'000	BGN'000	BGN'000	BGN'000	BGN'000
Капитальные затраты	600	643	5,016	1,617	5,119	1,779	15	35	330	241	11,080	4,315
Амортизация	4,834	5,005	2,389	2,369	2,794	2,988	308	297	157	87	10,482	10,746
Неденежные расходы, кроме амортизации	3,514	1,508	1,234	516	2,438	2,604	133	78	1	-	7,320	4,706

44. СДЕЛКИ СВЯЗАННЫМИ СТОРОНАМИ

Компании, связанные с „Софарма“ АД, тип и период связи следующие:

Филиалы	Тип подключения	Период подключения
„Донев инвестментс холдинг“ АД	Акционер компании со значительным влиянием	2023 г. и 2024 г.
„Телекомплект инвест“ АД	Акционер компании со значительным влиянием	2023 г. и 2024 г.
„Софарма Трейдинг“ АД	Дочернее предприятие	2023 г. и 2024 г.

„СОФАРМА” АД
ПРИМЕЧАНИЯ К ПРЕДВАРИТЕЛЬНЫЙ ИНДИВИДУАЛЬНОЙ ГОДОВОЙ ФИНАНСОВОЙ ОТЧЕТНОСТИ ЗА 2024 г.

„Софармаси” 39 ЕООД	Дочерняя компания через „Софарма Трейдинг” АД	2023 г. и 2024 г.
„Софармаси” 40 ЕООД	Дочерняя компания через „Софарма Трейдинг” АД	2023 г. и 2024 г.
„Софармаси” 41 ЕООД	Дочерняя компания через „Софарма Трейдинг” АД	2023 г. и 2024 г.
„Софармаси” 42 ЕООД	Дочерняя компания через „Софарма Трейдинг” АД	2023 г. и 2024 г.
„Софармаси” 43 ЕООД	Дочерняя компания через „Софарма Трейдинг” АД	2023 г. и 2024 г.
„Софармаси” 44 ЕООД	Дочерняя компания через „Софарма Трейдинг” АД	2023 г. и 2024 г.
„Софармаси” 45 ЕООД	Дочерняя компания через „Софарма Трейдинг” АД	2023 г. и 2024 г.
„Софармаси” 46 ЕООД	Дочерняя компания через „Софарма Трейдинг” АД	2023 г. и 2024 г.
„Софармаси” 47 ЕООД	Дочерняя компания через „Софарма Трейдинг” АД	2023 г. и 2024 г.
„Софармаси” 48 ЕООД	Дочерняя компания через „Софарма Трейдинг” АД	2023 г. и 2024 г.
„Софармаси” 49 ЕООД	Дочерняя компания через „Софарма Трейдинг” АД	2023 г. и 2024 г.
„Софармаси” 50 ЕООД	Дочерняя компания через „Софарма Трейдинг” АД	2023 г. и 2024 г.
„Софармаси” 51 ЕООД	Дочерняя компания через „Софарма Трейдинг” АД	2023 г. и 2024 г.
„Софармаси” 52 ЕООД	Дочерняя компания через „Софарма Трейдинг” АД	2023 г. и 2024 г.
„Софармаси” 53 ЕООД	Дочерняя компания через „Софарма Трейдинг” АД	2023 г. и 2024 г.
„Софармаси” 54 ЕООД	Дочерняя компания через „Софарма Трейдинг” АД	2023 г. и 2024 г.
„Софармаси” 55 ЕООД	Дочерняя компания через „Софарма Трейдинг” АД	2023 г. и 2024 г.
„Софармаси” 56 ЕООД	Дочерняя компания через „Софарма Трейдинг” АД	2023 г. и 2024 г.
„Софармаси” 57 ЕООД	Дочерняя компания через „Софарма Трейдинг” АД	2023 г. и 2024 г.
„Софармаси” 58 ЕООД	Дочерняя компания через „Софарма Трейдинг” АД	2023 г. и 2024 г.
„Софармаси” 59 ЕООД	Дочерняя компания через „Софарма Трейдинг” АД	2023 г. и 2024 г.
„Софармаси” 60 ЕООД	Дочерняя компания через „Софарма Трейдинг” АД	2023 г. и 2024 г.
„Софармаси” 61 ЕООД	Дочерняя компания через „Софарма Трейдинг” АД	2023 г. и 2024 г.
„Софармаси” 62 ЕООД	Дочерняя компания через „Софарма Трейдинг” АД	2023 г. и 2024 г.
„Софармаси” 63 ЕАД	Дочерняя компания через „Софарма Трейдинг” АД	2023 г. и 2024 г.
„Софармаси” 64 АД	Дочерняя компания через „Софарма Трейдинг” АД	2023 г. и 2024 г.
„Брититрейд“ СООО	Дочерняя компания через „Софарма Трейдинг” АД	от 10.07.2024 г.
„Дабрадзез Фарм“ ООО	Дочерняя компания через „Софарма Трейдинг” АД	от 10.07.2024 г.
Не Ска ООО	Дочерняя компания через „Софарма Трейдинг” АД	от 10.07.2024 г.
„Беллерофон“ ООО	Дочерняя компания через „Софарма Трейдинг” АД	от 10.07.2024 г.
„Альфа Аптека“ ООО	Дочерняя компания через „Софарма Трейдинг” АД	от 10.07.2024 г.
„Фитобел“ ООО	Дочерняя компания через „Софарма Трейдинг” АД	от 10.07.2024 г.
„Табина“ ООО	Дочерняя компания через „Софарма Трейдинг” АД	от 10.07.2024 г.
„Салюслайн“ ОДО	Дочерняя компания через „Софарма Трейдинг” АД	от 10.07.2024 г.
„Спец Афармация“ БООО	Дочерняя компания через „Софарма Трейдинг” АД	от 23.12.2024 г.
„Great Phartасу“ АУ, Сърбия	Дочерняя компания через „Софарма Трейдинг” АД	от 10.07.2024 г.
АУ „Софармаси“, Сърбия	Дочерняя компания через „Софарма Трейдинг” АД	от 10.07.2024 г.
„Софарма имоти“ АДСИЦ	Ассоциированная компания	2023 г. и 2024 г.
„Доверие Обединен Холдинг“ АД	Ассоциированная компания	2023 г. и 2024 г.
„Софарма Билдинг“ АДСИЦ	Ассоциированная компания	от 08.09.2023 г. и 2024 г.
„Фарманова“ ООД, Сърбия	Ассоциированная компания	от 10.11.2023 г. и 2024 г.
„ГаленаФарм“ ООО	Ассоциированная компания чрез „Софарма Трейдинг“ АД	от 10.07.2024 г.
„Меджел“ ОДО	Ассоциированная компания чрез „Софарма Трейдинг“ АД	от 10.07.2024 г.
„Аленфарм-плюс“ ОДО	Ассоциированная компания „чрез Софарма Трейдинг“ АД	от 10.07.2024 г.
„Момина крепост“ АД	Совместное предприятие	2023 г. и 2024 г.
„Компания Интерфарм“ ЗАО	Совместное предприятие чрез „Софарма Трейдинг“ АД	от 10.07.2024 г.
„СпецАфармация“ БООО	Съвместно дружество чрез „Софарма Трейдинг“ АД	от 10.07.2024 г. до 22.12.2024 г.
Компании, входящие в группу „ДОХ“	Компании, контролируемые ассоциированной компанией	2023 г. и 2024 г.
„Софпринт груп“ АД	Компания, связанная через ключевой управленческий персонал	2023 г. и 2024 г.
„Софконсулт груп“ АД	Компания, связанная через ключевой управленческий персонал	2023 г. и 2024 г.
„ВЕС Електроинвест системе“ ЕООД	Компания, связанная через ключевой управленческий персонал	2023 г. и 2024 г.
„Еко солар инвест“ ООД	Компания, связанная через ключевой управленческий персонал	2023 г. и 2024 г.
„Алфа ин“ ЕООД	Компания, связанная через ключевой управленческий персонал	2023 г. и 2024 г.

„СОФАРМА” АД**ПРИМЕЧАНИЯ К ПРЕДВАРИТЕЛЬНЫЙ ИНДИВИДУАЛЬНОЙ ГОДОВОЙ ФИНАНСОВОЙ ОТЧЕТНОСТИ ЗА 2024 г.**

„Консумфарм“ ООД	Компания, связанная через ключевой управленческий персонал	2023 г. и 2024 г.
ДЗЗД "Ветеринарна диагностика"	Гражданские компании для осуществления совместной деятельности (прямое участие)	2023 г. и 2024 г.

Продажи „Софарма“ АД связанным с ним компаниям по состоянию на 31 декабря следующие:

<i>Продажи связанных сторон</i>	2024	2023
	BGN '000	BGN '000
<i>Реализация готовой продукции:</i>		
Дочерние компании	129,610	126,286
	129,610	126,286
<i>Продажа товаров и материалов:</i>		
Дочерние компании	8,973	6,132
Компании, связанные через ключевой управленческий персонал	1,149	1,219
	10,122	7,351
<i>Инвестиционные продажи:</i>		
Компании, связанные через ключевой управленческий персонал	4,392	-
	4,392	-
<i>Продажи услуг:</i>		
Дочерние компании	3,306	2,585
Ассоциированные компании	11	10
Компании, связанные через ключевой управленческий персонал	9	8
	3,326	2,603
<i>Дивидендный доход от:</i>		
Ассоциированные компании	1,603	1,488
	1,603	1,488
<i>Проценты по кредитам, предоставленным:</i>		
Компании, контролируемые ассоциированной компанией	719	2,170
Совместные предприятия	90	62
Дочерние компании	-	104
Ассоциированные компании	-	31
	809	2,367
<i>Проценты по возвратным паевым взносам:</i>		
Дочерние компании	718	60
	718	60
<i>Тарифы на поручительства и гарантии:</i>		
Дочерние компании	662	799
	662	799
<i>Проценты по договорам уступки:</i>		
Совместные предприятия	127	127

	<u>127</u>	<u>127</u>
Проценты по торговой дебиторской задолженности:		
Дочерние компании	<u>1</u>	<u>-</u>
	1	-
Общий объем продаж связанных компаний	<u>151,370</u>	<u>141,081</u>
<i>Поставки „Софарма“ АД связанными с ним компаниями по состоянию на 31 декабря следующие:</i>		
Поставки от связанных сторон	2024	2023
	BGN ‘000	BGN ‘000
Поставки инвентаря из:		
Компании, связанные через ключевой управленческий персонал	10,699	10,319
Совместные предприятия	238	224
Дочерние компании	214	1,969
Ассоциированные компании	94	102
Компании, контролируемые ассоциированной компанией	<u>24</u>	<u>33</u>
	11,269	12,647
Услуги, предоставляемые:		
Дочерние компании	5,150	3,789
Компании, контролируемые ассоциированной компанией	923	739
Компании, имеющие значительное влияние в качестве акционеров	629	581
Ассоциированные компании	523	417
Компании, связанные через ключевой управленческий персонал	<u>112</u>	<u>190</u>
	7,337	5,716
Поставки, связанные с активами по договорам лизинга от:		
Ассоциированные компании	<u>2,097</u>	<u>1,929</u>
	2,097	1,929
Расходы на приобретение инвестиционной недвижимости от:		
Компании, контролируемые ассоциированной компанией	<u>170</u>	<u>-</u>
	170	-
Дивиденды, начисленные по:		
Компании, имеющие значительное влияние в качестве акционеров	16,580	130,136
Ключевой управленческий персонал	<u>2,789</u>	<u>17,971</u>
	19,369	148,107
Другие поставки из:		
Компании, контролируемые ассоциированной компанией	21	20
Компании, имеющие значительное влияние в качестве акционеров	6	9

Дочерние компании	15	19
Ассоциированные компании	-	16
	42	64
	<hr/>	<hr/>
Общий объем поставок от связанных компаний	40,284	168,460

Общая сумма проданных и приобретенных акций/долей капитала компаний, аффилированных с „Софарма“ АД, по состоянию на 31 декабря составляет:

	2024	2023
	<i>BGN '000</i>	<i>BGN '000</i>
Продажи инвестиций в:		
Дочерние компании	5,245	218
Ассоциированные компании	1,721	2,845
	<hr/>	<hr/>
	6,966	3,063
	<hr/>	<hr/>
	2024	2023
	<i>BGN '000</i>	<i>BGN '000</i>
Приобретенные инвестиции в:		
Дочерние компании	9,403	7,606
Ассоциированные компании	685	27,933
	<hr/>	<hr/>
	10,088	35,539
	<hr/>	<hr/>

Расчеты со связанными предприятиями раскрыты в *Приложениях Приложения № 21, № 24, № 33 и № 38.*

Состав ключевого персонала раскрыт в *Приложение № 1.*

Вознаграждение и другие краткосрочные доходы ключевого управленческого персонала в размере 1,445 тыс. левов. (2023 г.: 1,913 тыс. лв.) следующие:

- текущий – 964 тыс. лв. (2023 г.: 1,519 тыс. лв.);
- бонусы – 481 тыс. лв. (2023 г.: 394 тыс. лв.).

45. СОБЫТИЯ ПОСЛЕ ОТЧЕТНОГО ПЕРИОДА

Компания имеет инвестиции в двух дочерних предприятия на Украине. На дату утверждения данной индивидуальной финансовой отчетности активы этих дочерних компаний не подверглись физическому воздействию военных действий.

В ноября 2024 г. запущена последняя процедура увеличения капитала путем выпуска на 623,779 обыкновенных, именных, дематериализованные, свободно передаваемые акции (Приложение № 29). Срок исполнения варрантов 13.01.2025 г., а сумма поступления на счете сбора составляет 2,557 тыс. лв..

На 27.01.2025 г. Увеличение капитала компании путем выпуска 623,779 обыкновенных именных, дематериализованные акций с правом голоса, номинальной стоимостью 1 лев каждая и стоимостью выпуска 4,13 лева за акцию, было зарегистрировано в Торговом регистре.

Никаких других событий после даты составления баланса, требующих раскрытия в настоящей отдельной финансовой отчетности, не произошло.